

XX Международная научная конференция

ИССЛЕДОВАНИЯ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



Казань

Главный редактор: *И. Г. Ахметов*

Редакционная коллегия:

М. Н. Ахметова, Э. А. Бердиев, Ю. В. Иванова, А. В. Каленский, В. А. Куташов, К. С. Лактионов, Н. М. Сараева, Т. К. Абдрасилов, О. А. Авдеюк, О. Т. Айдаров, Т. И. Алиева, В. В. Ахметова, В. С. Брезгин, О. Е. Данилов, А. В. Дёмин, К. В. Дядюн, К. В. Желнова, Т. П. Жуйкова, Х. О. Жураев, М. А. Игнатова, Р. М. Искаков, И. Б. Кайгородов, К. К. Калдыбай, А. А. Кенесов, В. В. Коварда, М. Г. Комогорцев, А. В. Котляров, А. Н. Кошербаева, В. М. Кузьмина, К. И. Курпаяниди, С. А. Кучерявенко, Е. В. Лескова, И. А. Макеева, Е. В. Матвиенко, Т. В. Матроскина, М. С. Матусевич, У. А. Мусаева, М. О. Насимов, Б. Ж. Паридинова, Г. Б. Прончев, А. М. Семахин, А. Э. Сенцов, Н. С. Сенюшкин, Д. Н. Султанова, Е. И. Титова, И. Г. Ткаченко, М. С. Федорова, С. Ф. Фозилов, А. С. Яхина, С. Н. Ячинова

Международный редакционный совет:

З. Г. Айрян (Армения), П. Л. Арошидзе (Грузия), З. В. Атаев (Россия), К. М. Ахмеденов (Казахстан), Б. Б. Бидова (Россия), В. В. Борисов (Украина), Г. Ц. Велковска (Болгария), Т. Гайич (Сербия), А. Данатаров (Туркменистан), А. М. Данилов (Россия), А. А. Демидов (Россия), З. Р. Досманбетова (Казахстан), А. М. Ешиев (Кыргызстан), С. П. Жолдошев (Кыргызстан), Н. С. Игисинов (Казахстан), Искаков Р. М. (Казахстан), К. Б. Кадыров (Узбекистан), И. Б. Кайгородов (Бразилия), А. В. Каленский (Россия), О. А. Козырева (Россия), Е. П. Колтак (Россия), А. Н. Кошербаева (Казахстан), К. И. Курпаяниди (Узбекистан), В. А. Куташов (Россия), Кыят Э. Л. (Турция), Лю Цзюань (Китай), Л. В. Малес (Украина), М. А. Нагервадзе (Грузия), Ф. А. Нурмамедли (Азербайджан), Н. Я. Проккопьев (Россия), М. А. Прокофьева (Казахстан), Р. Ю. Рахматуллин (Россия), М. Б. Ребзев (Россия), Ю. Г. Сорока (Украина), Д. Н. Султанова (Узбекистан), Г. Н. Узаков (Узбекистан), М. С. Федорова (Россия), Н. Х. Хоналиев (Таджикистан), А. Хоссейни (Иран), А. К. Шарипов (Казахстан), З. Н. Шуклина (Россия)

Исследования молодых ученых: XX Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2021 г.) / [под ред. А90 И. Г. Ахметова и др.]. — Казань : Молодой ученый, 2021. — iv, 80 с.
ISBN 978-5-905483-93-6

Сборник содержит материалы участников XX Международной научной конференции «Исследования молодых ученых».

Статьи сборника могут представлять интерес для научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов различных специальностей, а также для широкого круга читателей.

УДК 005(063)
ББК 65.290-2я43

СОДЕРЖАНИЕ

ИНФОРМАТИКА

Ларионова М. В.

Разработка системы мониторинга нагружённого веб-ресурса 1

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Данатаров А., Аширов С., Шаммедов М. Н.

Внедрение ресурсосберегающих технологий в земледелии – путь к повышению рентабельности производства в условиях Туркменистана. 6

Ибрагимов У. Х., Аванесов Т. Р.

Способы утилизации низкопотенциальных вторичных энергоресурсов с помощью тепловых насосов ... 9

Ибрагимов У. Х., Аванесов Т. Р.

Повышение экономичности парокомпрессионных холодильных установок. 11

Ибрагимов У. Х., Сохибова М. Т.

Эффективный способ подогрева добавочной питательной воды конденсатного цикла ТЭЦ 13

Ибрагимов У. Х., Сохибова М. Т.

Некоторые недостатки существующих тепловых схем водоподготовительных установок ТЭЦ. 15

Стрельцов Р. В.

К вопросу о пассивной безопасности кабин грузовых автомобилей 16

Стрельцов Р. В., Чупашев С. В., Згурский М. Р., Кириченко В. А.

Усовершенствование ходовой части базового автомобильного шасси автомобиля Урал-4320 18

ГЕОГРАФИЯ

Жунисова К. Е.

Применение ГИС-технологий в ведении земельного кадастра. 20

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Монтаев С. А., Монтаева Н. С., Балгынбаева А. К.

К вопросу использования горькой полыни как лечебного профилактического компонента в планировании работы цеха по производству комбикормов для животных 22

ЭКОНОМИКА

Таболина А. И.

Мировой опыт реализации национальных проектов и возможность их использования в России 25

Тазетдинова Л. В.

Анализ налоговых проверок в Российской Федерации 27

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА И PR

Грачева Е. О., Мурзина Е. В.

Основные проблемы при организации рекламной деятельности компаний. 31

Рзаитдинов Р. Р.

Пути повышения конкурентоспособности в сфере услуг (на примере сети сервисных центров по ремонту техники) 33

Шамсутдинова И. Ф., Боронилова И. Г. Особенности организации рекламной деятельности в образовательных учреждениях	36
ГОСУДАРСТВО И ПРАВО	
Абрамов А. А. Правовые аспекты ограничения использования космоса в военных целях	38
Будкина А. Н. Договор купли-продажи чужой вещи по российскому праву	40
Воронов Г. Е. Правовое исследование федеральных источников законодательства, использующих термин «жидкие отходы»	43
Короткова А. Преступность и безработица	46
Пугарчева А. Ю. Новеллы кредитных правоотношений	50
Тимофеева А. В. Проблемы правового регулирования товарных знаков в Российской Федерации и странах ЕС	52
ИСТОРИЯ	
Конырбаева А. М. Чиновничество XIX – начала XX века: исторические условия возникновения института чиновничества	55
Моргунов К. Г. К вопросу о деятельности земских учреждений по развитию виноградарства и садоводства в Таврической губернии	57
Семелькина П. Д. Отголоски германской конституции 1871 г. в Конституции РФ 1993 г.	58
Швед Т. Е., Коюшева В. В. Образ Мехмеда II в описаниях греческих историков	61
ПСИХОЛОГИЯ	
Шевелева К. М. Сравнительный анализ особенностей развития и формирования учебной мотивации у младших школьников с задержкой психического развития и их сверстников с нормальным развитием	64
ПЕДАГОГИКА	
Горюнова В. Ю. Перспективы развития инновационной образовательной технологии дистанционного обучения в системе среднего профессионального образования	67
ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ	
Лямзин Е. Н., Мальцев А. Д. Развитие физических данных военнослужащих в рамках физподготовки	70
ФИЛОЛОГИЯ И ЛИНГВИСТИКА	
Глухова В. В. Тема самопожертвования в произведениях русской и немецкой литературы	72
ПРОЧЕЕ	
Имангажинов Д. Т., Люковец В. П., Самиков А. З. Оборудование площадки для дрессировки и тренировки служебных собак	74

ИНФОРМАТИКА

Разработка системы мониторинга нагружённого веб-ресурса

Ларионова Мария Викторовна, студент магистратуры
Оренбургский государственный университет

В статье автор определяет методы повышения эффективности работы веб-ресурса в распределенной информационно-вычислительной системе.

В настоящее время все больше и больше находят свое место высоконагруженные веб-ресурсы в распределенных информационно-вычислительных системах. Веб-ресурсы сейчас выступают вычислительной базой

для веб-приложений, мобильных приложений и большой части корпоративного сегмента.

На рис. 1 представлены объекты, на которые были направлены угрозы информационной безопасности

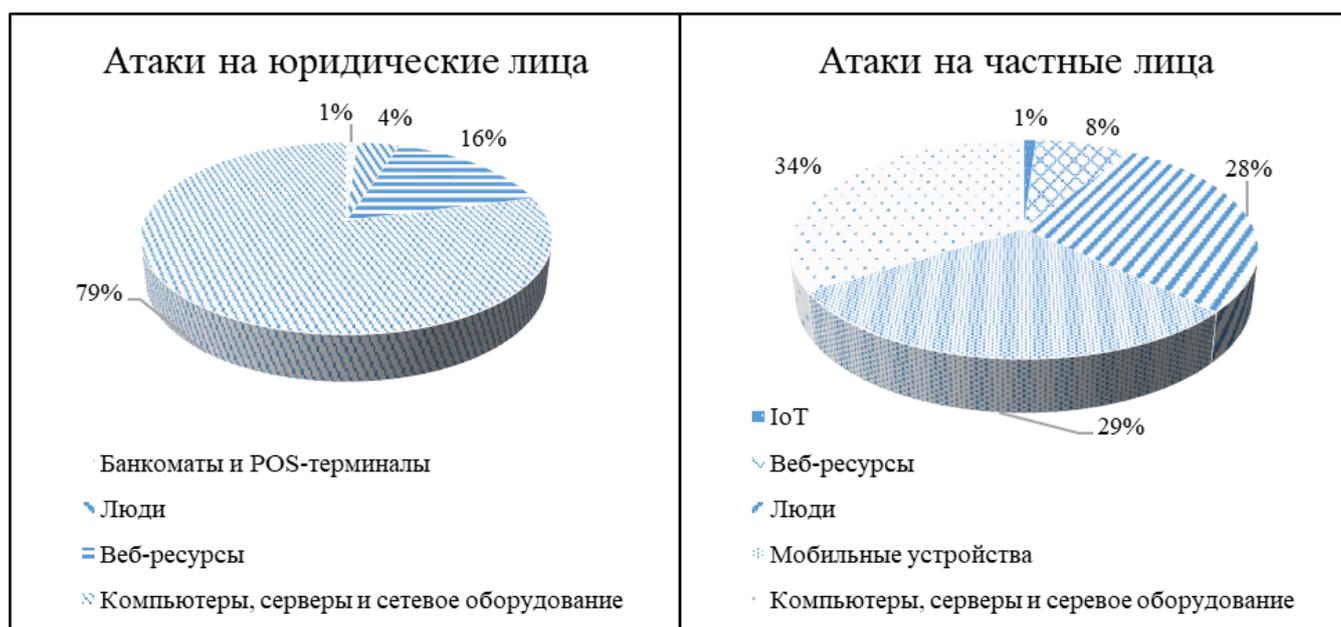


Рис. 1. Объекты атак

Заражение вредоносным ПО в совокупности с методами социальной инженерии — по-прежнему наиболее распространенные методы кибератак. В 3 квартале 2019 года три четверти (74 %) кибератак на юридические лица сопровождались заражением жертв различного рода вредоносных программ.

В мобильных приложениях веб-сервера выступают в качестве основной вычислительной мощности для обработки входящих запросов и обработки взаимодействий с базой данных всех мобильных устройств, подключенных к серверу

В веб-приложениях он так же выступает в роли основной вычислительной мощности и обработки запросов

базы данных, плюс ко всему добавляется сбор и выдача интерфейса пользователя со стороны сервера на сторону пользователя.

Для определения концепции исследования необходимо провести аналитический обзор современных публикаций на тему разработки методов мониторинга сетевых угроз информационной безопасности для распределенных информационных систем.

Аналитический обзор современных научных работ позволяет разделить публикации по содержанию на три следующие группы:

— публикации, определяющие актуальность выбранного направления исследований;

— публикации и патентные разработки, являющиеся аналогами разрабатываемой системе;

— публикации, определяющие используемые методы и средства в исследованиях.

К первой группе публикаций отнесены работы, которые определяют актуальность создания методов мониторинга сетевых угроз веб-серверов. К данной группе можно отнести работы таких авторов, как Большакова А. С., Раковского Д. И. [1], Куандыкова А. А., Мукашева А. К., Зими́на И. А. [5], Руденко А. О., Мещерякова С. В. [13], Гончарова М. В., Колосова К. А. [3], Чикунова И. М. [15].

Анализ научных работ, отнесенных к первой группе, позволил определить актуальность создания системы мониторинга нагруженного веб-ресурса. Так же определена научно-методическая база исследования, стандарты и возможность создания системы обработки большого количества данных.

Ко второй группе публикаций отнесены работы, которые являются аналогами разрабатываемой системе мониторинга нагруженного веб-ресурса. Данная тема исследований отражена в работах [2,6,8] и в ряде патентных разработок [9–12].

Анализ научных работ, отнесенных ко второй группе, позволил определить дальнейшее направление исследований и предполагаемую научную новизну разрабатываемой системы мониторинга нагруженного веб-ресурса.

К третьей группе публикаций отнесены работы, в которых описываются конкретные решения с применением определенных методов, что позволяет провести аналитический обзор существующих решений и выявить основные достоинства и недостатки применяемых методов. Разработке методов мониторинга веб-ресурсов посвя-

щены работы Менщикова А. А., Гатчина Ю. А. [7], Смирнова Д. С., Шашкова Б. Д. [14], Шишова Д. Б. [16], Игнатова Ю. Ю. [4].

Анализ научных работ, отнесенных к третьей группе, позволил определить актуальные проблемы обеспечения бесперебойной работы веб-ресурсов, а также применяемые методы мониторинга.

Основываясь на аналитическом обзоре существующих разработок в области мониторинга нагруженных веб-ресурсов, можно сформулировать цель дальнейшего исследования.

Целью исследования является повышение эффективности работы веб-ресурса в распределенной информационно-вычислительной системе.

Цель работы может быть достигнута путем мониторинга загрузки сетевого трафика и локальной загрузки веб-ресурса для дальнейшего перераспределения задач, поиска проблемных мест, как в программной, так и аппаратной части веб ресурса, а также поиска нарушителей информационной безопасности распределенной информационно-вычислительной системе.

Для достижения цели были поставлены следующие задачи:

1. Характеристика веб-ресурса в распределенной информационно-вычислительной системе

Исследуемым веб-ресурсом является удаленный сервер, который входит в распределенную информационно-вычислительную систему.

Структурная схема распределенной информационно-вычислительной системы мониторинга веб-ресурса представлена на рис. 2.

В данной системе основным звеном является удаленный сервер, на котором установлена справочно-информационная система и система мониторинга.

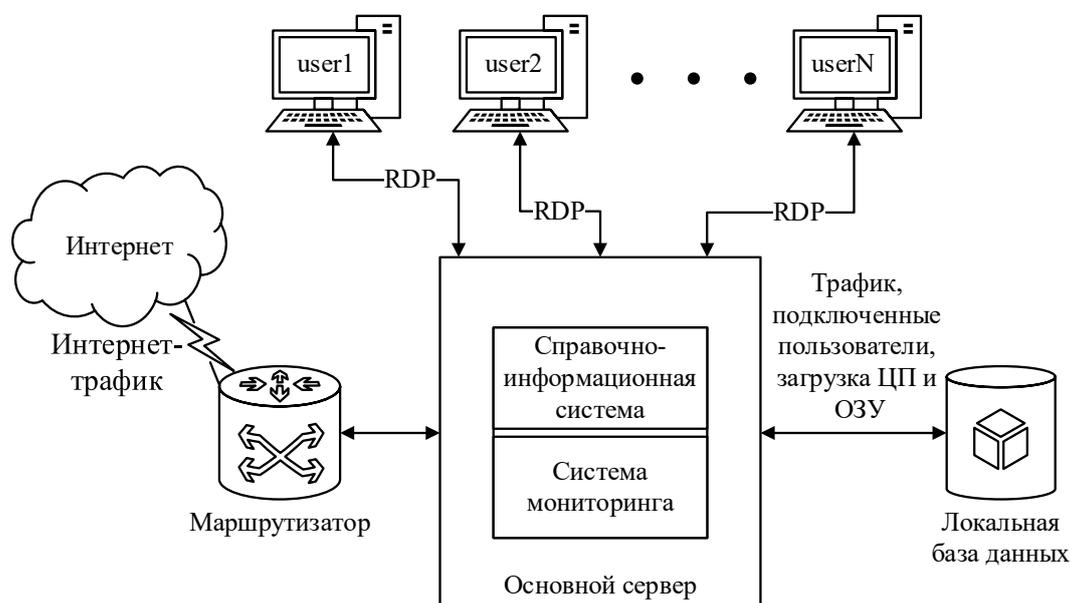


Рис. 2. Структурная схема распределенной информационно-вычислительной системы мониторинга веб-ресурса

Для того, чтобы получить информацию в справочно-информационной системе, пользователи подключаются к удаленному серверу по протоколу удаленного доступа Remote Desktop Protocol (RDP).

Для того, чтобы разработать метод мониторинга необходимо классифицировать существующие подходы к сбору, обработке и анализу информации.

2. Классификация систем мониторинга

Для того, чтобы определить наиболее эффективный метод мониторинга разрабатываемой системы, необходимо разработать классификацию существующих методов мониторинга. Классификация методов мониторинга представлена на рис. 3.

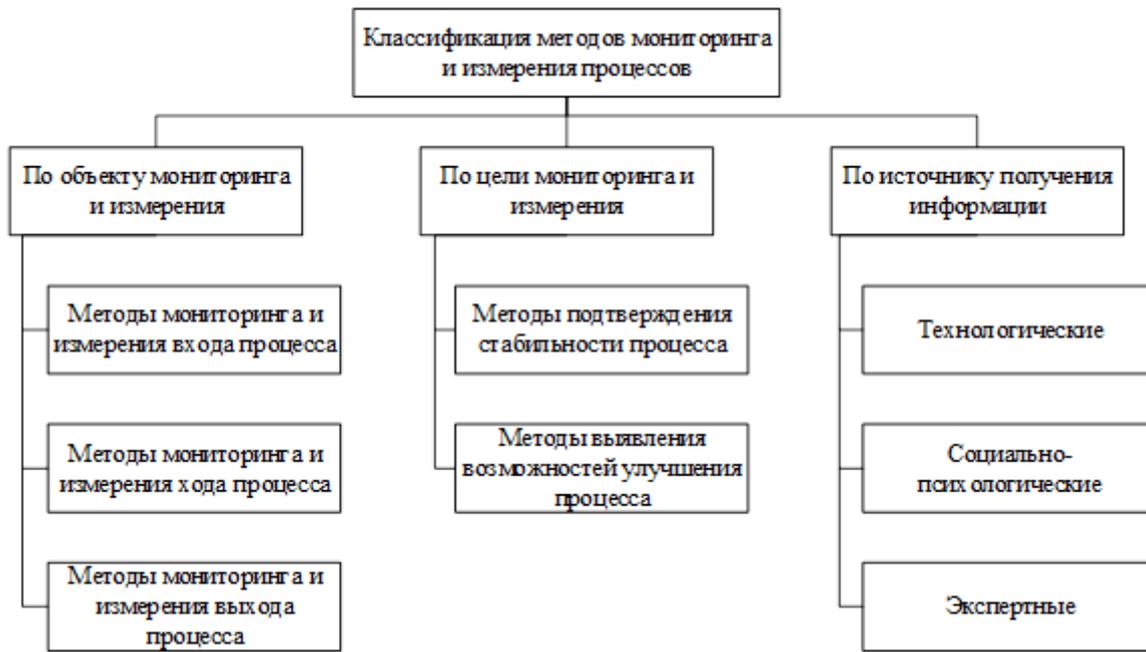


Рис. 3. Классификация методов мониторинга и измерения процессов

Применение методов мониторинга позволяет выявить слабо защищенные области системы, а также определить какие процессы влияют на скорость работы системы.

3. Характеристика исходных данных системы мониторинга

Исходными данными распределенной информационно-вычислительной системы мониторинга веб-ресурса являются:

- входящий и исходящий Интернет-трафик;
- количество и наименование подключенных пользователей к удаленному серверу;
- загрузка центрального процессора и оперативной памяти удаленного сервера.

После сбора и обработки исходных данных в информационно-вычислительные системы мониторинга веб-ресурса выводятся графики и производится запись в локальную базу данных.

4. Разработка алгоритма системы мониторинга загруженного веб-ресурса

Система мониторинга загруженного веб-ресурса состоит из четырех основных блоков:

- подсистема обработки активных пользователей системы;
- подсистема обработки данных о системе;
- подсистема обработки активных процессов системы;
- подсистема обработки входящего и исходящего трафика.

На рис. 4 представлена функциональная схема системы мониторинга загруженного веб-ресурса.

На примере приведенной функциональной схемы можно увидеть, что функционирование системы мониторинга загруженного веб-ресурса обеспечивается с помощью отдельных модулей подсистем.

Таким образом, для полного и точного функционирования системы мониторинга загруженного веб-ресурса необходимо создание информационной среды, включающей локальное хранилище данных.

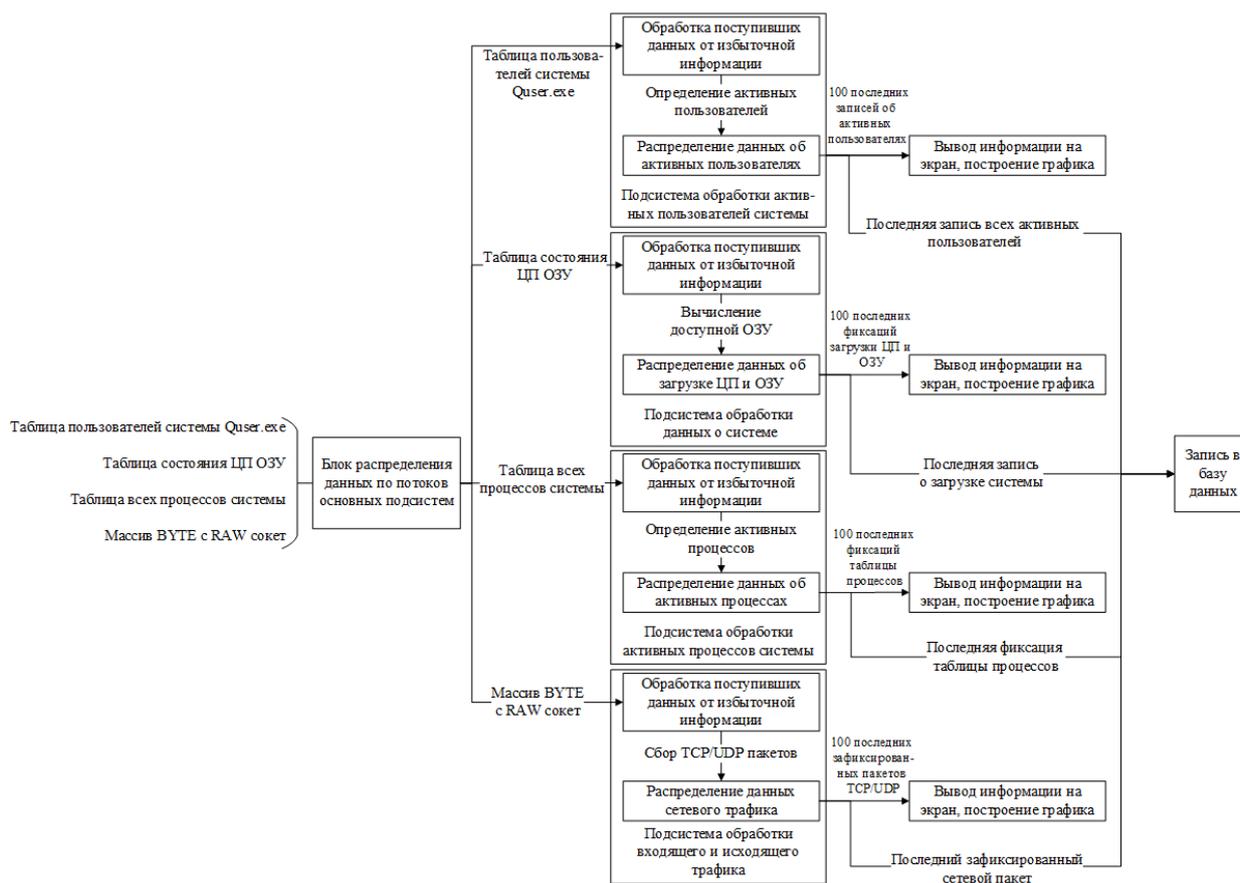


Рис. 4. Функциональная схема системы мониторинга загруженного веб-ресурса

Литература:

1. Большаков, А. С. Программное обеспечение моделирования угроз безопасности информации в информационных системах / Большаков А. С., Раковский Д. И.; — Москва: Издательство: Научный центр правовой информации при Министерстве юстиции Российской Федерации (Москва), — 2020, — с. 26–39;
2. Гатчин, Ю. А. Обнаружение веб-роботов на основе анализа графа посещений / Гатчин Ю. А., Коробейников А. Г., Менщиков А. А. — Санкт-Петербург: Издательство: Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М. А. Бонч-Бруевича (Санкт-Петербург), — 2019, — с. 190–194;
3. Гончаров, М. В. Использование статистических данных веб-серверов библиотек для вычисления альтметрик / Гончаров М. В., Колосов К. А.; — Москва: Издательство: Государственная публичная научно-техническая библиотека России (Москва), — 2019, — с. 25–33;
4. Игнатов, Ю.Ю., Комплексные средства мониторинга веб-узлов / Игнатов Ю. Ю.; — Саратов: Издательство: Ассоциация научных сотрудников «Сибирская академическая книга» (Новосибирск), — 2014, — с. 18–26;
5. Куандыков, А. А. Обработка журналов веб серверов для получения статистики сайтов с помощью инструмента Apache Spark / Куандыков А. А., Мукашева А. К., Зимин И. А.; — Алма-Ата: Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «ОМЕГА САЙНС» (Уфа), — 2020, — с. 79–84;
6. Максимов, А. М. Анализ особенностей осуществления атак на веб-сервер посредством генерации ошибочных запросов / Максимов А. М.; — Ростов-на-Дону: Издательство: Южный федеральный университет (Ростов-на-Дону), — 2013, — с. 143–148;
7. Менщиков, А. А. Метод обнаружения веб-роботов на основе анализа графа пользовательского поведения / Менщиков А. А., Гатчин Ю. А. — Санкт-Петербург: Издательство: Куприянов Валерий Петрович (Тверь), — 2019, — с. 607–612;
8. Окань, С.В., Мониторинг состояния веб — серверов и сервисов / Окань С. В.; — Барнаул: Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Агентство международных исследований» (Уфа), — 2019, — с. 39–41;
9. Патент 2016619070, Российская Федерация, Программное средство обеспечения анонимного защищенного доступа к удаленным сетевым ресурсам / Маркин Д. О., Лаврик Ф. А., Сенотрусов И. А., Галкин А.С, Архипов П. А.;

- заявитель и патентообладатель: Маркин Д. О., Лаврик Ф. А., Сенотрусов И. А., Галкин А.С, Архипов П. А.; заявл. 22.06.2016; опубл. 12.08.2016;
10. Патент 2017618056, Российская Федерация, Программный комплекс распределенного тестирования удаленных веб-ресурсов / Маркин Д. О., Юркин А. А., Галкин А.С, Архипов П. А., Смирнов Н. Д.; заявитель и патентообладатель: Маркин Д. О., Юркин А. А., Галкин А.С, Архипов П. А., Смирнов Н. Д.; заявл. 06.04.2017; опубл. 21.07.2017;
 11. Патент 2018663405, Российская Федерация, Программный комплекс распределенного тестирования удаленных веб-ресурсов / Думин П. Н., Долгополов А. В., Шевченко А. А., Константиновский А. А.; заявитель и патентообладатель: Общество с ограниченной ответственностью «ПАВЛИН Технологии»; заявл. 26.11.2018; опубл. 04.12.2018;
 12. Патент 2691834 С1, Российская Федерация, Способ управления данными веб-сайта / Герман М. С.; заявитель и патентообладатель: Герман М. С.; заявл. 11.07.2018; опубл. 18.06.2019;
 13. Руденко, А. О. Сравнительный анализ программных средств балансировки ресурсов высоконагруженных приложений / Руденко А. О., Мещеряков С. В.; — Санкт-Петербург: Издательство: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого» (Санкт-Петербург), — 2015, — с. 149–152;
 14. Смирнов, Д. С. Методика проведения многостороннего тестирования web-сервера / Смирнов Д. С., Шашков Б. Д.; — Пенза: Издательство: Пензенский государственный технологический университет (Пенза), — 2019, — с. 49–52;
 15. Чикунов, И. М. Обеспечение безопасности веб-сайтов в эпоху цифровизации / Чикунов И. М.; — Москва: Издательство: Автономная некоммерческая организация Центральный научно-исследовательский институт русского жестового языка (Москва), — 2019, — с. 358–368;
 16. Шишов, Д. Б. Методы и средства мониторинга прав доступа к информационным ресурсам / Шишов Д.Б.; — Москва: Издательство: Институт педагогического образования и менеджмента (филиал) федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского» в г. Армянске (Армянск), — 2019, — с. 157–166;

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Внедрение ресурсосберегающих технологий в земледелии – путь к повышению рентабельности производства в условиях Туркменистана

Данатаров Агахан, кандидат технических наук, старший преподаватель
Военный институт Министерства обороны Туркменистана имени Сапармурата Туркменбаши Великого (г. Ашхабад, Туркменистан)

Аширов Сердар, старший преподаватель;
Шаммедов Мердан Назарович, старший преподаватель
Туркменский сельскохозяйственный университет имени С. А. Ниязова (г. Ашхабад, Туркменистан)

Ключевые слова: механическое и биологическое рыхление, кротование, почва.

The introduction of resource-saving technologies in agriculture is the way to increase the profitability of production

Keywords: mechanical and biological loosening, ripping and mole draining, soil.

В современных экономических условиях при недостатках посевных площадей, водных ресурсов, минеральных и органических удобрений, горюче-смазочных материалов, возникает необходимость совершенствования менее энергозатратных и экономных агрономелиоративных машинных агрегатов. Улучшение естественных структур почвенного плодородия является одна из самых основных, а также очень сложных задач теоретической и практической деятельности человечества.

Э. В. Васильев [1] установил: источником пополнения гумуса в почве, были и остаются органические удобрения на основе навоза. Основным направлением поддержания плодородия почвы является повышение в ней запасов гумуса до оптимального содержания. Поэтому наиболее рациональным способом использования жидкого навоза в качестве органического удобрения, является внесение его на поля в переработанном виде.

Борьбу с уплотнением почвы проводят по трем направлениям: снижением уплотнения почвы, разуплотнением уплотненной почвы и предотвращением уплотнения почвы. Разуплотнение почвы может производиться естественным путем и с помощью механического рыхления. Механическое рыхление почвы пока является наиболее эффективным приемом разуплотнения. На данном этапе развития науки и техники уплотнение почвы полностью устранить нельзя. Поэтому проблема разуплотнения почвы с минимальными энергетическими и материальными затратами является важной и актуальной. Следовательно, создание агрономелиоративных машинных агре-

гатов и орудий нового поколения, ресурсосберегающих, высокоэкономичных, высокопроизводительных, менее энергоемких и металлоемких-глобальная задача современной науки [2].

Значительный вклад в решение проблемы снижения уплотнения почвы от движителей сельскохозяйственных тракторов и агрономелиоративных машинных агрегатов выполненными теоретическими и экспериментальными исследованиями внесли Ю. С. Алексеева, Н. А. Качинский, В. И. Баловнев, Р. И. Байметов, А. И. Бараев, Ю. Н. Благодатный, В. М. Бойков, А. Г. Бондарев, И. Б. Борисенко, П. Н. Бурченко, В. И. Ветохин, Ю. А. Ветров, И. И. Вилде, А. В. Водяник, А. Н. Горячкин, А. Ж. Джураев, Г. И. Зеленин, В. В. Казаков, А. М. Кацыгин, А. К. Кашкаров, А. Ковда, И. В. Кононов, А. А. Коршиков, В. Н. Кострицын, В. М. Кравченко, А. С. Кушнарв, И. П. Макаров, В. П. Максименко, Б. С. Маслов, М. Е. Мацепуро, М. М. Миркасимов, М. М. Муратов, И. М. Панов, Г. Г. Пархоменко, В. В. Покровский, А. И. Пупонин, И. С. Рабочев, В. А. Русанов, Г. Н. Синеоков, В. В. Слюсаренко, Б. Ф. Тарасенко, Ж. Е. Токушев, В. В. Труфанов, Р. Л. Турецкий, К. Хоммадов, Т. С. Худайбердиев, Г. Г. Черепанов и многие другие ученые.

В современных условиях развитие мирового земледелия идет по пути сохранения энергетических и почвенных ресурсов. Научный и практический опыт показывает, что ресурсосберегающие технологии при обоснованных условиях почвенно-климатической зоны земледелия имеют ряд преимуществ: улучшается струк-

тура почвогрунтов; повышается устойчивость урожайности хлопчатника; сокращаются затраты и повышается рентабельность сельскохозяйственного производства.

На основании изложенного можно сделать заключение, что совмещение операций по обработке почвы имеет определяющее значение экономии ресурсов и сохранения плодородия почвы, что показывает необходимость разработки менее затратных, универсальных, комбинированных, многофункциональных почвообрабатывающих орудий для тракторов класса тяги 30–40 кН, которые являются основными тракторами для крестьянских и фермерских хозяйств в условиях Туркменистана.

В связи, с чем актуальны исследования в области разработки инженерных методов и технических средств, обеспечивающих экологическую безопасность в сельскохозяйственном производстве для возделывания хлопчатника в условиях Туркменистана (решение поставленных технических задач достигается тем, что предупреждение деградации почв, за счет применения технологии и средств механизации устройства аэрационного дренажа или рыхлителя-кратователя, снижение переуплотнения и урожайность сельхозкультур, эрозии, загрязнений и затрат энергии, комбинированное устройство для глубокого рыхления почвогрунта с одновременным внутрипочвенным внесением жидких органоминеральных удобрений, измельчитель стеблей хлопчатника, культиваторов растениепитателей).

Следовательно, создание машин и орудий нового поколения, ресурсосберегающих, высокоэкономичных, высокопроизводительных, менее энергоемких и металлоемких-глобальная задача современной науки. В Туркменистане разуплотнение и углубление пахотного горизонта необходимо проводить на 1,2–1,4 млн. га сельхозугодий, а годовая потребность в орудиях для рыхления почвы составляет 5–6 тыс. шт.-233 усл.эт.га, соответственно глубокорыхлители для внесения органических удобрений 6,5–7,5 тыс. шт.-185 усл.эт.га; культиваторы-растениепитатели 4,0–5,0 тыс. шт.-695 усл.эт.га (см. рис. 1,2,3).

Актуальность исследований существенна, а также с ростом дефицита водных ресурсов, органических и минеральных удобрений, железа, топлива и исчерпаемостью недр, и в связи с концепцией развития механизации сельскохозяйственного производства Туркменистана.

Экономическая эффективность нарезки аэрационного дренажа может быть определена по трем основным составляющим: экономическая эффективность от применения новой конструкции и технологии его нарезки; экономическая эффективность от прибавки урожая сельскохозяйственных культур; экономия промывной и поливной воды [3, 5].

Эффективность нарезки аэрационного дренажа по водопроницаемости почвы, наблюдается при нарезке дрен на расстоянии в пределах от 0,6–0,9 м. Под воздействием нарезки аэрационного дренажа почва более активно аэри-

ровалась. Температура почвы на глубине 0,2 м при междренном расстоянии 0,9 м в среднем меньше было на 2,4 % по сравнению с контрольным вариантом. Одновременно густота нарезки дрен оказывает сильное воздействие на урожайность хлопчатника. По сравнению к контрольным вариантом урожайность хлопчатника возросла до 10 ц/га. Скорость перемещения рабочего органа принимались в пределах 0,25 м/с. Для улучшения качества прокладки и эффективности работы нарезки аэрационного дренажа рекомендуется производить по направлению вспашки, т. е. по линии поливных борозд.

Для поверхностного внесения жидкого навоза в сельскохозяйственном производстве настоящее время широко применяют машины: РЖТ-4Б, РЖТ-8, МЖТ-16, МЖТ-10, РЖУ-3,6; внутрипочвенного-агрегаты: АВВ-Ф-2,8 и АВМ-Ф-2,8. Для транспортировки и перегрузки жидкого навоза используют серийные большегрузные машины: МЖА-Ф-7 и МЖТ-16П или переоборудованные серийные машины: МЖТ-10 и МЖТ-16.

В связи, с чем актуальны исследования в области разработки инженерных методов и технических средств, обеспечивающих экологическую безопасность в сельскохозяйственном производстве для возделывания хлопчатника в условиях Туркменистана (решение поставленных технических задач достигается тем, что предупреждение деградации почв, за счет применения технологии и средств механизации устройства аэрационного дренажа или рыхлителя-кратователя, снижение переуплотнения и урожайность сельхозкультур, эрозии, загрязнений и затрат энергии, комбинированное устройство для глубокого рыхления почвогрунта с одновременным внутрипочвенным внесением жидких органоминеральных удобрений) [2, 6].

Включающей глубокое рыхление и технология и рабочее оборудование нарезки аэрационного дренажа, которые воплощены в новой конструкции НАД-2–60 и универсальной агромелиоративных машин для внесения жидких органоминеральных удобрений (ЖОМУ) НАД-2–60М, позволяющие улучшить мелиоративное состояние тяжелых почв в течение четырех лет без вывода земель из оборота.



Рис. 1. Общий вид комбинированное устройство для глубокого рыхления грунта с одновременным внутрипочвенным внесением ЖОМУ – НАД-2–60М



Рис. 2. Общий вид измельчитель стеблей хлопчатника ИСХ-3,6



Рис. 3. Общий вид культиваторов растениепитателей КР-5-40

Улучшение водопроницаемости и водного режима при глубоком рыхлении почвы связано с улучшением воздухопроницаемости аэрации. Этот комплекс условий благоприятствует развитию микробиологической деятельности и улучшению количества растворимых питательных веществ во всём корнеобитаемом слое культурных растений [10]. Комбинированное устройство позволяет экономить дизельное топливо путём частичного рыхления грунта, ограниченного профилем корневой системы взрослого культурного растения, под которое производится подготовка почвогрунта. Определено влияние усовершенствованного глубокорыхлителя кротовательного типа НАД-2-60М на изменение плотности почвы, ее водного и температурного режимов. Обработка почвы на глубину до 60 см, снижает ее плотность по всей глубине, с 1,5–1,6 до 1,1–1,2 г/см³, что способствует аккумуляции влаги, повышая её содержание в горизонте 10–55 см на 40–50 %.

Материалом для настоящей работы послужили результаты научных исследований, полученные в УкрАНИИГиМ, ТуркменНИИГиМ и Туркменском сельскохозяйственном университете имени С. А. Ниязова. Следовательно, качественное и эффективное внутрипочвенное внесение комплексных органоминеральных удобрений означает существенную экономию затрат как на удобрения, так и на топливо для тракторов, и, как следствие, рост доходов сельхозпроизводителя [8, 9].

Следовательно, разработана технология и рабочее оборудование нарезки аэрационного дренажа, которые воплощены в новой конструкции НАД-2-60 и уни-

версальной агромелиоративных машин для внесения жидких органоминеральных удобрений НАД-2-60М [2, 5–8], позволяющие улучшить мелиоративное состояние тяжелых почв орошаемых земель аридной зоны. Перспективные технические средства преимущественно для глубокой обработки почвогрунтов, измельчитель стеблей хлопчатника ИСХ-3,6 [3, 9] и культиваторов растениепитателей КР-5-40 [4, 10]. На основании 215 приказа министра сельского хозяйства Туркменистана от 11 декабря 2013 года составленная Экспертная комиссия провела научно-исследовательские испытания и в соответствии с протоколом испытаний составила акт испытаний, одобренный и подтвержденный в Отделе механизации сельского хозяйства Научно-техническим советом при министерстве 15 января 2014 года, указанные агромелиоративные машины предложили для широкого внедрения в производство сельского хозяйства страны.

Таким образом, сочетание органических и комплексных минеральных или жидких органоминеральных удобрений способно быстрее поднять плодородие почвы, чем использование каждого вида удобрений в отдельности. Новизна технологических и технических решений защищена авторской свидетельством № 1751263 [2], подтверждена 5 патентами Туркменистана на изобретения [6–10]. Достоверность главных положений, выводов и рекомендаций доказаны экспериментальными данными лабораторно-полевых исследований. Результаты теоретических исследований технологического процесса мелиоративного рыхления почв, выполненных на основе разработанной в работе системы управления характеристиками рабочих органов рыхлителей и режимами их работы, позволяют сделать вывод о практической возможности создания почвенного профиля с заданными параметрами. При использовании жидких удобрений из него корневая система хлопчатника быстрее развивается, глубже проникает в почву.

Выводы:

1. В результате длительного орошения и воздействия тяжелой сельскохозяйственной техники наблюдается чрезмерное уплотнение подпахотного слоя почвы до 1,5–1,9 г/см³, что оказывает негативное влияние на ее водно-физические свойства и снижению продуктивности орошаемого гектара. Разработана оригинальная конструкция рабочего органа глубокорыхлителя, использование которого позволит повысить качество рыхления, разрушить подпахотный уплотненный слой и снизить энергоёмкость процесса обработки почвы.

2. Повышение скважности на 30 %, понижение температурного режима взрыхленного слоя на 16–25 %, что способствует мощному формированию корневой системы хлопчатника. Глубокое рыхление обеспечивает уничтожение многолетних корнеотпрысковых сорняков до 95 % и эффективное использование влаги на формирование 1 тонны продукции.

3. Определено влияние усовершенствованного глубокорыхлителя кротовательного типа НАД-2-60М на изме-

нение плотности почвы, ее водного и температурного режимов. Обработка почвы на глубину до 60 см, снижает ее плотность по всей глубине, с 1,5–1,6 до 1,1–1,2 г/см, что способствует аккумуляции влаги, повышая её содержание в горизонте 10–55 см на 50 %.

4. На кротованных участках значительно улучшается воздухо-обеспеченность корневой системы, увеличива-

ется накопление конденсационной влаги, что способствует мощному развитию хлопчатника.

5. НАД-2–60М в качестве почвозащитной и энергоёмкой технологии, экономит органические удобрения в 4–5 раза (при норме 30–45 т/га), снижают потери минеральных удобрений: фосфора 40–50 %; азота 30–35 %; калия 10–15 % укрепляет почву и корни хлопчатника, повышает урожай на 10–15 ц/га.

Литература:

1. Васильев, Э. В. Анализ технологий внесения навоза КРС в условиях модельного хозяйства Северо-Запада РФ / Научное обеспечение развития АПК в условиях реформирования. /Сб. науч. тр. — СПб.: СПбГАУ, — М., 2011.
2. Данатаров, А., Аширов, С. Ч. Резервы высокопроизводительного использования машинно-тракторных агрегатов Технические науки: теория и практика: материалы междунар. заоч. науч. конф. Чита, 2012. с. 90–91.
3. Данатаров, А., Шаммедов, М. Н. Инновационная агротехнология в хлопководстве Сучасні технології вирощування зернових, бобових та технічних культур. Межд. научно-практическая интернет-конференция. — Херсон: Колос, 2014.
4. Данатаров, А., Рустамов, С., Джумаев, К., Сейтимметова, А. Комбинированный агрегат для обработки почвы и внесения жидких удобрений в условиях аридной зоны. IV международная научная конференция «Актуальные вопросы технических наук». Краснодар, 2017. с. 17–19.
5. Данатаров, А., [и др.]. Энергосберегающая технология и система машин для выращивания хлопчатника в условиях Туркменистана. ООО «Издательство Молодой ученый» — Казань, 2019. № 44. с. 93–97.
6. Патент ТМ № 518 (№ 11/I 01144). Способ предпосевной обработки тяжелой малопроницаемой почвы под культуру рядкового посева в условиях орошения. Автор(ы): А.Данатаров, [и др.]. 15.07.2011.
7. Патент ТМ № 517 (№ 11/I 01145). Комбинированное устройство для глубокого рыхления грунта с одновременным внутрпочвенным внесением жидких органоминеральных удобрений. Автор(ы): А.Данатаров, [и др.]. 15.07.2011.
8. Патент ТМ № 609 (№ 13/I 01219). Устройства для нарезки кротовин. Автор(ы): А.Данатаров, [и др.]. 28.03.2013.
9. Патент ТМ № 13/I 01244. Измельчитель стеблей хлопчатника. Автор(ы): А.Данатаров, [и др.]. 2014.
10. Патент ТМ № 14/I 01286 Устройство для внесения жидких минеральных удобрений в прикорневую зону посевов хлопчатника. Ограниченный патент на изобретение № 687. 23.07.2014. Автор(ы): Шаммедов М., А.Данатаров, [и др.].

Способы утилизации низкопотенциальных вторичных энергоресурсов с помощью тепловых насосов

Ибрагимов Умиджон Хикматуллаевич, PhD, доцент;
Аванесов Тигран Рубенович, студент магистратуры
Каршинский инженерно-экономический институт (Узбекистан)

В статье представлены некоторые способы утилизации низкопотенциальных вторичных энергоресурсов с помощью тепловых насосов.

Ключевые слова: промежуточный теплоноситель, низкопотенциальная теплота, сбросной поток, поток воды, компрессор.

Многие производства в сфере энергетики и металлургии относятся к энергоёмким, в которых доля энергозатрат в себестоимости продукции составляет более 30 %. Например, для производства 1 тонны чугуна необходимо израсходовать 0,25 ГДж теплоты [1, 2]. Следует иметь в виду, что при относительно высоких температурах сбросных потоков нужно предварительно ис-

пользовать их теплоты путем передачи в другой процесс с помощью теплообменников и котлов-утилизаторов. Когда температурный уровень сбросного потока не позволяет использовать его в других процессах, применяются тепловые насосы. Во многих случаях сочетание теплонасосных установок (ТНУ) с теплообменниками может являться наиболее рациональным решением [3].

Схема комплексной утилизации теплоты сбросных потоков приведена на рис. 1. Поток воды 1 с температурой 53°C насосом Н подается в испаритель И ТНУ, где охлаждается до 35°C, затем поступает в теплообменник

Т1, в котором нагревается сбросным потоком 2–2 с температурой 65°C. После подогрева поток 1 направляется в конденсатор К теплового насоса, в котором догревается до 79°C.

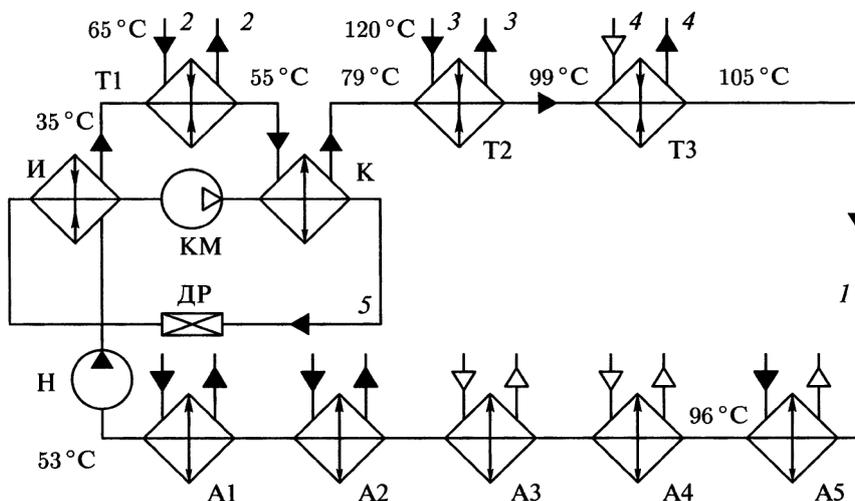


Рис. 1. Комплексная утилизация теплоты с низкотемпературными ТНУ

Далее этот поток 1 последовательно нагревается в теплообменниках Т2 и Т3 за счет конденсата 3–3 технологического пара и сбросных паровых потоков 4–4. Нагретый до 105°C поток воды 1 направляется в технологический процесс (аппараты А5...А1), и цикл замыкается. В данном случае применяется низкотемпературный тепловой насос, так как сбросной поток 1 первоначально понижает свою температуру. Рабочим агентом 5 цикла ТНУ является фреон-12, коэффициент преобразования ТНУ 3,8.

эжектора Э поддерживается вакуум. Температура жидкости 1 на (5...10)°C выше температуры насыщения, соответствующей этому вакууму. Попав в аппарат А, жидкость 1 мгновенно вскипает, ее пары 3 сжимаются эжектором Э, работающем на паре 4 высокого давления. Смесь 5 пара 3 и пара 4 при давлении меньше, чем у пара 4, но больше, чем у пара 3, поступает потребителю ПТ. Концентрированная остывшая жидкость 2 откачивается насосом Н. Процесс кипения и испарения жидкости 1 происходит адиабатно. Так как поступление жидкости 1 неравномерно во времени, аппарат А должен иметь достаточную емкость для нормального функционирования всей системы.

Для утилизации теплоты горячих загрязненных жидкостей могут быть использованы ТНУ с паровым эжектором. Горячая загрязненная жидкость 1 (рис. 2) поступает в аппарат А, в котором с помощью парового

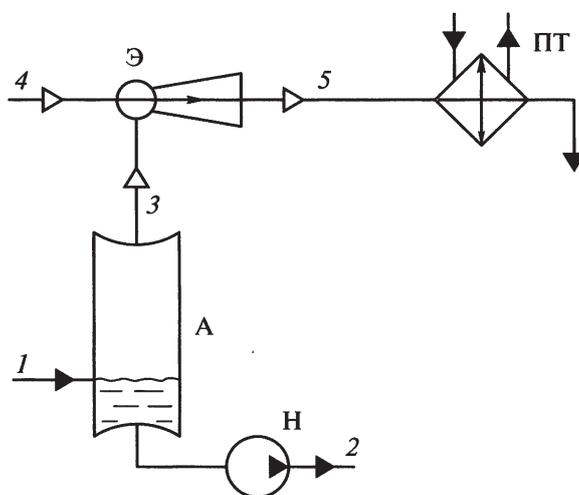


Рис. 2. Утилизация теплоты загрязненной жидкости с помощью парэжекторного теплового насоса

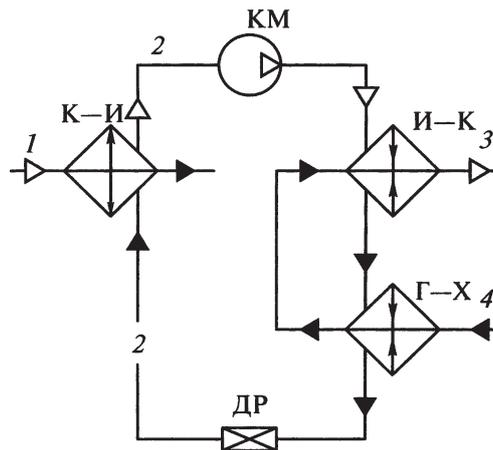


Рис. 3. Утилизация теплоты низкотемпературного водяного пара с помощью ТНУ с промежуточным теплоносителем

В том случае, когда низкотемпературный водяной пар загрязнен или требуется его дальняя транспортировка, применяются ТНУ с промежуточным теплоносителем (рис. 3). Сбросный пар 1, например, при температуре 70°C , поступает в конденсатор-испаритель К-И, где испаряется промежуточный теплоноситель 2. Пар теплоносителя 2 сжимается компрессором КМ и направляется в испаритель-конденсатор И-К, в котором вырабатывается водяной пар 3 давлением до 0,9 МПа за счет теплоты конденсации промежуточного теплоносителя 2. Конденсат промежуточного теплоносителя охлаждается в подогревателе-холодильнике Г-Х, где нагревается подаваемая вода

4. ДР-дроссель-вентиль. Около 80 % общего количества получаемой энергии составляет теплота сбросного пара 1 и 20 % поступает от привода компрессор КМ.

Проанализировано современное состояние использования ТНУ в различных отраслях энергетики для утилизации низкопотенциальных тепловых отходов. Приведены некоторые способы утилизации низкопотенциальной теплоты с помощью ТНУ. Использование тепловых насосов в процессе утилизации низкопотенциальной теплоты даёт возможность сэкономить традиционные энергоресурсы на 40...50 % и увеличивается коэффициент использования низкопотенциальной теплоты на 1,4...1,6.

Литература:

1. Амерханов, Р. А. Тепловые насосы. М.: ЭАИ, 2005. — 160 с.
2. Боровков, В. М., Аль Алавин А. А. Энергосберегающие теплонасосные системы теплоснабжения // Изв. вузов. Проблемы энергетики. 2007. — N 1-2. — с. 42-47.
3. Горшков, В. Г. Тепловые насосы. Аналитический обзор (Применение тепловых насосов в России) // Справочник пром. оборудования. 2005. — N4(7).-с. 148-175.

Повышение экономичности парокомпрессионных холодильных установок

Ибрагимов Умиджон Хикматуллаевич, PhD, доцент;
Аванесов Тигран Рубенович, студент магистратуры
Каршинский инженерно-экономический институт (Узбекистан)

В статье представлены результаты сравнения расходы холодильного агента, холодильный и эксергетический КПД холодильной установки при различных условиях.

Ключевые слова: холодильная установка, холодильный агент, охлаждающая вода, температура.

Парокомпрессионные холодильные установки (ПКХУ) применяют практически во всех областях народного хозяйства, в настоящее время ПКХУ составляют более 90 % общего количества холодильных установок. Ужесточение экологических требований по использованию ПКХУ обусловило новые проблемы к теории ПКХУ, вследствие чего оценка целесообразности новых способов повышения экономичности ПКХУ становится актуальной.

Экономичность ПКХУ зависит от затрат энергии на осуществление цикла. При этом следует учитывать температуру T_n , при которой в цикле отбирается теплота от охлаждаемого объекта и стоимость самой установки, которая зависит от ее конструкции и размеров.

Количество теплоты, отводимое от охлаждаемого объекта при затрате единицы работы, характеризует холодильный коэффициент [1]:

$$\epsilon = \frac{q_n}{l_{\text{ц}}} = \frac{q_n}{q_n + q_b} \quad (1)$$

где q_n — удельная теплота испарения; q_b — удельная теплота конденсации; $l_{\text{ц}}$ — удельная работа цикла.

Температурный уровень отводимой теплоты по сравнению с температурой окружающей среды характеризует эксергетический КПД [2]:

$$\eta_e = \frac{e_{\text{пол}}}{e_{\text{зат}}} = \frac{e_{q_n}}{l_{\text{ц}}} \quad (2)$$

Размеры аппаратов и трубопроводов зависят от расхода холодильного агента $m_{\text{ха}}$, который определяется заданной Q_0 и удельной q_n холодопроизводительностью:

$$Q_0 = m_{\text{ха}} q_n \quad (3)$$

где $m_{\text{ха}}$ — массовый расход циркулирующего хладагента, кг/с.

Расход холодильного агента $m_{\text{ха}}$ и удельная работа цикла $l_{\text{ц}}$ определяют потребляемую установкой мощность N , т. е. расход электроэнергии [3]:

$$N = m_{\text{ха}} l_{\text{цд}} \quad (4)$$

где $l_{\text{цд}}$ — действительная работа цикла.

Следовательно, чем больше удельная теплота процесса изотермного расширения в цикле q_n и чем меньше удельная работа, затрачиваемая на осуществление цикла $l_{\text{ц}}$, и меньше $m_{\text{ха}}$ и N , т. е. выше экономичность установки. Таким образом, с целью повышения экономичности парокомпрессионной холодильной установки необходимо соблюдать нижеперечисленные условия.

Сравниваем расходы холодильного агента, холодильный и эксергетический КПД холодильной установки холодопроизводительностью $Q_0 = 300$ кВт при следующих условиях: 1) температура испарения $t_n = -15^\circ\text{C}$; температура конденсации $t_b = +31^\circ\text{C}$; 2) $t_n = -15^\circ\text{C}$; $t_b = +25^\circ\text{C}$; 3) $t_n = -10^\circ\text{C}$; $t_b = +31^\circ\text{C}$; 4) $t_n = -15^\circ\text{C}$; $t_b = +31^\circ\text{C}$; $t_{\text{охл}} = +25^\circ\text{C}$.

1. При температуре конденсации аммиака $t_b = +31^\circ\text{C}$, давление конденсации $p_b = 1,2$ МПа, температура испарения $t_n = -15^\circ\text{C}$ соответствует давлению $p_n = 0,25$ МПа. При давлении испарения энтальпия насыщенного пара аммиака $h_1 = 1663$ кДж/кг. После сжатия в компрессоре до давления конденсации энтальпия перегретого пара аммиака $h_2 = 1903$ кДж/кг. При давлении конденсации конденсат аммиака имеет энтальпию $h_3 = 566$ кДж/кг. При дросселировании энтальпия остается постоянной $h_4 = h_3 = 566$ кДж/кг.

Удельная теплота испарения:

$$q_n = h_1 - h_4 = 1663 - 566 = 1097 \text{ кДж/кг}$$

Удельная теплота конденсации:

$$q_b = h_3 - h_2 = 566 - 1903 = -1337 \text{ кДж/кг}$$

Удельная работа цикла — это работа для повышения давления от p_n до p_b

$$l_b = -(h_2 - h_1) = -(1903 - 1663) = -240 \text{ кДж/кг}$$

Холодильный коэффициент цикла:

$$\epsilon = \frac{q_b}{l_b} = \frac{1097}{-240} = -4,57$$

Эксергетический КПД:

$$\eta_e = \epsilon \left(1 - \frac{T_0}{T_n}\right) = -4,57 \left(1 - \frac{293}{273 - 15}\right) = 0,62$$

Удельный расход холодильного агента:

$$m_{\text{ха}} = \frac{Q_0}{q_n} = \frac{300}{1097} = 0,273 \text{ кг/с}$$

2. При снижении температуры конденсации до $t_b = +25^\circ\text{C}$ давление конденсации уменьшается до $p_b = 1,0$ МПа. Тогда $h_1 = 1663$ кДж/кг; $h_2 = 1869$ кДж/кг; $h_3 = h_4 = 541$ кДж/кг. Результаты расчета: $q_n = 1122$ кДж/кг; $q_b = -1328$ кДж/кг; $l_b = -206$ кДж/кг; $\epsilon = -5,45$; $\eta_e = 0,739$; $m_{\text{ха}} = 0,267$ кг/с.

3. При увеличении температуры испарения до $t_n = -10^\circ\text{C}$ давление аммиака при испарении увеличивается до $p_n = 0,29$ МПа. Давление и температура при конденсации аммиака $p_b = 1,2$ МПа, $t_b = +31^\circ\text{C}$. Тогда $h_1 = 1672$ кДж/кг; $h_2 = 1873$ кДж/кг; $h_3 = h_4 = 566$ кДж/кг. Результаты расчета: $q_n = 1106$ кДж/кг; $q_b = -1307$ кДж/кг; $l_b = -201$ кДж/кг; $\epsilon = -5,50$; $\eta_e = 0,627$; $m_{\text{ха}} = 0,271$ кг/с.

4. При условиях испарения и конденсации аммиака как в первом варианте задачи, но при наличии переохлаждения конденсата до $t_b = +25^\circ\text{C}$. Тогда $h_1 = 1663$ кДж/кг; $h_2 = 1903$ кДж/кг; $h_3 = h_4 = 541$ кДж/кг. Результаты расчета: $q_n = 1122$ кДж/кг; $q_b = -1362$ кДж/кг; $l_b = -240$ кДж/кг; $\epsilon = -4,68$; $\eta_e = 0,635$; $m_{ха} = 0,267$ кг/с.

На основе сделанного расчета можно сделать следующие **выводы**:

1. При снижении температуры конденсации на 6 К привело к увеличению холодильного коэффициента на $(5,45 - 4,57) \cdot 100 / 4,57 = 19$ %, эксергетического КПД на $(0,739 - 0,620) \cdot 100 / 0,620 = 19$ %, при этом расход холодильного агента уменьшился на $(0,273 - 0,267) \cdot 100 / 0,267 = 2,2$ %.

2. При повышении температуры испарения на 5 К привело к увеличению холодильного коэффициента на $(5,50 - 4,57) \cdot 100 / 4,57 = 20$ %, эксергетического КПД на $(0,627 - 0,620) \cdot 100 / 0,620 = 1$ % и практически не изменило $m_{ха}$.

3. Переохлаждение конденсата холодильного агента на 6 К привело к увеличению холодильного коэффициента на $(4,68 - 4,57) \cdot 100 / 4,57 = 2,4$ %, эксергетического КПД на $(0,635 - 0,620) \cdot 100 / 0,620 = 2,4$ %, при этом расход холодильного агента уменьшился на $(0,273 - 0,267) \cdot 100 / 0,267 = 2,2$ %.

Литература:

1. Мазур, Л. С. Техническая термодинамика и теплотехника: Учебник. — М.: ГЭОТАР-МЕД, 2003. — 352 с.
2. Темникова, Е. Ю., Богомолов А. Р., Шевырев С. А. Расчет и анализ цикла холодильной машины. КузГТУ, 2016. — 12 с.
3. Брайдерт, Г. И. Проектирование холодильных установок. Расчеты, параметры, примеры. — М., 2006.

Эффективный способ подогрева добавочной питательной воды конденсатного цикла ТЭЦ

Ибрагимов Умиджон Хикматуллаевич, PhD, доцент;
Сохибова Мафтуна Тохировна, студент магистратуры
Каршинский инженерно-экономический институт (Узбекистан)

В статье представлен эффективный способ подогрева добавочной питательной воды конденсатного цикла ТЭЦ.

Ключевые слова: добавочная питательная вода, вакуумный деаэратор, греющий агент, обессоленная вода, исходная вода.

В состав всех ТЭЦ, независимо от вида тепловой нагрузки, входят водоподготовительные установки (ВПУ), обеспечивающие восполнение потерь воды из конденсатно-питательного тракта электростанции. Эти потери компенсируются добавочной питательной водой, качество которой в зависимости от параметров пара регламентируется нормами [1]. Для промышленно-отопительных ТЭЦ, расход добавочной питательной воды достигает 1000 т/час и более. В этой связи недооценка способов покрытия тепловых нагрузок ВПУ ТЭЦ, оказывает существенное влияние на экономичность тепловой электростанции.

Обработка воды в вакуумных деаэраторах открывает возможности существенного повышения экономичности ТЭС за счет эксплуатации вакуумных деаэрационных установок с пониженной температурой теплоносителей. Однако анализ существующих и проектируемых схем подогрева добавочной воды на ряде ТЭЦ показывает, что они в большинстве случаев далеки от оптимальных.

Реализуемая в представленной на рис. 1 типовой схеме включения вакуумного деаэратора в цикл подготовки добавочной питательной воды [2] технология предусматривает подогрев исходной воды 1 перед химводоо-

чисткой 2 и вакуумным деаэратором 3 до температуры $t_{н.в} = t_{х.о.в} = 25 - 30^\circ\text{C}$ в пароводяном подогревателе 4, подключенном к отопительному отбору пара турбины 5, и в охладителе производственного конденсата 6. В качестве греющего агента в деаэратор подается охлажденный до температуры $t_{г.а} = 55 - 60^\circ\text{C}$ производственный конденсат 7, прошедший конденсатоочистку. При недостаточном количестве конденсата предусмотрена подача в вакуумный деаэратор 3 пара производственного отбора 8. Деаэрированная вода направляется в трубопровод основного конденсата 9 и подогревается в системе регенерации турбины.

Недостатком типовой технологии является использование в качестве греющего агента производственного конденсата, т. к. его применение не позволяет обеспечить эффективную вакуумную деаэрацию добавочной питательной воды из-за низкой температуры, что существенно понижает надежность работы ТЭС. Кроме того, возврат конденсата от потребителей, как правило, не достигает проектных значений, поэтому на большинстве ТЭЦ основным греющим агентом является пар производственного отбора.

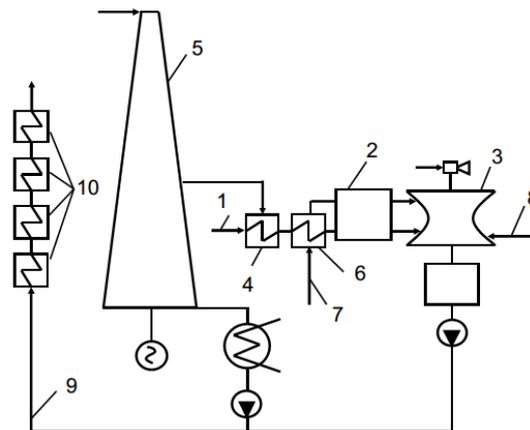


Рис. 1. Традиционная технология вакуумной деаэрации добавочной питательной воды с использованием в качестве греющего агента производственного конденсата и пара производственного отбора: 1-трубопровод исходной воды; 2-химоводоочистка; 3-вакуумный деаэратор; 4-пароводяной подогреватель; 5-турбина; 6-охладитель производственного конденсата; 7-трубопровод производственного конденсата; 8-паропровод пара производственного отбора; 9-тракт основного конденсата турбины; 10-регенеративные подогреватели низкого давления

Для осуществления дополнительного подогрева добавочной воды перед деаэратором повышенного давления и греющего агента перед вакуумным деаэратором. Эти же схемы содержат новые варианты решения задачи подогрева до-

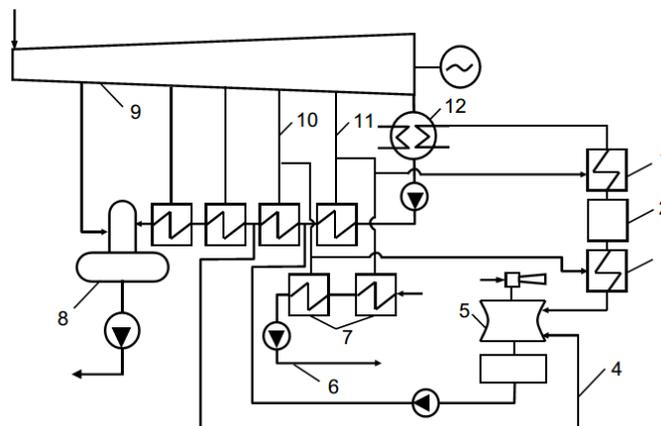


Рис. 2. Схема подогрева добавочной питательной воды на ТЭЦ с относительно небольшим отпуском пара на производство: 1, 3-подогреватели исходной и обессоленной воды; 2-обессоливающая установка; 4-трубопровод греющего агента; 5-вакуумный деаэратор; 6-сетевой трубопровод; 7-сетевые подогреватели; 8-деаэратор повышенного давления; 9-турбина; 10, 11-верхний и нижний отопительные отборы; 12-конденсатор

Схема, представленная на рис. 2, предназначена для ТЭЦ с относительно небольшим расходом добавочной питательной воды (100–400 м³/ч). Подогрев исходной воды до температуры 30–35°C и обессоленной воды до температуры 50–55°C производится в пароводяных теплообменниках, подключенных соответственно к нижнему и верхнему отопительным отборам одной из турбин. За счет близости по значению расходов исходной и обессоленной воды пар из нижнего и верхнего отборов отбирается равномерно, что позволяет реализовать описываемую схему без понижения надежности работы проточной части турбины.

Деаэрированная вода подается в трубопровод основного конденсата турбины после первого или второго по

ходу конденсата ПНД. В качестве греющего агента для вакуумной деаэрации используется основной конденсат турбины, отобранный за одним из ПНД, расположенных по ходу конденсата выше точки подключения трубопровода деаэрированной добавочной воды.

Основным недостатком схемы, представленной на рис. 2, является ограниченная сфера применения, поскольку в теплое время года при отключении верхнего сетевого подогревателя подогрев обессоленной воды в теплообменнике 3 окажется невозможным, что скажется на качестве деаэрации добавочной питательной воды.

Анализ рассмотренных вариантов показывает, что, основным фактором, понижающим экономичность ВПУ

и энергоустановки в целом, является практически повсеместное использование в схемах подогрева подпиточной

и добавочной питательной воды высокопотенциальных отборов пара турбин.

Литература:

1. Шарапов, В. И. Справочно-информационные материалы по применению вакуумных деаэраторов для обработки подпиточной воды систем централизованного теплоснабжения. — М.: СПО ОРГРЭС, 1997. — 20 с.
2. Оликер, И. И. Термическая деаэрация воды на ТЭС. — Л.: Энергия, 1971. — 185 с.
3. Шарапов, В. И. Подготовка подпиточной воды систем теплоснабжения с применением вакуумных деаэраторов. — М.: Энергоатомиздат, 1996. — 176 с.

Некоторые недостатки существующих тепловых схем водоподготовительных установок ТЭЦ

Ибрагимов Умиджон Хикматуллаевич, PhD, доцент;
Сохибова Мафтуна Тохировна, студент магистратуры
Каршинский инженерно-экономический институт (Узбекистан)

В статье представлены анализ некоторых недостатков существующих тепловых схем водоподготовительных установок ТЭЦ.

Ключевые слова: сетевая вода, вода теплосети, трубопровод теплосети, ТЭЦ, атмосферное давление, вакуумная деаэрация.

В области теплоэнергетики основным средством противокоррозионной обработки воды на ТЭЦ служат деаэраторы атмосферного и вакуумного типа. До 70-х годов XX века на ТЭЦ дегазация подпиточной воды теплосети осуществлялась преимущественно в деаэраторах атмосферного давления. Весь цикл подготовки подпиточной воды теплосети с использованием атмосферных деаэраторов осуществлялся по следующей последовательности [1]:

- химическое умягчение исходной сырой воды в установках химводоочистки;
- подогрев умягченной воды после химводоочистки в пароводяных подогревателях до температуры 95–100°C;
- термическая деаэрация умягченной воды в атмосферных деаэраторах;
- охлаждение деаэрированной подпиточной воды теплосети в водо-водяных теплообменниках до 70°C с последующим ее аккумулярованием в баках-аккумуляторах.

Широкое применение централизованных систем теплоснабжения с открытым водоразбором обусловило необходимость подготовки на ТЭЦ значительных объемов подпиточной воды, достигающих для крупных станций нескольких тысяч тонн в час. В этой связи применение атмосферных деаэраторов в схемах ВПУ, восполняющих потери сетевой воды из трубопроводов теплосети, выявило серьезные недостатки:

- значительные потери конденсата греющего пара;
- снижение экономичности и усложнение тепловой схемы ТЭЦ при использовании турбин со ступенчатым подогревом сетевой воды;

— необходимость установки подогревателей на недеаэрированной воде приводит к их интенсивной коррозии и снижает надежность и экономичность установки;

— значительные габариты деаэрационной установки вследствие расположения под колонкой бака-аккумулятора, который при наличии группового аккумуляторного бака можно исключить из схемы;

— отсутствие деаэрационных колонок атмосферного давления производительностью выше 300 м³/ч вынуждает устанавливать большое число таких колонок на одной станции.

На ТЭЦ в настоящее время применяются различные способы организации подогрева теплоносителей ВПУ.

Вариант 1. Во встроенных пучках конденсаторов теплофикационных турбин. Температура исходной воды зависит от сезонных изменений пропуска пара в конденсаторы и колеблется в пределах 10...30°C, т. е. недостаточна для работы ВПУ. Схема предложена в начальный период освоения вакуумных деаэраторов при отсутствии достаточных данных о температурных режимах их работы.

Вариант 2. В последовательно соединенных конденсаторах конденсационных турбин, переведенных на режим работы по графику тепловых нагрузок [2]. Схема высокоэкономична, однако сложна в эксплуатации и имеет ограниченную область применения, т. к. в настоящее время электростанции работают по электрическому графику нагрузок [3].

Вариант 3. Во встроенных пучках конденсаторов теплофикационных турбин с регулируемым поддержанием температуры $t_{д.к} = t_{н.в} = 35 - 35^\circ\text{C}$ за пучками и в пароводяных или водо-водяных теплообменниках, на которые

подается пар верхнего отопительного отбора турбин либо прямая сетевая вода. Работоспособность этого варианта значительно выше, чем варианта 1, однако использование отопительных отборов, жестко связанных со встроенными в турбоустановку сетевыми подогревателями. В случае же дополнительного нагрева исходной воды в водо-водяных теплообменниках в теплое время года возникают трудности из-за понижения температуры прямой сетевой воды.

Вариант 4. Во встроенных пучках конденсаторов и в пароводяных теплообменниках, подключенных к отопительному отбору турбины типа ПТ-60–130/13 или аналогичных типов, не связанному жестко с сетевыми подогревателями. Давление в таком отборе обычно поддерживается постоянным, что гарантирует стабильное поддержание требуемого значения $t_{н.в}$ при достаточно высокой экономичности. К сожалению, рассматриваемый вариант неприменим на относительно новых электростанциях, построенных с конца 70-х до начала 90-х годов XX века, из-за снятия турбин типа ПТ-60–130/13 и ее аналогов с производства. Серийное производство модернизированной турбины типа ПТ-65/75–130/13, при изготовлении которой использован цилиндр высокого давления турбины ПТ-80–130/13, было возобновлено на ЛМЗ в начале 90-х годов. Следует отметить, что на других серийно выпускаемых теплофикационных турбинах, имеющих ступенчатый подогрев сетевой воды, отсутствуют

не связанные с сетевыми подогревателями отопительные отборы, что затрудняет использование пара этих отборов для подогрева различных низкотемпературных потоков.

Вариант 5. Во встроенных пучках конденсаторов и пароводяных теплообменниках, подключенных к производственному отбору пара. Схема неэкономична, однако вынужденно применяется на электростанциях из-за отсутствия источников пара меньшего потенциала.

Вариант 6. Подмешиванием к исходной или химически очищенной воде горячей сетевой воды. Подогрев таким способом исходной воды может повысить массообменную эффективность аппаратов водоподготовки, однако при этом существенно ограничивается их производительность и возрастают расходы на перекачку воды. Вариант приемлем как временное решение, например на период ремонта турбины, паром которой снабжаются подогреватели ВПУ.

Анализ описанных вариантов показывает, что применяемые на многих отечественных ТЭЦ способы покрытия тепловых нагрузок полностью не удовлетворяют требованиям достаточности, стабильности и экономичности подогрева потоков подпиточной воды теплосети. В связи с этим весьма актуален поиск технических решений, которые позволили бы создать оптимальные условия подогрева исходной воды и греющего агента при использовании низкопотенциальных отборов серийно выпускаемых теплофикационных паровых турбин.

Литература:

1. Оликер, И. И. Термическая деаэрация воды на ТЭС [Текст]. — Л.: Энергия, 1971. — 185 с.
2. Буланин, В. А. Выбор оптимальной схемы подогрева подпиточной воды теплосети в конденсаторах турбин К-160–130 // Электрические станции. — № 8. 1995. с. 64–67.
3. Замалева, М. М. Особенности работы ТЭЦ в условиях НОРЭМ // Сб. работ аспирантов и студентов «Новые технологии в теплоснабжении и строительстве». Выпуск 5. — Ульяновск: ГОУ ВПО «УГТУ», 2007. — с. 230–234.

К вопросу о пассивной безопасности кабин грузовых автомобилей

Стрельцов Роман Вячеславович, кандидат педагогических наук, доцент;
Чупашев Сергей Владимирович, старший преподаватель;
Егорин Александр Анатольевич, курсант;
Данилюк Никита Константинович, курсант
Пермский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации

На сегодняшний день повышение безопасности автомобиля является важной задачей. В статье проводится анализ повреждений грузовых автомобилей в дорожно-транспортных происшествиях. Предлагается использование метода конечных элементов при проектировании кабин грузовых автомобилей с целью повышения их пассивной безопасности.

Ключевые слова: пассивная безопасность, автомобиль, дорожно-транспортные происшествия, метод конечных элементов, проектирование.

При создании любой грузовой машины необходимо соблюдать необходимые стандарты безопасности. Самыми главными признаны те стандарты, которые опре-

деляют безопасность автомобиля в полном объеме, и пассивную надежность его кабины [1, 2].

Как в России, так и за границей, в машинной индустрии при реализации новых автомобилей проблема пассивной

безопасности очень важна. Эту проблему можно выделить и в войсках национальной гвардии Российской Федерации, потому что грузовые машины имеют широкое применение при решении различных служебно-боевых вопросов.

Так же имеется проблема высокоточной оценки ударно — прочностных свойств кабин грузового транспорта на начальной стадии создания, когда еще нельзя провести испытания [1, 2].

В связи с этим необходимо создать методику теоретического оценивания пассивной безопасности машинных кабин на этапе проектных работ. Это позволит уменьшить количество времени и затрат на разработку, а также уменьшить количество испытаний новых машин, снизить объем опытных экземпляров.

В данное время с этой проблемой можно справиться, применяя методику конечных элементов (МКЭ). Использование новой методики позволяет решать задачи на прочность, получая точный результат для любых конструкций простых и сложных геометрических форм и при различных смежных показателях [4]. Также при использовании способа автоматизированного конструирования, возможно соединить ход расчета и автомобильное моделирование, применяя который на базе поливариантного исследования и обобщения, есть возможность выбрать самое правильное решение с наименьшими потерями времени. Но, чтобы рассчитать оценку пассивной безопасности кабины, нужны большие затраты, а также проектирование точных математических моделей как самой исследуемой кабины, так и процесса ее деформирования то же признано достаточно трудоемким вопросом.

Имеющиеся методики не могут в достаточном объеме определить защитные свойства кабины, так как способствуют проведению нелинейных вычислений всего лишь стержневых машинных конструкций, а общую работу каркаса и панелей обшивки машины следует рассчитывать не более чем для эластичной стадии.

Практическая важность исследования заключается в том, что созданный метод оценивания разрешает осуществить исследовании напряженно-деформированного состояния кабины машины (НДС), чтобы найти их ударно-прочностные качества для анализа неактивной безопасности машины на этапе создания и сформулировать предложения для усовершенствования.

Надежность транспортного средства обладает такими направлениями, как [3]:

активная безопасность — свойство машины предотвращать дорожно-транспортное происшествие (уменьшение возможности его появления);

пассивная безопасность — свойство машины снижать тяжкие последствия автомобильных аварий, проявляется в момент, когда водитель не может предотвратить происшествие;

послеаварийная безопасность машины — это свойство транспортного средства снижать тяжкие последствия транспортных происшествий, когда оно остановилось;

безопасность по защите окружающей среды — качество транспортного средства, с помощью которого можно снизить ущерб, который сказывается на других транспортных средствах и на природе при использовании машины.

Пассивная защищенность машины является ключевым моментом многих трудов. Большой вклад внесли исследования Рябчинского А. М., Фролова В. В., Орлова Л. Н., Дмитриченко С. С, Перельцвайга И. М. [1, 2].

На данный момент изучение данного вида защищенности бывает экспериментальным (натурные испытания), экспериментально-теоретическим и теоретическим.

Исследования Рябчинского А. М., Фролова В. В. Посвящены пассивной защищенности машины в целом, учитывая опытные и вероятные результаты. В данных работах находятся положения, которые оценивают защищенность машины, анализируются результаты, которые появляются при аварии. Главные свойства пассивной защищенности обозначены в таблице 1.

Таблица 1

Свойства пассивной защищенности

Пассивная безопасность				
Безопасность водителя и пассажиров		Безопасность грузов	Конструктивная безопасность	
Оптимизация воздействия конструкции на человека	Средства защиты		Внутренняя	Внешняя
				Ограничение перемещения грузов Оптимизация воздействия грузов на конструкцию

Самые правильные результаты пассивной защищенности вновь создаваемой машины будут, если провести статистическое исследование дорожно-транспортных происшествий данного вида и отметить самые часто повторяющиеся.

Изучая статистику дорожно-транспортных происшествий, можно сделать выводы, что большие грузовые машины часто попадают в аварию с лобовым ударом в помеху и столкновение в тыльную стену кабины перевозимой тяжести. Так же учитывая статистику в Российской Федерации, 19,7 % ДТП с большими грузовыми машинами случается с переворачиванием, что является 20 % от всего количества дорожно-транспортных происшествий, на локальных дорожных путях — 30 % [4].

В настоящее время любая новая машина должна обладать целым рядом правил защищенности. Главными мировыми правилами, которые определяют совпадение машин по различным параметрам защищенности, признаны правила Европейской экономической комиссии при Организации Объединенных Наций (ЕЭК ООН). Принимая во внимание данные документы, были разработаны отече-

ственные стандарты, которые действуют на территории Российской Федерации.

Обеспечение пассивной безопасности имеет вид централизованной структуры [2]. Руководить данной структурой можно главным образом на этапе создания каждой части. Допустимости на этапе использования имеют ограничения и имеют связь, главным образом, с ограничением скорости машины.

Координирование на начальном этапе создания (доводка) ведет к повышению эффективности данных частей системы конструкции (подсистемы).

Следовательно, ударно-прочностные качества кабины машины — это главные показатели пассивной защищенности машины, оценка которых осуществляется по перегрузкам (которые воздействуют на субъекта) и изменениям (которые при текущих показателях не могут быть выше уже имеющихся), оставляя не тронутым в кабине на каждом месте необходимое пространство для жизни.

Таким образом, главный критерий пассивной безопасности кабин — это ее ударно-прочностные свойства, которые устанавливаются в результате опытных исследований, имитируя основные аварийные случаи.

Литература:

1. Focus on car body structures and skins. // Automotive Engineer. 1987. — № 4. P.14–17.
2. Simulating manufacturing process // Automotive Engineering. 1997. — № 4. — P.31–33
3. Определение скоростей после соударения автомобилей и применение теории тонкостенных стержней к расчету их конструкций: Учебное пособие/ Е. А. Жариков, Л. В. Шкураков, В. Б. Логвинов и др. — Новочеркасск: ЮрГТУ, 2000.-75 с.
4. Дж Фентон. Несущий каркас кузова автомобиля и его расчет. Пер.с англ. К. Г. Бомштейна. — М.: Машиностроение, 1984–200 с.

Усовершенствование ходовой части базового автомобильного шасси автомобиля Урал-4320

Стрельцов Роман Вячеславович, кандидат педагогических наук, доцент;
Чупашев Сергей Владимирович, старший преподаватель;
Згурский Максим Романович, курсант;
Кириченко Виктор Александрович, курсант
Пермский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации

В статье раскрывается значимость использования военной автомобильной техники войсками национальной гвардии Российской Федерации. Актуализируются вопросы, связанные с модернизацией и совершенствованием автомобильной техники, в частности, предлагаются мероприятия по улучшению характеристик поперечной устойчивости автомобиля, при преодолении сложных участков местности.

Ключевые слова: автомобиль, модернизация, поперечная устойчивость, торсион, балансир.

Служебно-боевые задачи, возложенные на федеральную службу войск национальной гвардии Российской Федерации, зачастую выполняются в районах со сложным рельефом местности. Опыт выполнения данных задач показывает, что сильнопересеченный рельеф местности

и наличие значительных труднопроходимых участков затрудняют выполнение поставленных задач, снижаются темпы продвижения, маневренность и подвижность подразделений. В связи с этим большое значение приобретает оснащение войск военной автомобильной техникой, обе-

спечающей высокий уровень подвижности подразделений, имеющей высокие показатели надежности, экономичности, долговечности и экологичности.

В современных условиях одной из важнейших задач является повышение проходимости транспортных средств специального назначения. Анализ руководящих и обзорных документов по опыту эксплуатации, технического обслуживания и ремонта показывают, что проблема передвижения по труднопроходимым участкам местности военными автомобилями является наиболее актуальной, так как непосредственно влияет на время и качество выполнения задач подразделениями [1].

Прогресс в автомобильной промышленности предусматривает не только количественный рост выпускаемых современных образцов автомобильной техники, но и значительное усовершенствование (модернизацию) конструкции основных агрегатов, узлов, механизмов и систем, а также дальнейшее использование модернизируемых автомобилей, повышение их межремонтных сроков службы.

Целью исследования является усовершенствование ходовой части базового автомобильного шасси автомобиля Урал в целях повышения поперечной устойчивости для обеспечения безопасного и быстрого преодоления труднопроходимых участков местности в ходе выполнения служебно-боевых задач подразделениями войск национальной гвардии Российской Федерации.

Эффективность вооруженной борьбы в современных условиях в значительной степени зависит от быстрого маневра силами и средствами, совершаемого как с целью нанесения неотразимого удара, так и для обеспечения собственной живучести. Поэтому способность боевых частей и тыловых органов к быстрой передислокации, то есть их подвижность, стали необходимым качеством войск национальной гвардии России, в современный период ведения вооруженной борьбы. Это качество обеспечивается полной моторизацией, и, в частности, достигается широким использованием автомобильной техники, которая применяется не только для транспортировки личного состава и материальных средств, но и как шасси для различных видов вооружения. В это же время массовое внедрение автомобильной техники чрезвычайно усилило зависимость войск от тактико-эксплуатационных свойств и технического состояния автомобильной техники [2,4].

Зачастую, выполнение служебно-боевых задач подразделениями осуществляется в условиях со сложным рельефом местности. Неровности грунтовых поверхностей отлича-

ются исключительным многообразием форм, размеров и спектральной плотности. Соответственно и характер движения автомобиля по неровностям различен, что приводит к снижению характеристик поперечной устойчивости.

Исходя из этого, следует специально выделить вопрос о преодолении автомобилями рвов попереху. Глубоких теоретических исследований этого вопроса не проведено. Однако достаточно обширные экспериментальные данные позволяют проводить оценку возможностей автомобилей по преодолению рвов [3].

С целью улучшения поперечной устойчивости автомобиля необходимо создание стабилизатора поперечной устойчивости простой конструкции, имеющего стабильные характеристики.

Предлагаемая система стабилизации поперечной устойчивости транспортного средства выполнена в виде торсиона стабилизатора, установленного на раме параллельно оси колес и снабжена шарнирно закрепленными на концах опорами. Балансиры правого и левого бортов транспортного средства, имеющие шарнирно закрепленные стойки, кривошипы, связывающие торсион с балансирами правого и левого бортов, валы, установлены попарно вдоль рамы и связывают балансиры с поперечными рычагами подвески переднего и заднего мостов, при этом внутренние концы валов имеют рычаги, в которых шарнирно закреплены стойки.

Использование одного стабилизатора, установленного на раме параллельно оси колес, а также осуществление передачи всех усилий от поперечных рычагов подвески переднего и заднего мостов через валы, установленные попарно вдоль рамы, рычаги валов, стойки, балансиры правого и левого бортов, кривошипы и стабилизатор позволяет добиться высоких характеристик стабилизации поперечной устойчивости при достаточно простом конструктивном исполнении.

Таким образом, при использовании предложенного устройства повышении поперечной устойчивости автомобиля Урал 4320, увеличиваются критические скорости при поворотах, тем самым снижается вероятность опрокидывания автомобиля. Принятое конструктивное решение позволяет добиться высоких характеристик стабилизации поперечной устойчивости при достаточно простом конструктивном исполнении, а также обеспечить безопасное и быстрое преодоление труднопроходимых участков местности в ходе выполнения служебно-боевых задач подразделениями войск национальной гвардии Российской Федерации.

Литература:

1. Автомобили. Конструкция, конструирование, расчет, ходовая часть. Под ред. А. И. Гришкевича. Мн: Высшая школа, 1987 г. — 200 с.
2. Вахламов, В. К. Техника автомобильного транспорта. М.: «Академия», 2004. — 528 с.
3. Литвинов, А., Фаробин Я. Е. «Автомобиль: Теория эксплуатационных свойств»: Учебник для вузов по специальности «Автомобили и автомобильное хозяйство». — М.: Машиностроение, 1989. — 240 с.
4. Осепчугов, В. В., Фрумкин А. К. Автомобиль. Анализ конструкций, элементы расчета. М: Машиностроение, 1989 г. — 304 с.

ГЕОГРАФИЯ

Применение ГИС-технологий в ведении земельного кадастра

Жунисова Камила Ерболаткызы, студент магистратуры
Казахский национальный университет имени Аль-Фараби (г. Алматы, Казахстан)

В статье отражается важность ведения государственного земельного кадастра геоинформационных технологий. В свою очередь, следует отметить, что это позволяет автоматизировать ряд услуг.

Ключевые слова: кадастр, ГИС технологии, кадастровая деятельность, недвижимость

The use of GIS technologies in maintaining the land cadastre

This report highlights the importance of Geoinformation technologies in maintaining the state land cadastre. In turn, it allows you to automate a number of services.

Keywords: cadastre, GIS technologies, Cadastral services, real estate

Кому принадлежат земельные права? Каковы пределы этих прав? Каковы полномочия такого правообладателя на владение, пользование и распоряжение землей? Вот основные правовые вопросы, на которые действующая система землеустройства должна дать надежные, исчерпывающие и актуальные ответы. Во многих развитых странах мира функции такого источника информации выполняет кадастрово — государственный реестр, содержащий информацию о размере, стоимости и правах недвижимого имущества.

Кадастровая деятельность — это совокупность действий, осуществляемых юридически уполномоченным на это лицом и направленных на конкретное имущество для обеспечения возможности его дальнейшего использования. В ходе осуществления такой деятельности подготавливаются документы, требуемые при внесении сведений об объекте в реестр или изменении этой информации.

Кадастровая деятельность возникла в основном с целью сбора налогов, а в XIX веке кадастр стал служить средством защиты прав на землю и обеспечения безопасности сделок с недвижимостью. [1]

Современный кадастр основан на геоинформационных технологиях.

Он не только поддерживает налоговую систему, но и выполняет многие другие важные функции: это и государственные гарантии, и инструмент защиты прав на землю, и кредитование под залог недвижимости, и обеспечение развития и мониторинга рынка недвижимости, и защита государственных земель, и урегулирование земельных споров, и многое другое.

Появление географических информационных систем произошло в начале 60-х годов XX века. в это время поя-

вились благоприятные условия и ресурсы для компьютерного моделирования пространства и решения различных пространственных задач. Первые геоинформационные системы были созданы благодаря исследованиям, проведенным университетами, картографическими службами, военными и академическими институтами. Первое использование термина «географическая информационная система» можно найти в англоязычной литературе в виде системы географической информации и системы географической информации, позже появилась аббревиатура GIS. Тогда этот термин появился в русской научной литературе в виде «географической информационной системы» или «геоинформационной системы». Далее сокращение ГИС, естественно, получило широкое распространение. Короче говоря, ГИС определены как «информационные системы, обеспечивающие сбор, хранение, обработку, отображение и распространение данных, а также получение на их основе новой информации и знаний о пространственно-координированных явлениях». [2]

Капралов Е. Г., Кошкарев А. В. и Тикунов В. С. В своем учебнике по геоинформатике описывают ГИС следующим образом: «аппаратно-программный человеко-машинный комплекс, обеспечивающий интегрирование пространственно-координированного сбора, обработки, отображения и распространения данных, информации и знаний о территории для их эффективного использования при решении научных и прикладных задач, связанных с инвентаризацией, анализом, моделированием, прогнозированием и управлением». и территориальной организации общества».

Современный кадастр невозможно представить без ГИС, компьютерное обеспечение не только частично заменило бумажную документацию, но и открыло новые

горизонты развития. Важность ГИС на государственном уровне может легко заметить любой, у кого есть подключение к интернету. Вход на сайт rosreestr.ru любой желающий может получить информацию о недвижимости с помощью интерактивной карты: кадастровый номер, площадь, кадастровая стоимость и много другой информации — в любое время она доступна любому заинтересованному пользователю. [3]

ГИС не только позволяет отслеживать недвижимость в режиме онлайн, но и становится незаменимым прикладным инструментом. С помощью ГИС многие задачи земельного кадастра теперь могут быть решены рационально и легко, геоинформационные системы позволили использовать современные электронные средства геодезии для ввода и обновления информации в базу данных, глобальные системы позиционирования, данные дистанционного зондирования и фотограмметрические процедуры обработки этих данных (определение размеров, форм и пространственного расположения объектов путем измерения их изображений), благодаря чему пользователь обладает наиболее актуальной и точной информацией. Значительно упростилось с помощью ГИС:

- создать электронную карту, которую можно использовать для дизайнерских целей;
- подготовка кадастровой / тематической карты;
- проведение инвентаризации и мониторинга земель;
- постановка участка на государственный кадастровый учет;
- проведение экспертизы условий формирования объектов кадастрового учета;
- подготовка и издание протокола формирования объекта кадастрового учета как документа;
- подготовка межевого плана объекта.

Это еще не все, многие ГИС имеют возможность записывать модули, вы можете делать это с различными языками программирования, что позволяет бесконечно расширять их возможности и адаптировать программу к своим целям и любой уникальной задаче. [4]

Резюмируя все вышесказанное, можно с уверенностью сказать, что современный кадастр не обходится без ГИС. В эту отрасль, как и во многие другие отрасли, неизбежно внедряются IT-технологии, которые приносят точность, доступность и интерактивность результатов и многие другие преимущества.

Литература:

1. Капралов, Е. Г., Кошкарев А. В., Тикунов В. С. и др. Геоинформатика. Москва: Издательский центр «Академия», 2005. — с. 19–21.
2. Карпик, А. П., Ветошкин Д. Н., Архипенко О. П. совершенствование модели ведения государственного кадастра недвижимости в России [электронный ресурс]: вестник СГУГиТ (сибирского государственного университета геосистем и технологий — Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=20369683>
3. Решетняк, А. А. Информационная основа гис для решения задач земельного кадастра // XXI Студенческая международная заочная научно-практическая конференция «Молодежный научный форум: технические и математические науки. [Электронный ресурс]: Статья на научном форуме. — Режим доступа: <https://nauchforum.ru/studconf/tech/xxi/6309>
4. Сайт о кадастре и землеустройстве [Сайт]: Режим доступа: <http://mirkadastra.ru/kadastrovyyj-uchet/kadastrovaya-deyatelnost.html>

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

К вопросу использования горькой полыни как лечебного профилактического компонента в планировании работы цеха по производству комбикормов для животных

Монтаев Сарсенбек Алиакбарович, доктор технических наук, профессор;
Монтаева Нургуль Сарсенбековна, PhD;
Балгынбаева Айгерим Кайраткызы, студент магистратуры
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет имени Жангир хана (г. Уральск)

В статье авторы изучают свойства полыни и разрабатывают производство технической линии комбикормового продукта.

Ключевые слова: горькая полынь, комбикорм, техническая линия, сельское хозяйство, производство.

В Казахстане действует программа АПК-2030 на развитие сельского хозяйства. В 2020 году валовая продукция сельского хозяйства (по данным министерства сельского хозяйства) выросла на 5,6 % и составила 6,3 трлн тенге [1]. В 2019 году произведено 1528,0 тыс. тонн готового комбикорма, что на 29,3 % выше, чем в 2017 году (1 182 тыс. тонн) [2].

Главная задача в сельском хозяйстве:

- умножение голов
- увеличение мяса
- обеспечение кормами животных.

Животноводство в Казахстане развивается очень динамично. Из-за увеличения поголовья скота ощущается нехватка кормов. По информации из официальных источников на сентябрь 2020 года в Восточном Казахстане по подсчетам специалистов на 100.000 голов крупного рогатого скота, 242 тыс. овец и около 40000 лошадей на зимний запас необходимо 225 тыс. тонн сена. Сейчас создано 175 000 тонн продукции [3].

Западно-Казахстанская область благоприятна для выпаса скота. Но наблюдается нехватка поголовья скота

и кормов и обеспечение их богатым минералами кормом.

Поэтому, по мнению специалистов животноводства, целесообразно использовать траву полыни в качестве корма для животных и в качестве профилактики болезней животных.

Выбор этого растения обусловлен тем, что горькая полынь входит в список лекарственных трав и повсеместно произрастает во всех регионах Казахстана.

В связи с актуальностью вопроса, как показывает комплексный химико-биологический состав горькой полыни, их можно отнести к биологически активным веществам, повышающим аппетит, улучшающим пищеварение, и к противогрибковым, антимикробным, противосудорожным, мочегонным, противовоспалительным, карминативным, седативным, ранозаживляющим.

Для приготовления биоминерального состава собранные стебли полыни измельчали дробилкой до образования рыхлой фракции размером 0,5–2,5 см.

Что касается изученных химических свойств полыни, обратим внимание на следующую таблицу:

Таблица 1

Состав сушеной эстрогенной полыни в 100 граммах [4]

Основные вещества	г	Минерал:	мг	Витамин:	мг
Вода	7,74	Калий	3020	Витамин С	50
Белок	22,77	Кальций	1139	Витамин РР	8,950
Жир	7,24	Магний	347	Витамин В6	2,410
Углеводы	50,22	Фосфор	313	Витамин В2	1,339
Пищевые волокна	7,4	Натрий	62	Витамин В9	0,274
Насыщенные жирные кислоты	1,881	Железо	32,3	Витамин В1	0,251
Калория	295 кКал	Цинк	3,9	Витамин А	0,21

Исследования проводились в научно-исследовательском центре ЗКАТУ им. Жангир хана. В лаборатории получено результат жирности по аппарату «Вилитек АСВ-6М»

на основе методики ГОСТ 13496.15–2016. Установлена влажность по ГОСТ 27548–97 [5].

Таблица 2

Свойства 1 гр. продукта полыни

Вид	Фаза	Протеин	Белок	Жир	Клетчатка	Вода	Корм.ед.	Перевар. Белка (кг)
Горькая полынь	цветение	15,6	-	5,1	34,1	3,7	48,7	9,3

Строительство производства комбикормовой продукции востребовано в животноводстве. В связи с этим проект комбикормового цеха по заготовке кормов для животных не является стандартом для заготовки нового

качества, цех с лекарственной травой полыни не разработан.

Поэтому предлагаю техническую схему комбикорма (именно горького полыни) в качестве рекомендации.

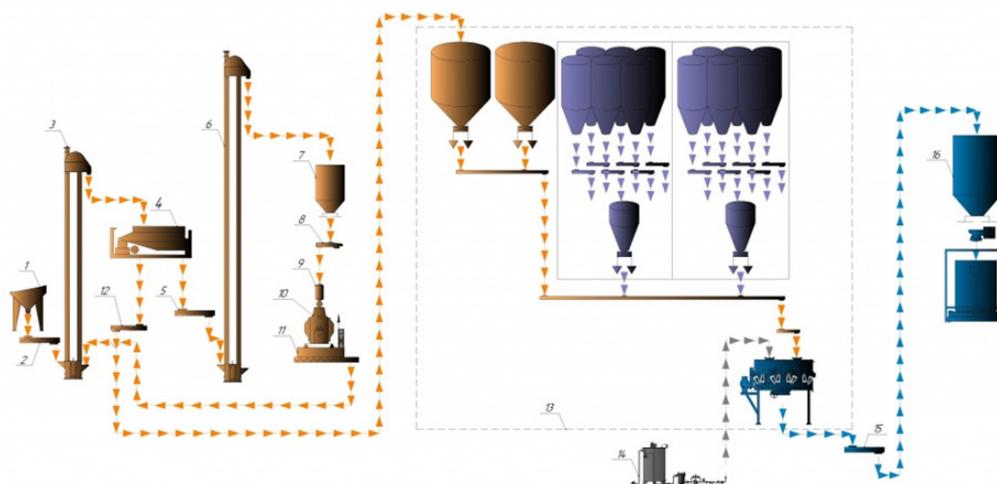


Рис. 1. Общая техническая схема комбикорма: 1-приемный бункер; 2-шнековый транспортер; 3-зерновая нория; 4-сито; 5-шнековый транспортер; 6-зерновая нория; 7-Силос; 8-винтовой дозатор; 9-Сепаратор; 10-Дробилка; 11-Рама; 12-шнековый транспортер; 13-модуль; 14-установка ввода жидких компонентов; 15-шнековый транспортер; 16-упаковка в мешки

Заключение

Изучен химический состав травяной полыни лекарственной, содержащей состав комбикорма. Рассматривали и проверяли, можно ли добавлять в качестве лекарственного компонента. Полынь можно вводить через дозатор для включения в схему производства комбикормов.

С экономической точки зрения проект строительство цеха по производству комбикорма будет способствовать:

- поступлению дополнительных доходов в бюджет Западно-Казахстанской области;

- удовлетворению потребностей сельхоз — товаропроизводителей в качественных комбикормах.

Окупаемость аналогичных проектов цеха по производству обыкновенных комбикормов по оценке АО

«Фонда Даму» оценена в 1,36 года. В настоящее время в Казахстане наблюдается дефицит комбикорма местного производства.

Сам проект строительство цеха по производству комбикорма является небольшим предприятием, где не требуется большие затраты на инфраструктуру, такие как водоснабжения, отопление), канализация. Требуется в основном электроэнергия и вентиляция. Площадь цеха можно спроектировать не более 200м² и складские помещения с осушительным оборудованием площадью 200м² и более с зависимости требований технико-экономических обоснований. Фундамент ленточно-моноклитный. Стены и покрытие здания принимается из трехслойных сэндвич панелей по ГОСТ 32603–2012.

Литература:

1. https://expressk.kz/news/ekonomika_lenta/selkhozprodukcija_v_kazahstane_v_2020g_vyroslo_na_5_6-172960
2. <http://marketingcenter.kz/20/rynok-selskoe-khoziaistvo-kazakhstan.html>
3. <https://agroinfo.kz/fermery-vko-opasayutsya-nexvatki-kormov/>
4. <https://edaplus-info.turbopages.org/edaplus.info/s/directory-herbs/sagebrush.html>
5. Доклад токсикологий полыни. Еркінғалиев И. С-5

ЭКОНОМИКА

Мировой опыт реализации национальных проектов и возможность их использования в России

Табolina Анна Ивановна, студент магистратуры

Волгоградский институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Предмет данного исследования заключается в анализе мирового опыта в реализации национальных проектов. В статье приведены исследования национальных проектов и выделены их основные направления и инвестиции таких ведущих стран мировой экономики, как: Китай, Великобритания, Финляндия и США. Автор проводит параллель между нацпроектами перечисленных стран и отечественными национальными проектами. Также в статье автор определяет возможность использования приоритетных НП зарубежных государств в Российской Федерации.

Ключевые слова: приоритетные национальные проекты, инвестиции, экономика, социальная сфера, инфраструктура, мировой опыт.

World experience in the implementation of national projects and the possibility of their use in Russia

Tabolina Anna Ivanovna, Master's student

Volgograd Institute of Management – branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation

The subject of this study is the analysis of the world experience in the implementation of national projects. The article presents a study of national projects and highlights their main directions and investments of such leading countries of the world economy as China, the EU and the United States. The author draws a parallel between the national projects of these countries and domestic national projects. Also in the article, the author defines the possibility of using priority NP of foreign states in the Russian Federation.

Keywords: priority national projects, investments, economy, social sphere, infrastructure, world experience.

Приоритетные национальные проекты в современном мире используются уже достаточно давно и не являются чем-то новым. Анализ зарубежного опыта показывает, что проекты реализации социально-экономической политики — это тот самый механизм, имеющий возможность решать проблемы в социальной сфере комплексно.

Мировой опыт реализации национальных проектов в иностранных государствах говорит о том, что отличия приоритетных нац. проектов от мер институционального характера заключаются в следующем: потребность в привлечении экономических и других ресурсов; необходимость установления четких сроков реализации проектов; у всех участников проекта имеются свои обязательства для достижения общей цели; государство и бизнес совместно участвуют в принятии тех или иных решений.

Не так давно приоритетные национальные проекты России стали рассматриваться, как инструменты со-

циально-экономического развития. В России национальный проект, как новый инструмент социально-экономического развития, был задуман сразу после начала нынешнего президентства Владимира Путина. Национальные проекты должны работать в соответствии с целями его указа от мая 2018 года, которые включают увеличение продолжительности жизни до 78 лет (к 2030-ым годам), сокращение бедности вдвое и вхождение России в пятерку крупнейших экономик мира. Согласно официальной статистике, запуск нацпроекта планируется в 2019 году до 2024 года. В июле 2020 года было принято решение отложить реализацию некоторых показателей до 2030 года и скорректировать план с учетом меняющейся ситуации.

Автор предлагает более подробно рассмотреть мировой опыт реализации национальных проектов на примерах нескольких стран. Для анализа были выбраны следующие страны: Китай, Великобритания, Канада, США.

Эти государства были выбраны не случайно, они показывают контраст в разном управлении приоритетными национальными проектами.

Китай — чемпион по вливанию государственных денег в экономику.

В период глобального кризиса 2008 г. Пекин вложил в экономику 4 триллиона юаней (586 миллиардов долларов США). Сразу после кризиса китайская экономика достигла роста на 9,4 % — все благодаря масштабным инвестициям в инфраструктуру.

Практически весь пакет (более 80 %) экономических стимулов выделен на строительство. 38 % направлено на строительство инфраструктуры (транспорт, электричество), 10 % — на строительство дорог и коммуникаций в сельской местности, еще 10 % — на строительство бюджетного жилья. Было создано 5,6 миллиона долгосрочных и 50 миллионов краткосрочных рабочих мест.

Первоначально центральное правительство Китайской Народной Республики не имело четкого набора программ финансирования. Фактически, формирование пула инфраструктурных проектов осуществляется относительно автономными провинциальными властями с точки зрения фискальной и денежно-кредитной политики, и эти органы имеют возможность получать средства от центра для финансирования своего собственного развития. Эти проекты позволяют увеличить ВРП в каждой провинции, которая включена в список КРП местных чиновников.

В последние годы примером национального проекта является программа борьбы с бедностью. На уровне президента Китая Си Цзиньпина искоренение бедности было названо одной из «трех главных битв Китая» до 2024 года (к тому времени Пекин планирует добиться нулевой бедности в стране). В настоящее время на Китай приходится 70 % мировых усилий по сокращению бедности, и с 1981 года более 700 миллионов человек были спасены от бедности.

Для достижения этой цели только в 2019 году правительство Китая потратило 13 миллиардов долларов. В данной кампании имеется несколько аспектов: в наиболее неблагополучных районах будут развиваться отрасли, обеспечивающие инфраструктуру и возможности трудоустройства; из некоторых сложно доступных или опасных районов будут переселять жильцов в специально построенные для этого здания в других районах (с 2016 по 2024 переедут 9,8 млн. человек). Правительство также будет заниматься обучением и развитием социального страхования наиболее нуждающегося населения.

Автор предлагает рассмотреть отдельный этап проекта Великобритании в сфере здравоохранения. Особенностью программы стало введение практики семейной медицины. За оплату услуг всех работников медицинских учреждений по контракту: врачей общей практики, стоматологов, фармацевтов и др. ответственно правительство страны. Данная программа несет в себе не только формирование и развитие основного направления в медицине, но и также контроль качества предоставляемых услуг и всех используемых ресурсов. Результатами проекта стали: улучшение

качества медицинских услуг; стали динамично развиваться и модернизироваться те сферы медицины, которые считаются наиболее перспективными. В итоге Соединенное Королевство смогло достичь низкого уровня показателей детской смертности, СПИДа, туберкулеза и других, опасных для жизни и здоровья, заболеваний. Удалось добиться снижения заболеваемости со среднегодовым темпом — 6,6 % и уровнем первичной заболеваемости — 1,2 %. Также снизились темпы роста инфекционных заболеваний (среднегодовой темп роста менее 0,7 %).

Продолжая тему о социальных проектах в области здравоохранения, следует упомянуть еще один удачный опыт, который провели власти Канады. Идея канадского национального проекта заключается в том, чтобы упростить доступ к получению адресной медицинской помощи, сделать предоставление необходимых для здоровья и жизни услуг более доступными для всех слоев населения, в особенности, это касается малоимущих граждан. Проект стал носить название «Новые перспективы здоровья канадцев». Основная его цель — это облегчение документационного обеспечения при оказания необходимой мед. помощи. Результатом программы стало уменьшение документооборота в профильных учреждениях на 49,2 %, а возможность получения гражданами своевременной бесплатной медицинской помощи возросла на 65,4 %

Один из самых масштабных проектов в США стал «Закон об оздоровлении национальной экономики и реинвестировании в нее», который подписал Барак Обама. Администрация президента затратила на проект 832 млрд. долларов. Основная цель — создание новых рабочих мест и стимулирование производства: 425 млрд. долл. — на снижение налогов для предприятий; 208 млрд. долл. — расходы федерального бюджета; 130 млрд. долл. — развитие инфраструктуры, социальные пособия.

Даже 12 лет спустя об эффективности этой программы не утихают споры. Защитники закона говорят о том, что благодаря ему удалось снизить безработицу, началось создание новых рабочих мест, сократился разрыв между фактическим и потенциальным объемами производства в экономике с 7,5 % до 5,7 % ВВП.

Противники же закона говорят о проблеме роста дефицита бюджета США из-за активных расходов. За 4 года дефицит увеличился на 5,5 % годового ВВП.

Все же, несмотря на усилия правительства, безработица в США в те годы достигла уровня в 10,1 %. Защитники программы полагают, что без действующих мер потеря рабочих мест равнялась бы 12,4 млн, критики же напротив, говорят о том, что Бюджетное управление Конгресса США прогнозировало 8,7 % безработицы, если бы правительство США отказалось от стимулирующих мер. Критика также заключается в том, что создание рабочих мест в основном ограничилось организацией краткосрочной занятости населения.

Нельзя игнорировать тот факт, что западный опыт может быть использован в России только при учете особенностей национального менталитета.

Несомненно, политическое направление китайских властей состоит главным образом в том, что государство делает большой упор на то, чтобы решить проблему обеспечения жильем населения страны, а также на сокращение социального и экономического разрыва между очень богатыми и очень бедными. Следует отметить, что поляризация доходов населения в России стремительно прогрессирует. Для властей страны это должно стать серьезной проблемой, которая требует незамедлительного вмешательства. Причиной такой проблемы называют переход России на новый, рыночный уровень экономики, а также то, что политика предшествующих руководителей страны значительно отличается, но что, впрочем, не мешает обогащению ограниченной группе людей.

Автор считает, что рассмотренный опыт формирования и реализации национального проекта здравоохранения в Великобритании может быть полезен и для Российской Федерации.

Соединенное Королевство уже давно практикует семейную медицину. Для такой политики характерно устойчивое снижение динамики заболеваемости в течении некоторого планируемого периода. В данной сфере в России

осуществлялся проект «Здоровье». Итогом реализации проекта стало то, что первичная заболеваемость смогла сократиться на 15 %, а общая — чуть больше, чем в 2 раза. Также уменьшились инфекционные и паразитарные заболевания. Однако, ситуация по всем видам заболеваний в Соединенном Королевстве 5–8 раз лучше, чем в Российской Федерации, отчасти и потому, что в нашей стране не практикуется семейная медицина.

Следует принять во внимание канадский опыт проекта «Здоровье». Можно провести сравнение с отдельным субъектом России городом Омск, в котором для того, чтобы получить помощь в некоторых случаях заболеваний, следует предоставить достаточно большое количество документации (от 5 до 19), доказывающих малообеспеченность. Это подтверждает излишнюю бюрократизацию страны, которая, в свою очередь, значительно затрудняет оказание в полной мере материальной поддержки тем, кто в этом действительно нуждается.

Таким образом, для России изучение мирового опыта ведения национальных проектов может быть очень полезным не только для внедрения подобных программ, но и для анализа отрицательного опыта и не повторения ошибок других государств.

Литература:

1. Балаев, А. И. Влияние структуры бюджетных расходов на экономический рост в России // Экономическая политика. — 2018. — Т. 13. — № 6.
2. Дробышевский, С., Назаров П. Теоретические аспекты оценки бюджетного мультипликатора в РФ // М.: РАН-ХиГС. — 2013.
3. Каменских, М., Иванова Н. Эффективность государственных расходов в России // Экономическая политика. — 2011. — № 1. — с. 176–192.
4. Кудрин, А., Кнобель А. Бюджетная политика как источник экономического роста // Вопросы экономики. — 2017. — № 10. — с. 5–26.

Анализ налоговых проверок в Российской Федерации

Тазетдинова Лидия Вячеславовна, студент

Дальневосточный институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (г. Хабаровск)

Статья посвящена анализу статистических данных, представленных Федеральной налоговой службой о результатах осуществления налогового и иных видов контроля. Для анализа были использованы такие показатели как количество камеральных и выездных проверок, динамика платежей, состав и структура проведенных выездных налоговых проверок в России. Анализ показал, что за исследуемый период количество проверок уменьшилось. Уменьшилось и количество выявленных нарушений. Снизилось количество проверок в отношении всех субъектов проверки. Наибольшее количество проверок по-прежнему приходится на организации.

Ключевые слова: налоговый контроль, камеральные проверки, выездные проверки, количество нарушений, дополнительно начисленные платежи.

Введение

Одним из актуальных вопросов на сегодняшний день является большое количество проверок со стороны Федеральной налоговой службы (далее — ФНС). Политика го-

сударства сегодня направлена на ослабление административных мер, в частности, со стороны ФНС. Однако налоговый контроль со стороны государства просто необходим, так как с другой стороны еще одной проблемой является злостное

уклонение налогоплательщиков от выполнения своих обязательств перед налоговыми службами [4, с. 171].

Налоговый контроль осуществляет функцию сбора информации об исполнении налогоплательщиком своих обязательств, а также помогает обнаружить и пресечь случаи нарушения налогового законодательства [1, с. 254]. Таким образом, налоговый контроль способствует обеспечению национальной безопасности в сфере экономики.

Одной из форм налогового контроля являются проверки (камеральные и выездные). Благодаря статистическим данным можно увидеть количество правонарушений в налоговом секторе, а также использовать полученные данные при формировании финансовой и налоговой политики страны.

По данным ФНС в России зарегистрировано более 8,5 миллионов налогоплательщиков (организаций и индивидуальных предпринимателей) [3]. Конечно осуществить выездную проверку в отношении каждого хозяйствующего субъекта невозможно. Используя данные камеральных проверок можно принять решение о необходимости проведения выездных проверок.

Результаты исследования

В целях данного исследования были проанализированы статистические данные представленные на официальном сайте Федеральной налоговой службы, а именно в таблице 1 рассмотрено количество камеральных проверок за 2018–2020 годы.

Таблица 1

Количество камеральных проверок, проведенных в России в 2018–2020 гг. [2]

Наименование показателя	2018	2019	2020	2020/2018	
				Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Камеральные проверки	67 889 986	62 802 102	61 490 686	-6 399 300	90,6
Из них выявившиеся нарушения	3 530 186	2 447 597	2 383 741	-1 146 445	67,5

Как видно из таблицы 1 количество камеральных проверок уменьшилось в 2020 году по сравнению с 2018 годом

на 9,4 %. Также уменьшилось и количество выявленных нарушений в 2020 году по сравнению с 2018 годом на 32,5 %.

Таблица 2

Динамика платежей, дополнительно начисленных в ходе проведенных камеральных проверок в 2018–2020 гг. [2]

Наименование показателей	2018	2019	2020	2020/2018	
				Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Всего дополнительно начислено платежей, тыс. руб.	55 610 833	37 743 315	52 481 228	-3 129 605	94,4
Из них налогов, тыс. руб.	36 634 573	21 528 661	35 245 463	-1 389 110	96,2

Всего было дополнительно начислено платежей в 2018 году свыше 55,6 млрд. руб. причем из них 36,6 млрд. руб. составили налоги. В 2019 году данные показатели снизились на 17,9 млрд. руб. и 15,1 млрд. руб. соответственно. В 2020 году по сравнению с 2018 годом показатели также снизились (на 3,1 млрд. руб. и 1,4 млрд. руб. соответ-

ственно). За три года размеры дополнительных платежей по результатам камеральных проверок сократились на 5,6 %, а количество налогов сократилось на 3,8 %.

Количество выездных проверок, проведенных в России, в 2018–2020 годах представлена в таблице 3.

Таблица 3

Количество выездных проверок, проведенных в России, в 2018–2020 гг. [2]

Наименование показателя	2018	2019	2020	2020/2018	
				Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Выездные проверки	14 167	9 332	6 143	-8 024	43,4
Из них выявившие нарушения	13 847	8 975	5 869	-7 978	42,4

Из таблицы 3 можно увидеть, что больше чем в два раза сократилось количество выездных проверок (на 56,6 %). При этом количество выявленных нарушений тоже сни-

зилось (на 57,6 %). Можем предположить, что это связано с ослаблением административных мер со стороны Федеральной налоговой службы.

Таблица 4

Динамика платежей, дополнительно начисленных в ходе проведенных выездных проверок в 2018–2020 гг. [2]

Наименование показателей	2018	2019	2020	2020/2018	
				Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Всего дополнительно начислено платежей, тыс. руб.	314 772 113	298 523 811	194 923 621	-119 848 492	61,9
Из них налогов, тыс. руб.	222 686 806	210 275 630	134 790 568	-87 896 238	60,5

Вместе со снижением количества выездных проверок снизились и дополнительно начисленные платежи, а также их налоги. За три года размеры дополнительно начисленных платежей по результатам выездных проверок сократились на 38,1 %, а размеры налогов на 39,5 %.

Поскольку количество выездных проверок сократилось, то из этого можно сделать вывод и о снижении количества проверок в отношении всех субъектов проверки. Данные представлены в таблице 5.

Таблица 5

Количество проведенных выездных проверок в РФ по субъектам проверки, ед. [2]

Наименование показателя	2018	2019	2020	2020/2018	
				Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Организаций	12 553	8 243	5 469	-7 084	43,6
Индивидуальных предпринимателей и лиц, занимающихся частной практикой	1 200	802	445	-755	37,1
Физических лиц	414	287	229	-185	55,3

Состав и структура проведенных выездных проверок в отношении организаций, индивидуальных предприни-

мателей и лиц, занимающихся частной практикой, а также физических лиц представлена в таблице 6.

Таблица 6

Состав и структура проведенных выездных налоговых проверок в России [2]

Выездная проверка	2018		2019		2020		Изменение структуры		
	Ед.	%	Ед.	%	Ед.	%	2018–2019	2019–2020	2018–2020
Организаций	12553	88,6	8 243	88,3	5 469	89,1	-0,3	0,8	0,5
Индивидуальных предпринимателей	1 200	8,5	802	8,6	445	7,2	0,1	-1,4	-1,3
Физических лиц	414	2,9	287	3,1	229	3,7	0,2	0,6	0,8
Всего проведено выездных проверок	14167	100	9332	100	6143	100	0,0	0,0	0,0

Как видно из таблицы 6, наибольшее количество проверок приходится на организации. Наименьшее количество приходится на индивидуальных предпринимателей, а также на физических лиц.

Заключение

За исследуемый период количество проверок уменьшилось. Также уменьшилось и количество выявленных на-

рушений. Следовательно, снизилось количество проверок в отношении всех субъектов проверки. Наибольшее количество проверок приходится на организации. Наименьшее количество проверок приходится на индивидуальных предпринимателей и физических лиц. Предположительно снижение количества проверок связано с ослаблением административных мер со стороны Федеральной налоговой службы.

Литература:

1. Кудреватых, Н. В. Оценка результатов налогового контроля в РФ // Вестник алтайской академии экономики и права. № 6. 2020. с. 253–261.
2. Отчеты о результатах осуществления налогового и иных видов контроля // Федеральная налоговая служба: официальный сайт. — Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn42/related_activities/statistics_and_analytics/forms/.
3. Статистика по государственной регистрации // Федеральная налоговая служба: официальный сайт. — Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/regstats/.
4. Юнусова, Е. А., Исламов И. Я. Налоговый контроль как фактор обеспечения экономической безопасности // Вопросы студенческой науки. 2019. № 6 (34). с. 171–173.

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА И PR

Основные проблемы при организации рекламной деятельности компаний

Грачева Екатерина Олеговна, студент магистратуры;

Мурзина Екатерина Владимировна, кандидат социологических наук, доцент

Тюменский индустриальный университет

В статье рассматривается основа рекламной деятельности, раскрываются основные проблемы при организации рекламной деятельности, изучаются факторы, влияющие на эффективность рекламной деятельности.

Ключевые слова: рекламная деятельность, PR-кампания, реклама, эффективность, организация.

Реклама играет значительную роль в поддержании рекламной деятельности предприятия. Реклама товаров или услуг — важное и необходимое при организации рекламной деятельности компаний.

По мнению А. А. Романова, реклама в первую очередь является важнейшим составляющим в экономике государств и стремительно растущей областью предпринимательства [5, с. 128].

По словам С. А. Ковалева, рекламная деятельность — это совокупность информационных и рекламных процессов, направленных на:

- Создание имиджа организации;
- Создание положительного образа организации в целом;
- Рост объема продаж [2].

Как справедливо утверждает Н. В. Хапенков, организация рекламной деятельности предприятия будет эффективна только в том случае, если она правильно и грамотно организована и будет носить неизменный характер [8, с. 240].

Рекламная деятельность предприятия помогает привлечь новых крупных клиентов, поддерживать отношения с постоянными партнерами и способствует нахождению собственной ниши на рынке.

Большинство компаний, которые существуют на рынке РФ, как правило используют рекламу как средство продвижения товаров или услуг, при этом не отдавая ей должное внимание при разработке маркетинговой стратегии деятельности. В результате кампании становятся идентичны и их становится непросто отследить. К такому мнению пришел С. В. Ляшенко [7].

Многие представители организаций ждут немедленный и положительный результат от рекламных акций или мероприятий, вследствие чего начинают относиться к рекламе скептически, поскольку не видят мгновенный результат от рекламы [4]. Как правило, неверно принятые решения в рекламе, наводят руководителя на мысль, что маркетинговая деятельность затратна и неэ-

ффективна. Но в тоже время есть огромное количество примеров, когда фирма вдохновляет потребителя приобретать товар, который в дальнейшем им не нужен и пользоваться этим товаром не будут. Правильно спланированная и организованная PR-кампания, способна искусственно вызвать потребность в товаре или услуге у потребителя.

А. А. Назайкин считает, что дабы избежать провалов в процессе проведения рекламы, необходимо обращать внимание на разработку стратегии PR-кампаний [1, с. 352]. Грамотное стратегическое планирование может помочь правильно организовать работу и предугадать результаты проведенной в будущем работы. Для начала PR-кампании следует определить цель, которую преследует организация и характер информации, которую необходимо донести до будущих потребителей, а также выделить главные способы, которые будут применяться при реализации.

В том числе, при организации рекламной деятельности важно определить потребителя:

- определиться с формой размещения рекламы;
- рассчитать будущие расходы при организации рекламной деятельности;
- разработать все элементы рекламной кампании;
- разработать план использования средств рекламы;
- разработать рекламное сообщение;
- сравнить выделенный бюджет с предварительными затратами;
- проводить контрольные изменения при организации рекламной деятельности;
- оценить эффективность организации рекламной деятельности.

Проблемы организации рекламной деятельности возникают еще из-за того, что потенциальные участники рекламных процессов имеют разные характеристики, которые влияют на конечный результат по-разному. Помимо этого, рекламная деятельность является достаточно сложным процессом и характеризуется:

- многофункциональным и многоуровневым строением рекламного процесса;
- непростой технологией функционирования;
- географическим расположением;
- различной смешанной информацией в больших объемах.

Организация рекламной деятельности — это целый комплекс мероприятий, которые объединяют в себе цели реализации стратегии рекламодателя путем побуждения потребителя к приобретению с помощью рекламных обращений, реклама не должна носить разовый характер, такой вывод сделала Ю. К. Пирогова, [3, с. 270].

По мнению А. Н. Скворцовой, при организации PR-кампании выделяют несколько факторов, от которых зависит: бюджет организации, размер организации, а также положение на рынке (занимаемая доля, отношения с конкурентами, потребителями и т. д.) [6, с. 76].

Еще одной проблемой, с которой есть риск столкнуться рекламодателю при планировании рекламной кампании — это дефицит средств. Чаще всего специалисты по рекламе ограничены в бюджете и исходя из этого рекламная деятельность будет осуществляться в меньших масштабах, что повлияет на итог работы.

Целью организации деятельности рекламы на предприятии является не только увеличение объема прибыли и привлечение новых клиентов, но и повышение уровня узнаваемости организации на рынке, а также создание положительного образа, улучшение репутации и имиджа организации. Но поскольку такие цели не могут быть до-

стигнуты в краткосрочный период, отношение у большинства руководителей компаний остаются скептически.

Принципиально важно при организации рекламной деятельности не только проводить анализ рынка, но и выяснять потребности потребителей, наблюдать за рекламируемым продуктом, а также за его качеством и количеством на точках продаж. Реклама порождает спрос и предложение, и в случае, если на рынке недостаток или качество не соответствует ожиданиям потребителей, то он может перейти к аналогу конкурента. Все это будет являться недостаточной организацией рекламной деятельности.

Ограниченность средств при организации рекламной деятельности предприятий вынуждает специалистов выбирать наименее затратные способы размещения рекламы. Подобный подход считается неправильным и менее эффективным, так как выбор канала связи с покупателями важный момент при разработке маркетинговой стратегии кампании, и ему нужно и важно уделять большую часть времени и внимания.

Исходя из этого одним из основных факторов при планировании рекламной деятельности организаций, является не бюджет проводимой PR-кампании, а ее целевая аудитория, цели и результаты работы, которые хочет достичь организация. Правильно организованная рекламная деятельность в силах окупить все затраченные на нее средства в двойном размере, а также повысить узнаваемость предприятия на рынке, улучшить имидж и репутацию организации.

Литература:

1. Назайкин, А. А. Как оценить эффективность рекламы: учебное пособие / А. А. Назайкин — Москва: Солон-Пресс, 2016. - 352 с. -3100 экз. - ISBN 5-699-18344-2. — Текст: непосредственный
2. Организация рекламной деятельности на предприятии [Электронный ресурс] / С. О. Ковалева // Менеджмент — 2014. — № 2. — URL: https://spravochnick.ru/menedzhment/organizaciya_reklamnoy_deyatelnosti_na_predpriyatii/ (Дата обращения 26.03.2021 г.)
3. Пирогова, Ю. К. Реклама как форма коммуникации: рекламная кампания и эффекты рекламной коммуникации [Текст]: монография / Ю. К. Пирогова // учебное пособие — Москва: Изд. дом Гребенникова, 2015. - с. 270.
4. Рекламная деятельность предприятия [Электронный ресурс] / Минин В. С. // Реклама. - 2021. - № 3 — URL: <https://www.reklama-expo.ru/ru/ui/17149/> (Дата обращения 22.03.2021 г.)
5. Романов, А. А. Реклама в системе современной экономики [Текст] / А.А Романов //: экономическая теория, анализ и практика — М: ЭТАП, 2016 - с. 124–141.
6. Скворцова, А. Н. Рекламная деятельность в торговле [Текст] / А.Н Скворцова, Е. В. Логинова, Д. В. Чернова // учебное пособие — Самара: СГЭУ, 2018. - с. 76.
7. Управление рекламой на предприятии [Электронный ресурс] / С. В. Ляшенко // Экономика и бизнес - 2017. - № 4 — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-reklamoy-na-predpriyatii> (Дата обращения 26.03.2021.)
8. Хапенков, В. Н. Организация рекламной деятельности [Текст] / В. Н. Хапенков, О. В. Сагинова, Д. В. Федюнин // учебное пособие — М.: Академия, 2017. - с. 240.

Пути повышения конкурентоспособности в сфере услуг (на примере сети сервисных центров по ремонту техники)

Рзаитдинов Роман Радикович, бизнес-консультант, коуч, предприниматель
ИП Рзаитдинов Р. Р. (г. Екатеринбург)

Рассмотрена актуальная тема повышения уровня конкурентоспособности в сфере услуг на примере сервисных центров по ремонту техники. Представлена тестовая аналитика и сравнительная характеристика трёх компаний, предоставляющих одинаковые услуги. Уделено внимание параметрам, на которые обращают внимание потребители сферы услуг при выборе компании. Проведен SWOT-анализ лидирующего тестового сервисного центра и даны рекомендации по повышению конкурентоспособности лидирующего сервисного центра.

Ключевые слова: конкурентоспособность, меры, рост, SWOT-анализ, сервисный центр, ремонт, сфера услуг.

Конкурентоспособность — это ситуация, в которой организация имеет возможность превзойти своего конкурента по ряду заданных параметров. Проводить оценку конкурентоспособности есть смысл в рамках групп компаний единой отрасли, либо в случае, если эти организации предоставляют похожие услуги или продают похожие товары. Нужно понимать, что грамотная оценка этого показателя необходима для создания мер по ее повышению, понимания контрагентов для совместной работы, выхода на новые для компании рынки сбыта, а также работы в сторону инвестирования. В статье мы рассмотрим, какие действительно эффективные существуют методики сравнения организаций, их плюсы и минусы на примере сферы услуг, а именно сервисных центров по ремонту техники.

Известно, что в современных условиях рынок сферы услуг показывает стремительное развитие, это напрямую связано с изменившимися за последние несколько лет поведенческими привычками населения. Сфера услуг обязана удовлетворять базовые потребности людей в короткие сроки, поэтому быть лучше конкурентов — прямая задача таких компаний, именно по этой причине тема весьма актуальна. В связи с тем, что 10–15 лет назад на российский рынок вошли зарубежные производители бытовой техники, у населения резко вырос спрос на гарантийное и постгарантийное обслуживание. Сфера услуг, в частности, сервисные центры в России показывают пока не самый высокий уровень по сравнению с западными коллегами, однако, проводя анализ тенденций, можно отметить перспективу развития данной сферы в ближайшие годы. Отставание, в основном, наблюдается в объемах предоставляемых услуг и в их качестве. В этой связи остается важная цель: обеспечить сбалансированное развитие сферы услуг и материального производства, что является невозможным без повышения конкурентоспособности.

Какие показатели важны для российского потребителя сервисных услуг? Как их повысить? Существуют клиенты, для которых важным является общение, для другой группы — стоимость, для третьей — скорость. Приведем пример аналитической работы на примере трёх тестовых сервисных центров. Предположим, мы рассматриваем Сервис 1, Сервис 2 и Сервис 3. Все компании работают

в четкой специализации — ремонт смартфонов и компьютерной техники. В большинстве случаев, пользователи будут смотреть на следующие показатели:

- Скорость предоставления обратной связи
 - Верное выявление потребности клиента
 - Пробная диагностика (которая в базовом варианте должна предоставляться бесплатно для привлечения клиентов)
 - Обеспечение возможности выдачи подменного товара (выдача клиенту смартфона на замену на время ремонтных работ)
 - Стоимость предоставления услуг
 - Скорость ремонта
 - Наличие скрытых платежей и навязывание услуг
- Рассмотрим подробно каждый пункт.

Скорость предоставления первичной обратной связи наиболее важный показатель, который будет отличать компанию от конкурента как минимум тем, что грамотно выстроенная схема работы отдела продаж и построение верных методик отработки обращений поможет удержать клиента и передвинуть его на следующий этап воронки продаж. К примеру, Сервис 1 обладает распределенным контакт-центром на 50 рабочих мест с предоставлением федерального номера 8–800 с бесплатной возможностью разговора для клиента, скорость дозвона на линию не более 20 секунд, а средний диалог с выявлением потребности клиента и записью на диагностику — порядка 2 минут, что нельзя сказать про Сервис 2, который держит в штате нескольких администраторов, которые попутно осуществляют ремонт или занимаются маркетингом, скорость ответа уже больше 2 минут, есть вероятность брошенной клиентом трубки. Сервис 3 вообще не принимает входящие звонки, отвечая только в социальных сетях. Это чаще всего означает снижение доверия и лояльности будущих клиентов, таким образом, Сервис 1 существенно конкурентоспособнее по этому параметру.

Верное выявление потребности клиента помогает в позитивном установлении контакта, повышении лояльности, увеличении шансов перехода на следующий этап. К примеру, Сервис 1 старается как можно скорее осуществить запись на диагностику, не идентифицируя проблему по телефону, в то время как Сервис 2 и Сервис 3

подробно обсуждает с клиентом поломку. В случае, если сервисный центр предполагает *обязательную предремонтную диагностику*, чтобы оставаться конкурентоспособнее других — её требуется предоставлять бесплатно даже при отсутствии ремонтных работ. Это повышает шансы повторных обращений. Следует помнить, что наличие диагностики — не всегда плюс.

Обеспечение возможности выдачи подменного товара на данный момент является важным фактором, так как ввиду достаточно высокого уровня цен на смартфоны и компьютерную технику, в случае поломки клиент чаще всего остается без работающего устройства. Сервис 1 предоставляет такую возможность, заранее подготовив подменный банк. Сервис 2 и Сервис 3 такой возможности не предоставляют.

Стоимость услуг — немаловажный фактор, порой — решающий для потребителя. Снизив цены, сервисному центру придется сокращать затраты, что приведет к ухуд-

шению качества и падению остальных показателей. Поэтому не всегда дешевый сервис лучше дорогого. Потребитель должен понимать, за что он платит, система оплаты должна быть прозрачной и рыночной, как и *скорость ремонта*. Получатель услуги скорее обратится к Сервису 1, где стоимость находится на более высоком уровне, но сроки меньше, чем у Сервиса 2 и Сервиса 3.

При *наличии скрытых платежей*, договоров «со звездочкой» процент повторных обращений будет ниже. К примеру, Сервис 2 предлагает бесплатную диагностику только в случае ремонта, в иных ситуациях — потребует заплатить, о чем не говорят при первичном контакте. Это провоцирует потребителя на негативный отзыв в сети Интернет, что снижает лояльность и снижает конкурентоспособность.

В обобщенном виде сравнительные характеристики и аналитика должны выглядеть так (Таблица.1):

Таблица 1

Анализ конкурентоспособности

	Сервис 1	Сервис 2	Сервис 3
Скорость предоставления обратной связи	До 20 сек	Около 2 минут и более	-
Верное выявление потребности клиента	-	+	+
Пробная диагностика	+	-	-
Обеспечение возможности выдачи подменного товара	+	-	-
Стоимость предоставления услуг	Высокая	Средняя	Средняя
Скорость ремонта	1 день	3 дня	6 дней и более
Наличие скрытых платежей и навязывание услуг	-	+	+

Основанием получения данных может служить наиболее эффективный метод — опрос (телефонный или фокус-группа). В базовом варианте достаточно опросить 100 человек для получения минимальной объективной картины.

Для более точного анализа параметра уровня цен допустимо проводить такую же сравнительную таблицу, но уже по конкретным тарифным планам (Таб.2):

Таблица 2

Сравнение уровня цен на базовые услуги сервисных центров

	Сервис 1	Сервис 2	Сервис 3
Восстановление прошивки	500	400	400
Замена разъема	600	500	600
Замена аккумулятора	1900	1700	1650
Замена стекла	2000	1900	1900
Замена корпуса	600	400	200

На основании приведенного примерного анализа конкурентоспособности трёх сервисных центров делаем вывод, что Сервис 1 находится в лидирующих позициях, несмотря на то что по результатам опроса его уровень цен выше, что оказывает незначительное влияние на конкурентоспособность, так как компания показывает высокие показатели по остальным параметрам.

Рекомендовано проводить SWOT анализ лидирующего Сервиса 1 (Таб.3 SWOT-анализ Сервиса 1):

На основании проведенного анализа рекомендовано разрабатывать план мероприятий по повышению конкурентоспособности, это могут быть следующие действия:

- Разработка прозрачной системы прайс-листов, позволяющих сразу называть стоимость работ;
- Внедрение новых видов услуг на прежних производственных мощностях, что позволит снижать затраты на ФОТ, оказывая больше услуг и увеличивая прибыль;

Таблица 3

Рис. 3 SWOT-анализ Сервиса 1

Внешние факторы / Внутренние факторы	Возможности:	Угрозы:
	Рост потенциально лояльных потребителей Увеличение повторных заказов	Негативные отзывы из-за отсутствия выявления потребности на этапе первичного контакта Низкая конверсия в первичный заказ
Сильные стороны: — Быстрые ответы клиентам — Квалифицированный штат — Скорость ремонта — Качество ремонта	Оперативная обратная связь и быстрая отработка первичного заказа помогает больше доверять данному сервису, а скорость и качество ремонта при помощи квалифицированного персонала помогают в случае любой повторной поломки «привязать» клиента к сервису и обеспечить повторные обращения.	Даже оперативный ответ, не дающий клиенту быструю и прозрачную картину по стоимости и количеству услуг, могут привести к опасениям и написаниям негативных отзывов в сети и на сайте организации, а также снизить конверсию в заказ.
Слабые стороны: — Высокие цены	Высокие цены дают возможность сервису нанимать высококвалифицированный персонал, что поможет повысить качество и скорость предоставления услуг.	Высокая стоимость услуг может привести к обращениям к конкуренту, который за подобную услугу просит меньшую стоимость, но увеличивает сроки сдачи заказа.

— Работа с отзывами, ведение аккаунтов в социальных сетях, повышение лояльности аудитории скидками и акциями.

Итак, на основании приведенных примеров можно сделать вывод, что конкурентоспособности сферы услуг

(в частности, сервисные центры), считается главным критерием оценки эффективности управления и работы в целом. Рост уровня конкурентоспособности оказывает позитивное влияние на будущее развитие этой сферы.

Литература:

1. Финансово-кредитный энциклопедический словарь / под общ. ред. А. Г. Грязновой. М.: Финансы и статистика, 2002. — 1168 с.
2. Рынок бытовой техники в России. Выпуск 2, DISCOVERY Research Group, 2007 г.
3. Россия в цифрах, статистический ежегодник, 2008 г.
4. Николайчук, В. Е. Маркетинг и менеджмент услуг. Деловой сервис. — СПб.: Питер, 2005.-608 с.
5. Журнал Научное обозрение. Технические науки. Исследование деятельности сервисного центра компьютерной техники и анализ осуществимости автоматизации бизнес-процессов — 2020. — № 5 — с. 5–10
6. Залялова, Л. Р. Базовые факторы конкуренции и конкурентоспособности в сфере услуг // Вестник ТИСБИ. — 2006. — № 2.
7. Асаул, А. Н. Организация предпринимательской деятельности: Учебник для вузов. 4-е изд. Стандарт третьего поколения. — СПб: Питер, 2013. — 352 с.
8. Электронный ресурс: Альманах «Управление производством», статья Конкурентоспособность предприятия, URL: <http://www.up-pro.ru/encyclopedia/konkurentosposobnost.html>
9. Электронный ресурс: сайт ЧОУ «ИПП», Руслан Пименов, статья «Искусство сервиса: опыт крупных компаний», URL: <https://www.ipnou.ru/article.php?idarticle=004456>
10. Электронный ресурс: Маркетинговые исследования, URL: <https://works.doklad.ru/view/Hiolxcrj50M/all.html>

Особенности организации рекламной деятельности в образовательных учреждениях

Шамсутдинова Ирина Фидаилевна, студент магистратуры;
Боронилова Ирина Геннадьевна, кандидат педагогических наук, доцент
Башкирский государственный педагогический университет имени М. Акмуллы (г. Уфа)

В данной статье авторы раскрывают особенности организации рекламной деятельности в образовательных учреждениях. Дается сущность специфики рекламы и рекламной деятельности в сфере образования, основные функции рекламы. Также исследуется технология продвижения образовательных услуг посредством рекламной деятельности.

Ключевые слова: образовательная организация, реклама, образовательная услуга, рекламная деятельность, маркетинг.

В современном мире, в век распространения и быстрого развития различных информационных технологий, мы все чаще сталкиваемся с многочисленным появлением рекламных продуктов. Реклама оказывает огромное воздействие на экономику, идеологию, культуру, социальный климат, различные аспекты современной действительности. Не обошла реклама и сферу образования.

Представляя определение рекламы как «искусство внедрения уникальных предложений в сознание наибольшего числа потенциальных покупателей и вовлечение их в потребление товаров и услуг при наименьших затратах» [1, с. 25], мы также делаем вывод, что с одной стороны — реклама доводит до потребителей разные сведения, необходимые для использования образовательных услуг. С другой стороны, соединяя в себе информационную функцию и функции внушения и убеждения — реклама оказывает на человека эмоционально-психологические воздействия. Поэтому рекламу можно назвать и бизнесом, и искусством одновременно.

Реклама не существует сама по себе. За понятием рекламы стоит целый процесс, которые вовлекает всех необходимых участников процесса рекламирования. В связи с этим в маркетинге было введено понятие «рекламная деятельность».

Определений понятия «рекламная деятельность» существует достаточно мало, изучая рекламу с позиций различных наук, некоторые исследователи зачастую рассматривают понятия рекламы и рекламной деятельности как синонимы. Мы все же должны разграничить данные понятия и определить рекламную деятельность как некий процесс взаимодействия ее участников, продвижения товара или услуги, результатом которого является выпуск рекламируемого продукта.

Таким образом, рекламная деятельность в образовательной организации направлена на [2, с. 65]:

- привлечение внимания, налаживание системы коммуникаций потребителей образовательных услуг;
- формирование потребностей в данной образовательной услуге;
- предоставление покупателю возможности для дополнительного изучения образовательной услуги;
- формирование у потребителя определённый уровень знаний об образовательной услуге;

- создание и поддержание благоприятного образа (имиджа) образовательной организации;
- создание известности образовательной организации на рынке образовательных услуг;
- формирование положительного отношения к образовательной организации;
- налаживание и поддержание взаимосвязей с партнерами образовательной организации;
- взаимодействие с конкурентами (поддержание хороших отношений, обмен информацией, выстраивание взаимовыгодных схем взаимодействия);
- сбор средств на образовательные цели;
- работа с потребителями;
- работа с персоналом.

При организации рекламной деятельности в учреждении образования следует учитывать такие функции рекламы, как увещательная, информативная, напоминающая и поддерживающая.

Так, в первую очередь, образовательному учреждению следует применять увещательную рекламу, которая создаст благоприятное расположение потребителей к данному образовательному учреждению, к его услугам, имени, убедит в необходимости обратиться за дополнительной информацией или совершить покупку образовательных услуг именно данной образовательной организации. Затем следует использовать информативную рекламу образовательных услуг и учреждения для создания первичного спроса среди потребителей. После можно прибегнуть к напоминающей рекламе, которая поможет образовательной организации привлечь как можно больше абитуриентов. После успешного использования различной рекламы, внутри каждой образовательной организации необходимо использовать подкрепляющую рекламу, позволяющую предотвратить возможный отток учащихся из образовательной организации.

Выбор того или иного вида рекламы зависит, прежде всего, от целей, которые ставит для себя образовательная организация при продвижении на рынке собственного бренда или образовательных услуг. Но в любом случае, в первую очередь необходимо поставить цели и задачи, определить основных функций рекламы в образовательном учреждении, выстроить рекламную стратегию,

которая должна начинаться с анализа рыночного положения образовательной организации и собственного имиджа в глазах потенциальных потребителей образовательных услуг.

После того как будет проведен анализ рыночного положения, после того как будут определены основные направления образовательной организации, которые нуждаются в рекламе, рекламодателю (образовательной организации) следует осуществить отбор необходимых рекламных средств. К средствам рекламы можно отнести: специальные плакаты, объявления в печати, по радио, телевидению, в кино, выставки изделий, ярмарки, производственные марки и товарные знаки, этикетки, витрины в магазинах, световые табло, фирменные проспекты и др.

Отметим, что практически не существует каких-либо общепринятых правил по использованию средств рекламы в образовательной организации. Следует лишь учитывать тот факт, что каждому виду средств рекламы присущи свои собственные характеристики и любое из них в свою очередь отличается от другого; учитывается их стоимость, продолжительность, оказываемое воздействие и аудитория, для которой они предназначены.

Мы можем сказать, что не существует какого-то одного «лучшего» и эффективного средства, которое можно использовать абсолютно во всех ситуациях. Поэтому решение следует принимать, исходя из конкретных требований, и уметь ответить на основные четыре вопроса: Кого мы охватываем? Где они находятся? Что представляет собой обращение? Когда размещать объявление (рекламу)?

Особенность рекламы в сфере образования заключается в специфике рекламного продукта — образовательной услуге. Здесь также необходимо добавить еще одну особенность, заключающуюся в особенности формы и технологии продвижения рекламного продукта. Так, помимо основных рекламных каналов продвижения, которые могут быть представлены в виде: рекламы в прессе, печатной рекламы, теле- и радиорекламы, наружной рекламы и т. п., наиболее распространенными видами рекламы и часто используемыми образовательными организациями на сегодняшний день являются [3, с. 136]:

- дни открытых дверей;

- реклама в средствах массовой информации;
- научные конференции и семинары;
- сюжеты в новостных программах об успехах и достижениях образовательной организации;
- печатная и сувенирная продукция;
- интернет-сайт образовательного учреждения;
- сообщества в социальных сетях и др.

В образовательных организациях в системе продвижения образовательных услуг не последнюю роль играют неформальные каналы связи с общественностью, влияющие на формирование положительного имиджа и репутации образовательной организации. Такими каналами связи можно назвать соседей, родственников, друзей, сотрудников образовательных учреждений, выпускников, которые добились определенных высот в карьере.

Заметим, что на сегодняшний день актуальным средством рекламы, одним из перспективных и быстро увеличивающихся каналов рекламных коммуникаций с целевой аудиторией является Интернет-среда. В целях оперативного донесения рекламной информации об образовательных услугах для потребителей образовательные учреждения используют собственные интернет-сайты и социальные сети, где должна быть представлена полная информация об образовательной организации, о структуре учреждения, образовательных программах, условиях поступления, а также информация, повествующая повседневную жизнь обучающихся и сотрудников. Во многих образовательных учреждениях практика показывает, что активная работа сайта и социальных сетей позволяет успешно решать многие задачи по продвижению образовательных услуг, поддержке имиджа учреждения, коммуникаций, повышению комфортности образовательного процесса, а также развитию взаимоотношений между рынком образования и рынком труда.

Исходя из вышесказанного, мы можем отметить значимость и актуальность на сегодняшний день роли рекламы и ее каналов в продвижении образовательных услуг. Ведь на современном образовательном рынке для сохранения конкурентоспособности данных образовательных услуг любому образовательному учреждению необходимо владеть методикой комплексного маркетинга, в который обязательно должна входить реклама.

Литература:

1. Ривз, Р. Реальность в рекламе / пер. В. Смирнов. — М: Библос, 2017. — 135 с.
2. Царегородцев, Е. И. Организация и экономическая эффективность адаптивного управления в аграрном секторе АПК: автореф. дис. ... доктор эконом. наук. 08.00.05. — Йошкар-Ола, 1998. — 311 с.
3. Ладонкина, Н. А. Маркетинг в деятельности образовательного учреждения среднего и начального профессионального образования [Электронный ресурс] / Н. А. Ладонкина // Проблемы современной экономики: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, октябрь 2012 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2012. — с. 135–137. — Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/56/2802/> (дата обращения: 21.02.2021).
4. Боронилова, И. Г., Шамсутдинова И. Ф. Реклама как условие формирования положительного имиджа образовательной организации / И. Г. Боронилова, И. Ф. Шамсутдинова // Вестник БГПУ им.М.Акмиллы. — 2020. — № 2 (55) — с. 115–119.

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО

Правовые аспекты ограничения использования космоса в военных целях

Абрамов Александр Александрович, студент магистратуры
Воронежский государственный университет

В данной статье автор рассматривает и проводит краткий анализ основных международно-правовых актов, так или иначе затрагивающих вопросы ограничения использования косм в военных целях.

Ключевые слова: международное космическое право, космос, милитаризация космоса, ядерное оружие.

В связи с бурным развитием научно-технического прогресса человечество начало осваивать новые пространства, среди которых — космос. Соответственно, с начала освоения космоса встаёт вопрос о регулировании деятельности человека в космическом пространстве. В частности, подлежит рассмотрению вопрос об использовании космоса в военных целях и его возможные ограничения.

Изначально стоит привести в пример Договор о запрещении испытаний ядерного оружия в атмосфере, в космическом пространстве и под водой (из-за того, что данный договор был подписан в Москве, иногда его упоминают также как Московский договор). Исторически, будучи подписанным в 1963 году, он явился одним из первых документов, так или иначе вводящих ограничение на ведение деятельности в космической сфере. Так, согласно п.1. ст. 1 Договора «каждый из Участников настоящего Договора обязуется запретить, предотвращать и не производить любые испытательные взрывы ядерного оружия и любые другие ядерные взрывы в любом месте, находящемся под его юрисдикцией или контролем: а) в атмосфере; за ее пределами, включая космическое пространство» [1]. И хотя данный Договор вступил в силу уже для более чем 130 государств (и будучи в том числе открытым для присоединения других стран), последующее расширение данной темы в Договоре о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний (1996 год) не нашло своего отражения среди основных ядерных держав, то есть данный Договор так и остаётся ими не подписанным и не ратифицированным.

Далее исторически важной вехой в целом в вопросах использования космоса явился Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела (1967 год) (также называемый Договором о космосе). Так, в Договоре о космосе сам космос провозглашается всеобщим достоянием человечества, и отмечается, что использование космического пространства вкупе с небесными телами должно осуществляться на благо всех государств и недопустимо его национальное

присвоение. Сама же деятельность строится в соответствии с международным правом и в целях поддержания международного мира и безопасности и развития международного сотрудничества и взаимопонимания. Опять же, в Договоре упоминается об обязательстве не запускать в космос ядерное оружие, что находит своё отражение в ст. 4: «Государства — участники Договора обязуются не выводить на орбиту вокруг Земли любые объекты с ядерным оружием или любыми другими видами оружия массового уничтожения, не устанавливать такое оружие на небесных телах и не размещать такое оружие в космическом пространстве каким-либо иным образом» [2]. Однако, отмечается о возможности использовании космоса в исключительно мирных целях, что в том числе не влечёт запрета на использование оборудования в целях мирного исследования космического пространства. В противовес зато стоит отметить, что имеются следующие запреты: на создание в космосе военных инсталляций, на проведение военных действий и на испытание вооружений.

Годом позже, в 1968 году, вступает в силу Соглашение о спасании космонавтов, возвращении космонавтов и возвращении объектов, запущенных в космическое пространство. Название документа говорит само за себя, однако стоит упомянуть, что уже в самой преамбуле Соглашения отмечается, что стороны желают «содействовать международному сотрудничеству в мирном исследовании и использовании космического пространства» [3], что само по себе уже противопоставляется использованию космоса в военных целях.

Об использовании космического пространства в мирных целях отмечается и в Конвенции о международной ответственности за ущерб, причинённый космическими объектами (1972 год). Сама Конвенция предполагает создание таких эффективных по своей сути международных правил и процедур, которые позволяют осуществлять индемнизацию жертвам в результате нанесения ущерба, причинённого другим космическим объектам. И хотя изначально регулируется сфера мирного использования космического пространства, логичным

следствием здесь является и то, что некоторые положения данной Конвенции могут быть применимы и в случае военных неурядиц между странами-участниками.

Согласно Конвенции о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство (1975 год), создаётся регистр запускаемых в космос объектов, что в том числе относится и к военным космическим объектам; однако стоит понимать, что сам регистр имеет полный и открытый доступ.

Очень важно отметить о Конвенции о запрещении военного или иного враждебного использования средств воздействия на природную среду (1977 год), согласно п.1 ст.1 которой «Каждое государство-участник настоящей Конвенции обязуется не прибегать к военному или любому иному враждебному использованию средств воздействия на природную среду, которые имеют широкие, долгосрочные или серьёзные последствия, в качестве способов разрушения, нанесения ущерба или причинения вреда любому другому государству-участнику» [4]. Также говорится об обязательстве участников Конвенции не оказывать помощь и не осуществлять поощрение или побуждение других государств или международной организации к осуществлению таковой деятельности, отмеченной в вышеупомянутом пункте статьи. В случае нарушения этих положений данной Конвенции возможно направить жалобу в Совет Безопасности ООН со стороны другого государства-участника. Однако, опять же, отмечается о том, что возможно воздействие на природу и космос в мирных целях.

Наконец, стоит упомянуть про Соглашение о деятельности государств на Луне и других небесных телах (1979 год). В частности, в Соглашении провозглашается принцип о недопустимости претензий со стороны какого бы то ни было государства на распространение своего на-

ционального суверенитета на другое небесное тело (как и в случае с Договором о космосе, таким образом дополняя его положения). Однако, проблема данного соглашения в том, что его ратифицировало лишь малое количество государств, среди которых, к сожалению, отсутствуют важные космические игроки. Особенно это важным становится ввиду нарастающей в последнее время коммерциализации космической деятельности и вовлечения в такую деятельность не только государств, но и частных игроков. К тому же, стоит принять во внимание, что уже ряд стран (среди которых можно выделить Россию, Китай, США, Индию, Великобританию, Францию, Иран) создали в той или иной форме свои космические войска и силы в спектре своих национальных вооружённых сил, что по сути ведёт к милитаризации космоса.

Как итог, стоит отметить, что на данный момент имеется довольно обширная база международно-правовых актов, так или иначе вводящих ограничения на использование космического пространства в военных целях, однако, ввиду научно-технического прогресса человечество начинает вовлекаться во всё новые виды космической деятельности, что в том числе может предполагать новые типы использований космоса в военных целях, для которых на данный момент не имеются какие бы то ни было ограничения, отражённые в международном космическом праве. Также очень важным моментом является то, что зачастую не все — и в первую очередь космические державы — являются участниками ряда основополагающих документов, регулирующих активность в космосе (включая военную). Наконец, выработка новых правовых норм особенно важной может показаться в текущем десятилетии ввиду того, что некоторые страны начали создавать свои космические силы, что требует особо осмотрительного правового регулирования по данному вопросу.

Литература:

1. Договор о запрещении испытаний ядерного оружия в атмосфере, в космическом пространстве и под водой (Москва, 5 августа 1963 г.) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: https://www.mid.ru/adernoe-nerasprostranenie/-/asset_publisher/JrcRGi5UdnBO/content/id/609152 (дата обращения: 12.04.2021).
2. Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/outer_space_governing.shtml (дата обращения: 12.04.2021).
3. Соглашение о спасании космонавтов, возвращении космонавтов и возвращении объектов, запущенных в космическое пространство [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/astronauts_rescue.shtml (дата обращения: 12.04.2021).
4. Конвенция о запрещении военного или иного враждебного использования средств воздействия на природную среду [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/hostenv.shtml (дата обращения: 12.04.2021).

Договор купли-продажи чужой вещи по российскому праву

Будкина Анна Николаевна, студент

Всероссийская академия внешней торговли Минэкономразвития РФ (г. Москва)

В настоящей статье рассматривается проблема юридической квалификации договора купли-продажи чужой вещи. Автором исследованы противоположные позиции правоведов относительно действительности сделки по продаже чужого имущества, приведены обоснования в пользу ничтожности продажи чужой вещи, предложен оптимальный способ примирения защиты от эвикции с недействительностью продажи чужого.

Ключевые слова: договор купли-продажи, договор купли-продажи чужой вещи, ничтожность продажи чужой вещи, эвикция, добросовестный приобретатель, виндикационный иск.

Договор купли-продажи представляет собой основу гражданского оборота любого государства. Сделки по купле-продаже имущества существуют с давних времен, и, хотя с течением времени их правовое регулирование изменилось, кое-что осталось неизменным: ожидание покупателя, что вещь перейдет в его власть «навсегда». Именно с этой целью покупатель вступает в договор купли-продажи — чтобы стать новым собственником вещи. Но что делать, если продавец, являясь только владельцем вещи, без ведома собственника отчуждает ее покупателю? Можно ли считать такую продажу ничтожной или все же сделка оспорима? Ответ на данный вопрос имеет важное практическое значение, так как от него зависит решение проблемы адекватной защиты покупателя, когда имущество продано неуправомоченным лицом.

Гражданский кодекс Российской Федерации [1] (далее — ГК РФ) не дает прямого ответа на данный вопрос, в связи с чем в литературе сформировались две противоположные точки зрения: сторонники одной утверждают, что сделка по распоряжению чужим имуществом является оспоримой, а не ничтожной; сторонники другой полагают — продажа чужого ничтожна.

Ряд ученых, среди которых, В. А. Слыщенко [9], М. А. Церковников [10] полагают, что купля-продажа чужой вещи действительна.

В качестве аргументации В. А. Слыщенко приводит Постановление Конституционного Суда РФ от 21 апреля 2003 г. N 6-П «По делу о проверке конституционности положений пунктов 1 и 2 статьи 167 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан О. М. Мариничевой, А. В. Немировской, З. А. Скляновой, Р. М. Скляновой и В. М. Ширяева» [2], в котором Конституционный Суд РФ установил, что единственным способом защиты добросовестного приобретателя при приобретении им чужого имущества является виндикационный иск. Применение реституции как последствия недействительности сделки по ст. 167 ГК РФ в данном случае исключается, так как ее применение дестабилизирует гражданский оборот. Впоследствии данный вывод был конкретизирован в п. 83 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой

Гражданского кодекса Российской Федерации» [4], согласно которому при рассмотрении требования покупателя к продавцу о возврате уплаченной цены и возмещении убытков в связи с изъятием товара у покупателя собственником ст. 167 ГК не подлежит применению, такое требование рассматривается по правилам ст. 460–462 ГК. Невозможность реституции и отсылка к нормам об эвикции (лат. *evictio* — лишение владения), следовательно, означает законность сделки по продаже чужого имущества.

Рассматривая в совокупности п. 1 ст. 460 ГК РФ (обязанность продавца передать товар свободным от прав третьих лиц) и п. 1 ст. 461 ГК РФ (ответственность продавца при изъятии товара у покупателя третьими лицами), В. А. Слыщенко приходит к выводу, что данные нормы указывают на действительный и юридически обязывающий характер договора купли-продажи чужой вещи [9, с. 205]. Таким образом, при изъятии вещи собственником у добросовестного приобретателя, последний может рассчитывать на возмещение продавцом убытков за эвикцию, то есть за истребование у покупателя имущества по основаниям, возникшим до продажи.

М.А. Церковников тоже полагает, что наличие в Кодексе ст. 460 и 461 указывает на действительный характер продажи чужого имущества: «Трудно объяснить их расположение и содержание в Кодексе, если считать весь договор ничтожным» [10, с. 35].

Также критика М. А. Церковникова идеи о признании продажи чужого ничтожной заключается в том, что возможность собственника проданной вещи применить последствия недействительной сделки ему просто невыгодна: зачем собственнику требовать, чтобы покупатель вернул вещь неуправомоченному продавцу, если вместо этого он может предъявить покупателю виндикационный иск, тем самым вернув вещь себе?

Также сторонники идеи действительности продажи чужого считают, что договор купли-продажи носит обязательственный, а не вещный характер, из чего следует, что непередача права собственности продавцом является дефектом исполнения договора, а не договора в целом.

Тем не менее, идея оспоримости купли-продажи чужой вещи видится не совсем верной.

Согласно п. 1 ст. 168 ГК РФ за исключением случаев, предусмотренных пунктом 2 настоящей статьи или иным законом, сделка, нарушающая требования закона или иного правового акта, является оспоримой, если из закона не следует, что должны применяться другие последствия нарушения, не связанные с недействительностью сделки. Между тем, в силу п. 2 ст. 168 ГК РФ сделка, нарушающая требования закона или иного правового акта и при этом посягающая на публичные интересы либо права и охраняемые законом интересы третьих лиц, ничтожна, если из закона не следует, что такая сделка ничтожна или должны применяться другие последствия нарушения, не связанные с недействительностью сделки. Следовательно, в том случае, когда сделка нарушает требования закона и посягает на интересы третьих лиц, она является ничтожной.

В том случае, если имущество отчуждает неуправомоченное лицо, то указанная сделка противоречит закону (ст. 209 ГК РФ) и посягает на право собственности лица, не являющегося стороной сделки. По мнению противников оспоримости сделки по распоряжению чужим имуществом, именно такого подхода придерживались разработчики изменений в ГК РФ, поскольку он отвечает фундаментальному принципу частного права — невозможности лишения права лица, которое не выразило на это волю.

Принимая во внимание ст. 460 и ст. 461 ГК РФ, Скловский К. И. — один из противников идеи действительности продажи чужого — предлагает неоднозначное толкование, полагая, что ст. 460 ГК РФ лишь обязывает продавца уведомить покупателя о правах третьих лиц на вещь, но не налагает обязанность по очистке товара, так как это попросту невозможно — неужели можно себе представить, что лицо, неправомерно завладевшее вещью, заключит с реальным собственником договор купли-продажи [7, с. 82]? Относительно действия ст. 461 ГК РФ Скловский на основе п. 43 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 29 апреля 2010 г. N 10/22 г. Москва «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» [3] приходит к выводу, что при изъятии у покупателя вещи, тот все-таки имеет право на возмещение убытков за эвикцию. Но это совсем не означает действительность продажи чужого, так как применение в данном случае ст. 461 ГК РФ возможно в рамках п. 2 ст. 167 ГК РФ, если рассматривать ответственность за эвикцию именно как предусмотренное законом иное последствие недействительной сделки.

Относительно обязательственного характера договора купли-продажи стоит заметить, что стороны договора выражают волю на переход права собственности. Следовательно, соглашение о передаче права собственности является своеобразным элементом договора купли-продажи [6, с. 98]. Но разве может неуправомо-

ченный отчуждатель перенести на покупателя право собственности, которого у него попросту нет? Более того, при осознании данного факта, у продавца просто не может быть воли на передачу права собственности. Отсюда невозможность передать право собственности и недействительность соглашения о такой передаче, что в совокупности делает продажу чужой вещи ничтожной [8, с. 156].

Следует также добавить, что признание сделки купли-продажи чужой вещи законной уничтожает виндикационный иск и лишает смысла наличие в законе статуса добросовестного приобретателя, ведь если такая продажа действительна, то покупатель по умолчанию является добросовестным приобретателем.

Приверженность точке зрения относительно ничтожности договора купли-продажи чужого имущества вынуждает искать способы примирения защиты от эвикции с недействительностью продажи чужой вещи, так как при признании такого договора недействительным, нормы об эвикции заблокированы. Для решения данной проблемы выдвигаются следующие варианты: абстрактная гарантия — предлагается отделить ответственность за эвикцию от договора купли-продажи, придать ей независимый характер, чтобы даже в случае недействительности договора, продавец нес ответственность за нарушение самостоятельного обещания относительно заявления, что он является собственником вещи; относительная недействительность — до предъявления третьим лицом требования об изъятии вещи покупатель имеет иск о недействительности договора, а после предъявления требования вступают в действие нормы об эвикции.

Однако М. А. Церковников критикует вариант с абстрактной гарантией, полагая, что связь гарантии от эвикции с договором купли-продажи настолько прочна, что они слились в единое целое, и при совершении продажи нет места двум актам (сделке купли-продажи и сделке по установлению ответственности на случай эвикции) [10, с. 45].

Что касается относительной недействительности, М. А. Церковников отмечает, что покупателю нет смысла предъявлять иск о недействительности сделки, так как п. 1 ст. 460 ГК предоставляет ему защиту еще до изъятия у него вещи третьим лицом [10, с. 50].

В этой связи более удобным и логичным видится решение К. И. Скловского, в соответствии с которым договор купли-продажи чужой вещи по отношению к собственнику является ничтожным, но действителен для сторон сделки. В таком случае собственник может сделать заявление о ничтожности сделки по п. 2 ст. 168 ГК в рамках предъявления виндикационного иска. Для сторон договора продажа чужой вещи является действительной, так как никаким образом не нарушает их прав и интересов. Продавец не может ссылаться на недействительность сделки по п. 5 ст. 166 ГК. Добросовестный приобретатель может признать куплю-про-

дажу чужой вещи недействительной по ст. 178, 179 ГК, так как заблуждался относительно того факта, что продавец являлся собственником вещи. В случае изъятия имущества собственником вступают в действие нормы об эвикции. Если же обе стороны сделки знали о том, что продается чужая вещь, такая сделка квалифицируется как нарушающая основы правопорядка (ст.169 ГК).

Необходимо отметить, что подход, схожий с предложением К. И. Скловского, можно обнаружить в п. 8 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 21 декабря 2017 г. N 54 г. Москва «О некоторых вопросах применения положений главы 24 Гражданского кодекса Российской Федерации о перемене лиц в обязательстве на основании сделки» [5]. И хотя речь в нем идет о продаже чужого права, а не вещи, юридические последствия имеют такие же основания.

При подведении итогов еще раз необходимо отметить, что нормы ГК напрямую не указывают на характер договора купли-продажи чужой вещи, так что не остается ни-

чего иного, кроме как прибегать к толкованию и сопоставлению соответствующих статей закона. Однако различные цивилисты по-разному толкуют нормы Кодекса, и в этой связи их мнения относительно действительности договора купли-продажи чужого имущества расходятся: одни полагают, что сделка оспорима, другие уверены — продажа чужого ничтожна.

Однако договор купли-продажи чужой вещи является ничтожным, так как по п. 2 ст. 168 ГК такая продажа противоречит закону (ст. 209 ГК) и нарушает права и интересы третьих лиц (отсутствие согласия собственника на продажу его вещи). Но продажа чужого ничтожна для собственника, а для продавца и покупателя такая сделка действительна, так как не нарушает их прав и интересов. Добросовестный приобретатель может оспорить сделку по ст.178, 179 ГК, а в случае изъятия вещи собственником прибегнуть к ст. 461 ГК. Рассмотренное решение может являться одним из подходящих вариантов примирения защиты от эвикции и недействительности продажи чужой вещи.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 18.03.2019, с изм. от 03.07.2019). URL: <http://www.consultant.ru/>;
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 21 апреля 2003 г. N 6-П «По делу о проверке конституционности положений пунктов 1 и 2 статьи 167 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан О. М. Мариничевой, А. В. Немировской, З. А. Скляновой, Р. М. Скляновой и В. М. Ширяева». URL: <http://www.consultant.ru/>;
3. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 29 апреля 2010 г. N 10/22 г. Москва «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав». URL: <http://www.consultant.ru/>;
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации». URL: <http://www.consultant.ru/>;
5. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 21 декабря 2017 г. N 54 г. Москва «О некоторых вопросах применения положений главы 24 Гражданского кодекса Российской Федерации о перемене лиц в обязательстве на основании сделки». URL: <http://www.consultant.ru/>;
6. Скловский, К. И. О действительности продажи чужого имущества // Вестник ВАС РФ. 2003. № 9;
7. Скловский, К. И. Сделка и ее действие (2-е изд.); Комментарий Главы 9 ГК РФ (Понятие, виды и форма сделок. Недействительность сделок) — Москва: Статут, 2015. — 175 с.;
8. Скловский, К. И. Собственность в гражданском праве. 5-е изд., перераб. — М.: Статут, 2010. — 893 с.;
9. Слыщенков, В. А. Договор купли-продажи и переход права собственности: сравнительно-правовое исследование. — М.: Статут, 2011. — 239 с.;
10. Церковников, М. А. Ответственность продавца в случае изъятия товара у покупателя. М., Статут, 2016. — 136 с.

Правовое исследование федеральных источников законодательства, использующих термин «жидкие отходы»

Воронов Глеб Евгеньевич, студент магистратуры
Красноярский государственный аграрный университет

В статье автор рассматривает правовые вопросы в сфере экологической безопасности, а в частности в сфере обращения с жидкими отходами производства и потребления, а также применение термина «жидкие отходы» в законодательстве Российской Федерации.

Ключевые слова: право, российское законодательство, экология, жидкие отходы, сточные воды, сбор отходов.

В Российском законодательстве произошли множественные изменения, так, например Федеральный закон от 24.06.1998 № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления», а также подзаконные нормативно-правовые акты претерпели изменения.

Но тем не менее, до настоящего времени в действующем федеральном законодательстве отсутствует однозначное определение понятия жидкие отходы.

С помощью Федерального закона от 31.12.2017 № 503-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» и отдельные законодательные акты Российской Федерации», в статье 1 закона уточняется понятие «сбор отходов»: «сбор отходов — прием отходов в целях их дальнейших обработки, утилизации, обезвреживания, размещения лицом, осуществляющим их обработку, утилизацию, обезвреживание, размещение» [4].

Так закон прикрепил процесс сбора отходов к лицу, которое непосредственно занимается утилизацией отходов, их обезвреживанием, размещением и обработкой. До уточнения вышеназванного понятия указывалось, что сбор отходов — это только прием от организаций и физлиц для дальнейшего обращения отходов. В статье 8 вышеназванного закона устанавливается разделение полномочий между органами государственной власти: «К полномочиям органов местного самоуправления городских поселений в области обращения с твердыми коммунальными отходами относятся: создание и содержание мест (площадок) накопления твердых коммунальных отходов, за исключением установленных законодательством Российской Федерации случаев, когда такая обязанность лежит на других лицах; определение схемы размещения мест (площадок) накопления твердых коммунальных отходов и ведение реестра мест (площадок) накопления твердых коммунальных отходов; организация экологического воспитания и формирования экологической культуры в области обращения с твердыми коммунальными отходами.

К полномочиям органов местного самоуправления муниципальных районов в области обращения с твердыми коммунальными отходами относятся: создание и содержание мест (площадок) накопления твердых коммунальных отходов, за исключением установленных законодательством Российской Федерации случаев, когда такая

обязанность лежит на других лицах; определение схемы размещения мест (площадок) накопления твердых коммунальных отходов и ведение реестра мест (площадок) накопления твердых коммунальных отходов; организация экологического воспитания и формирования экологической культуры в области обращения с твердыми коммунальными отходами» [4].

Также изменения претерпела и статья 13.4 выше названного закона. Вынесены требования к местам (площадкам) накопления отходов: «Накопление отходов может осуществляться путем их раздельного складирования по видам отходов, группам отходов, группам однородных отходов (раздельное накопление)» [4]. Таким образом, законодатель наделил органы местного самоуправления дополнительными полномочиями в виде создания и содержания мест (площадок) накопления ТКО, схем их размещения и ведения их реестра, организации экологического воспитания и формирования экологической культуры в области обращения с твердыми коммунальными отходами, а также выделил в отдельную статью требования к местам накопления отходов.

Федеральным законом от 26.07.2019 № 225-ФЗ установлены полномочия министерств и ведомств субъектов Российской Федерации по регулированию деятельности региональных операторов, а также выше названный федеральный закон пополнился отдельными статьями и главами, регулирующими деятельность региональных операторов на территории Российской Федерации, такими как статья 24.6 которую вышеназванный федеральный закон дополнил пунктом 11 закона: «Региональные операторы имеют право осуществлять обращение с отходами I и II классов опасности в порядке и с учетом особенностей, которые установлены статьями 14.1–14.4 настоящего Федерального закона для индивидуальных предпринимателей, юридических лиц, в результате хозяйственной и (или) иной деятельности которых образуются отходы I и II классов опасности, и (или) для операторов по обращению с отходами I и II классов опасности» [4].

Несмотря на все глобальные изменения законодательства в области обращения с отходами производства и потребления во всех нормативно-правовых актах не содержится понятия «жидкие отходы».

Так, например, глава V.1. федерального закона в своём наименовании имеет уточнение именно на твёрдые коммунальные отходы: «Регулирование деятельности в области обращения с твердыми коммунальными отходами» [4]. О жидких отходах нет упоминания ни в одном из действующих нормативно — правовых актах.

В действующем современном природоохранном законодательстве отсутствует однозначное определение понятия жидкие отходы, жидкие бытовые (коммунальные) отходы (ЖБО), жидкие производственные отходы (ЖПО). Оно отсутствует, как в федеральном законе «Об отходах производства и потребления», также его не усматривается и в федеральном законе «Об охране окружающей среды» — основном федеральном экологическом законе. И, это несмотря на то, что большинство муниципалитетов пользуясь не урегулированностью данного вопроса, не решают проблемы с очистными сооружениями больших и малых городов, посёлков деревень по всей территории Российской Федерации. Ни для кого не секрет, что большей частью жидкие отходы сливаются в реки, озёра, пруды, на земли поселений, на земли государственного лесного фонда без соответствующей их очистки, что конечно же не только служит загрязнению такого сейчас модного понятия «экология», но и элементарно вредит здоровью населения.

Кроме отсутствия общего понятия «жидкие отходы» (далее — ЖО, ЖКО, ЖПО), также отсутствуют разработанные и утвержденные методики по определению норм образования и накопления жидких отходов, не разработаны и отсутствуют методики определения морфологического состава жидких отходов.

Общее понимание о «жидких отходах» можно было увидеть в Постановлении Правительства Российской Федерации от 10.02.1997 № 155 «Об утверждении Правил предоставления услуг по вывозу твердых и жидких бытовых отходов», который на настоящий момент является утратившим силу. Указанным Постановлением Правительства Российской Федерации было определено, что ««твердые и жидкие бытовые отходы» — отходы, образующиеся в результате жизнедеятельности населения (приготовление пищи, упаковка товаров, уборка и текущий ремонт жилых помещений, крупногабаритные предметы домашнего обихода, фекальные отходы нецентрализованной канализации и др.)».

В этом же документе впервые встречаем понятие «фекальных отходов нецентрализованной канализации», при этом данный документ не охватывает понятия «жидких производственных (промышленных) отходов», которые образуются в результате деятельности сельхозпроизводителей, юридических лиц — собственников ферм по разведению животных (свиней, коров, коней и др.). К сожалению, данное постановление утратило силу, что в свою очередь еще больше затрудняет регулирование обращения с жидкими отходами.

Большинство юридических лиц пользуются старыми, советскими и постсоветскими постройками, зданиями

бывших колхозов и совхозов, не задумываясь о модернизации и установлении очистных сооружений, что в итоге приводит к ухудшению экологической ситуации региона в целом.

Существует действующий в настоящем правовом пространстве документ «Нормы накопления бытовых отходов» от 18 января 1971 г. № 30, в котором появляется такой термин, как «жидкие отбросы» им же определено, что следует относить к жидким отбросам, входящим в норму накопления от населения.

В соответствии с указанным документом в пункте 3 к ним относятся: «нечистоты и помои неканализованных зданий, собираемые в выгребях и удаляемые транспортом коммунальных предприятий» [11]. Как мы видим, данный документ относится лишь к жидким коммунальным (бытовым) отходам, что следует в том числе и из его наименования, но применяет термин «жидкие отбросы», а не «жидкие отходы».

Пробелы и коллизии сегодняшнего современного законодательства, связанного с «жидкими отходами» приходится разрешать коммунальным предприятиям, следующим образом: на сегодняшний день коммунальные предприятия, занимающиеся откачкой септиков и выгребных ям неканализованного фонда, рассматривают утилизацию данных жидких отходов, как прием сточных вод.

Это связано с тем, что в отличие от понятия «жидкие бытовые отходы», термин «сточная вода» закреплён законодательно и отношения, связанные с приемом и очисткой сточных вод, регулируются законами. Так например, пунктом 19 статьи 1 кодекса «сточные воды» определяются, как: «сточные воды — дождевые, талые, инфильтрационные, поливомоечные, дренажные воды, сточные воды централизованной системы водоотведения и другие воды, отведение (сброс) которых в водные объекты осуществляется после их использования или сток которых осуществляется с водосборной площади» [1].

В свою очередь Федеральный закон № 416 практически полностью посвящён и «наполнен» регулированием «сточных вод», так например статья 2 данного закона определяет, что: «водоотведение — прием, транспортировка и очистка сточных вод с использованием централизованной системы водоотведения»; «канализационная сеть — комплекс технологически связанных между собой инженерных сооружений, предназначенных для транспортировки сточных вод»; «локальное очистное сооружение — сооружение или устройство, обеспечивающие очистку сточных вод абонента до их отведения (сброса) в централизованную систему водоотведения (канализации)»; «сточные воды централизованной системы водоотведения (далее — сточные воды) — принимаемые от абонентов в централизованные системы водоотведения воды, а также дождевые, талые, инфильтрационные, поливомоечные, дренажные воды, если централизованная система водоотведения предназначена для приема таких вод»; «транспортировка воды (сточных вод) — переме-

щение воды (сточных вод), осуществляемое с использованием водопроводных (канализационных) сетей» [3].

В соответствие с ГОСТ 30772–2001 «сточные воды» в пункте 3.42. это: «жидкие сбросы населенных пунктов с примесью атмосферных и производственных вод» [6].

Также под понятием «сбросы» в ГОСТе 30772–2001 в пункте 3.17. понимаются: «жидкие вещества, подлежащие выводу (сбросу в почву или водоем) за пределы производства, включая входящие в них опасные и/или ценные компоненты, которые улавливают при очистке этих жидких веществ и ликвидируют в соответствии с требованиями национального законодательства и/или нормативных документов» [6].

Согласно ГОСТ 17.1.1.01–77 обработка сточных вод это: «воздействие на сточные воды в целях обеспечения их необходимых свойств и состава, а очистка сточных вод — это обработка сточных вод в целях разрушения или удаления из них определенных веществ» [7].

Для определения видов централизованных систем водоотведения в зависимости от своего предназначения законодатель также ссылается на главу V пункта 107 Постановления правительства Российской Федерации в котором перечислено вышесказанное и усматривается разделение на следующие виды: «централизованные бытовые системы водоотведения, предназначенные для приема, транспортировки и очистки сточных вод, образовавшихся в результате хозяйственно-бытовой деятельности населения (далее — хозяйственно-бытовые сточные воды); централизованные ливневые системы водоотведения, предназначенные для приема, транспортировки и очистки поверхностных сточных вод»; централизованные общесплавные системы водоотведения, предназначенные для приема, транспортировки и очистки хозяйственно бытовых сточных вод и поверхностных сточных вод, а также производственных сточных вод при условии их соответствия требованиям, установленным настоящими Правилами; централизованные комбинированные системы водоотведения, предназначенные для приема, транспортировки и очистки хозяйственно-бытовых сточных вод и поверхностных сточных вод, а также производственных сточных вод при условии их соответствия требованиям, установленным настоящими Правилами, состоящие из бытовых, ливневых и общесплавных систем водоотведения» [8].

А также в главе V пунктах 108, 109, 110 выше названного Постановления правительства Российской феде-

рации прописаны особенности приема сточных вод в централизованные системы водоотведения, а статья 109 даже содержит термин «жидких бытовых отходов» и одновременно запрет их отведение и приём:

«108. Отведение (прием) в централизованные системы водоотведения производственных сточных вод допускается при условии их соответствия требованиям, установленным настоящими Правилами, и при наличии технической возможности для приема, транспортировки и очистки таких сточных вод, определяемой в том числе по результатам технического обследования централизованной системы водоотведения, а также при наличии сведений о составе и свойствах сточных вод абонента. Оценка технической возможности производится при заключении договора о подключении, договора водоотведения, единого договора холодного водоснабжения и водоотведения»;

109. Отведение (прием) в централизованные ливневые системы водоотведения хозяйственно-бытовых сточных вод и жидких бытовых отходов запрещено»;

110. Отведение (прием) поверхностных сточных вод в централизованную бытовую систему водоотведения разрешается при наличии технической возможности для приема, транспортировки и очистки таких сточных вод» [8].

Рассмотрев ГОСТ Р 54098–2010 пункт 3.1.8 под осадками сточных вод понимают: «отходы, образующиеся на очистных сооружениях канализации населенных пунктов при механической и биологической очистке хозяйственно-бытовых и производственных сточных вод, обработанные различными методами в целях получения биогаза, обезвоживания, стабилизации, обеззараживания и предназначенные для использования в качестве местных органических удобрений, почвогрунтов, материала для рекультивации нарушенных земель, а также для формирования компостов и т. д.» [10]. Таким образом, выше названный ГОСТ поясняет, что осадки сточных вод относятся к промышленным отходам.

Несмотря на то, что коммунальными и иными предприятиями при осуществлении хозяйственной деятельности используется термин «сточные воды», а новое законодательство упорно не желает замечать, использовать и «расшифровывать» понятие жидких отходов в действующем законодательстве этот термин присутствует и применяется.

Литература:

1. Водный кодекс Российской Федерации от 03.06.2006 № 74-ФЗ (ред. от 24.04.2020).
2. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 12.03.2014).
3. Федеральный закон «О водоснабжении и водоотведении» от 07.12.2011 № 416-ФЗ (ред. от 21.07.2014)
4. Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» от 24.06.1998 № 89-ФЗ (ред. от 07.04.2020)
5. Постановление Правительства РФ от 03.04.2013 № 290 «О минимальном перечне услуг и работ, необходимых для обеспечения надлежащего содержания общего имущества в многоквартирном доме, и порядке их оказания и выполнения»// «КонсультантПлюс: Законодательство».

6. ГОСТ 30772–2001. Межгосударственный стандарт. Ресурсосбережение. Обращение с отходами. Термины и определения, введен Постановлением Госстандарта России от 28.12.2001 № 607-ст // «КонсультантПлюс: Законодательство»
7. ГОСТ 17.1.1.01–77 (СТ СЭВ 3544–82) Охрана природы. Гидросфера. Использование и охрана вод. Основные термины и определения., утв. Постановлением Госстандарта СССР от 16.09.1977 № 2237 (ред. от 29.10.1986) // «КонсультантПлюс: Законодательство»
8. Постановление Правительства РФ от 29.07.2013 N 644 (ред. от 22.05.2020) «Об утверждении Правил холодного водоснабжения и водоотведения и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2020) // «КонсультантПлюс: Законодательство»
9. ГОСТ Р 54098–2010. «Национальный стандарт Российской Федерации. Ресурсосбережение. Вторичные материальные ресурсы. Термины и определения» // «КонсультантПлюс: Законодательство»
10. СанПиН 42–128–4690–88. Санитарные правила содержания территорий населенных мест, утв. Главным государственным санитарным врачом СССР 05.08.1988 № 4690–88. // «КонсультантПлюс: Законодательство»
11. Нормы накопления бытовых отходов, утв. Приказом Минкоммунхоза РСФСР от 13.01.1971 № 30 // «КонсультантПлюс: Законодательство».

Преступность и безработица

Короткова Ангелина, студент

Международный юридический институт, Астраханский филиал

Актуальность выбранной темы исследования подчеркивается в научной литературе. В силу своей многогранности преступность может по-разному проявляться на различных территориях и в разные временные периоды, поэтому такие исследования представляют интерес, в которых авторы изучают влияние конкретного явления на криминогенность обстановки в регионе. Это повышает практическую значимость результатов, так как позволяет сделать конкретные выводы, за которыми могут последовать обоснованные управленческие решения.

Цель настоящего исследования — рассмотреть и проанализировать взаимосвязь между преступностью и безработицей.

Исходя из цели, можно сформулировать следующие задачи:

1. Рассмотреть сущность безработицы.
2. Проанализировать влияние безработицы на уровень преступности (на основе анкетирования).
3. Рассмотреть меры профилактики преступлений.

Рассматривая научную литературу по выделенному вопросу стоит отметить, что различные аспекты влияния безработицы на величину совершаемых преступлений в России и регионах, нашли свое отражение в публикациях других авторов. Так, исследование факторов экономической преступности в регионах Российской Федерации проводит помощник депутата Государственной Думы, Статиров М. М. По мнению автора, снижение показателей безработицы закономерно снижает общую социально негативную массу населения, а вместе с ней, — криминально активную её часть, что, безусловно, позитивно

сказывается в целом на минимизации масштабов преступности. [4, с. 70–73]

Жаров А. А., Лыскова В. Э. в своей исследовательской работе, по прогнозированию уровня преступности, пришли к выводу, что увеличение количества безработных и уменьшение числа выпускников средних профессиональных образовательных учреждений может привести к замедлению падения уровня преступности. [2, с. 72–82]

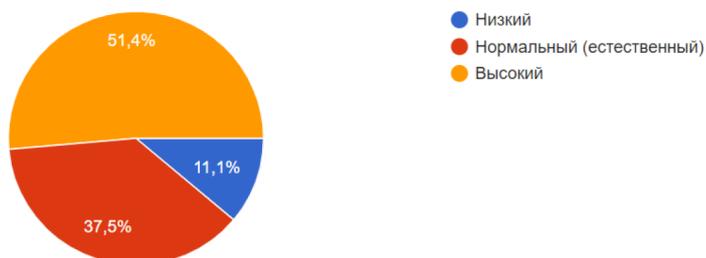
Вопрос отсутствия работы и возникающая в этой связи безработица считается одной из наиболее трудно искореняемых проблем в современном обществе. Отсутствие работы является причиной нарастания социального недовольства в обществе, что может вылиться в росте преступности. Всё это делает необходимым мониторинг безработицы в неразрывной связи с уровнем преступности. Для выявления и измерения влияния безработицы использовалось анкетирование, результатом применения которого стало подтверждение гипотезы: влияет ли безработица на рост преступности.

Методом анкетирования было опрошено 72 респондента, 30 мужчин и 42 женщины. По возрастному критерию опрос прошли лица в возрасте от 15 до 40 лет. Опрос проходили как мужчины, так и женщины, уровень образованности колеблется от незаконченного среднего профессионального образования до высшего. Большинство респондентов из различных сфер деятельности, т. е. в опросе приняли участие: работники сферы обслуживания, торговли, науки, здравоохранения, грузоперевозок, юриспруденции, энергетики и во многих других сферах деятельности.

Результаты криминологического исследования

Как вы считаете, каков уровень безработицы сегодня в России?

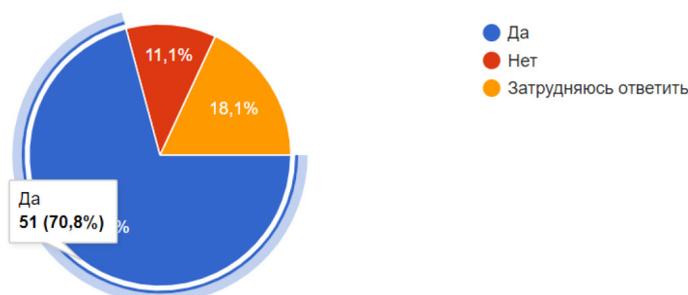
72 ответа



Чуть больше половины опрошенных считают, что в стране высокий уровень безработицы, всего 11,1 % считают уровень низким, и оставшаяся часть респондентов считает уровень нормальным (естественным).

Является ли неудовлетворенность качеством жизни и уровнем своих доходов криминогенным фактором?

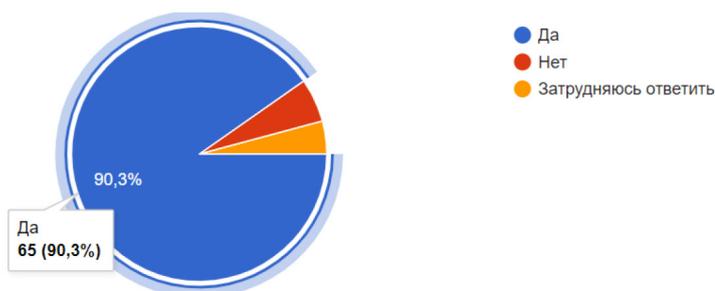
72 ответа



Большая часть опрошенных (70,8 %) согласна с тем, что неудовлетворенность качеством жизни и уровнем дохода является криминогенным фактором.

Согласны ли вы тем, что вследствие безработицы происходит отток населения из малых городов?

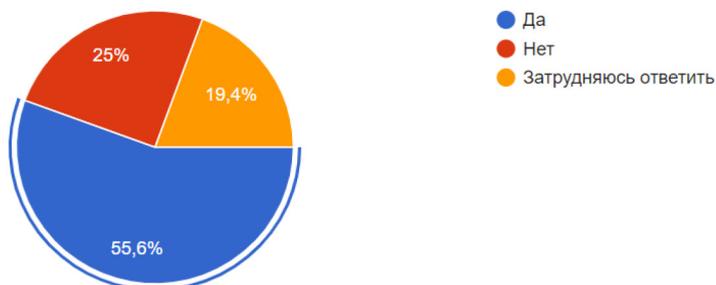
72 ответа



90,3 % опрошенных согласны с тем, что вследствие безработицы происходит отток населения из малых городов. Значительная часть городов теряет население постоянно. Особенно это относится к малым городам — в последние годы растут потоки миграций из малых городов в большие, основной причиной которых является стремление жителей малых городов улучшить условия своей жизни.

Когда гражданин лишается стабильного легального источника заработка, его предельный доход от законной деятельности становится ниже, чем раньше, следовательно, он более вероятно будет склонен к совершению преступных видов деятельности с целью получения дополнительных средств?

72 ответа

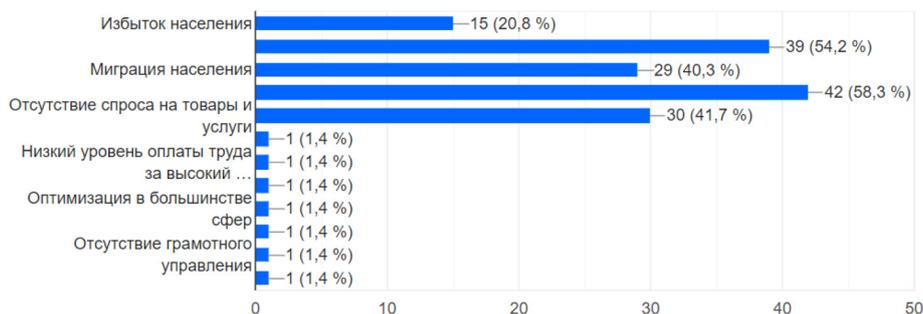


55,6 % опрошенных считают, что с целью получения дополнительных средств гражданин, лишенный стабильного легального источника дохода либо когда предельный

доход от его законной деятельности становится ниже, более вероятно склонен к совершению преступных видов деятельности. 25 % не согласны с данной гипотезой.

Причины безработицы:

72 ответа

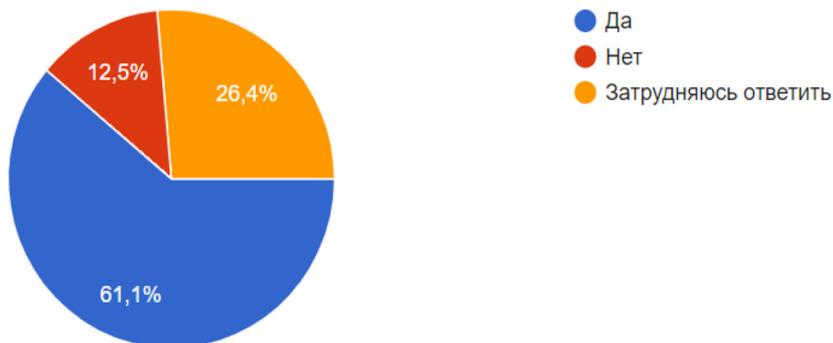


Основными причинами безработицы опрошенные выбрали: наличие монополии на рынке труда (42), послед-

ствия технического прогресса (39), миграция населения (29)

Согласны ли вы, что безработица создает в стране объективную основу массового получения средств к существованию незаконным, в т. ч. преступным путем?

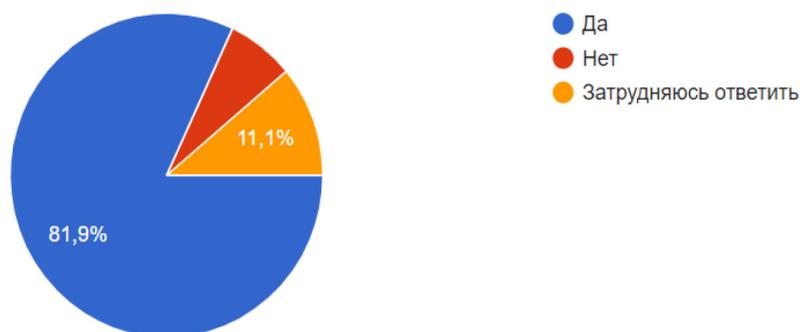
72 ответа



61,1 % опрошенных согласились с тем, что безработица создает в стране объективную основу массового по-лучения средств к существованию незаконным, в т. ч. преступным путем.

Уменьшая уровень безработицы возможно ли повлиять на преступность?

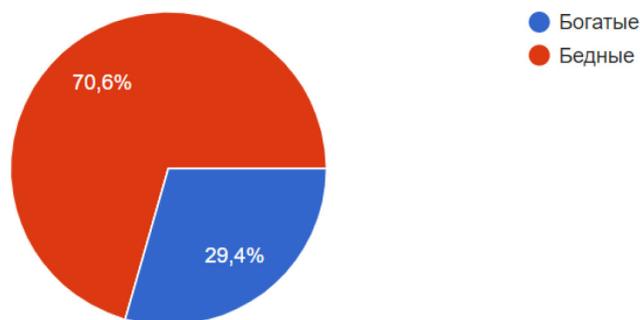
72 ответа



81,9 % опрошенных согласились с тем, что, уменьшая уровень безработицы, возможно повлиять на преступность.

Какая часть общества наиболее криминогенна?

72 ответа

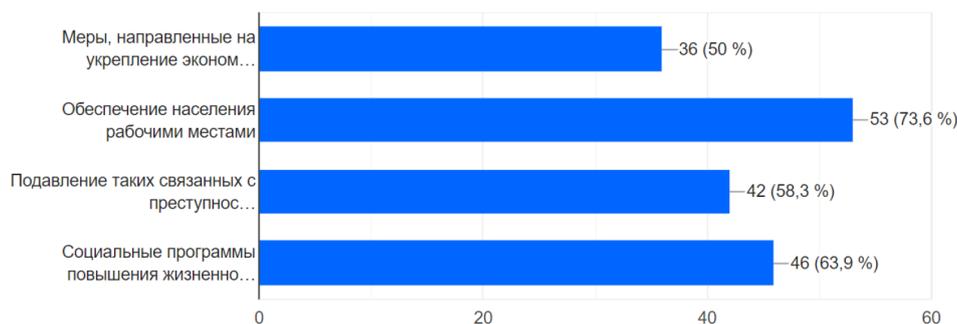


И наконец, 70,6 % респондентов посчитали, что именно «бедные» наиболее криминогенны для общества.

Предупредительная деятельность, применяемая к преступлениям, совершаемым безработными

Какие меры на ваш взгляд являются наиболее эффективными в плане уменьшения числа совершаемых преступлений в долгосрочной перспективе?

72 ответа



Наиболее эффективной мерой для уменьшения числа совершаемых преступлений в долгосрочной перспективе, опрошенные выбрали *обеспечение населения рабочими местами* (73,6 %). Существенное значение в предупреждении преступлений среди безработных должны сыграть инновационные государственные меры в области политики занятости населения. Специализированные общенациональные службы сокращают время поиска вакансий безработными, а также способствуют тому, чтобы работодатели наняли людей, оптимально подходящих их требованиям, а работники нашли место с лучшими условиями труда и (или) более высокой заработной платой.

63,9 % голосов набрала такая мера предупреждения как *социальные программы повышения жизненного уровня*. Совершенствование экономических, политических, социальных и иных институтов общества, устранение из жизни кризисных явлений, питающих преступность, эффективно способствуют ее предупреждению (путем ограничения сферы действия, снижения уровня, уменьшения вредных последствий). Способствуют вытеснению из жизни общества или уменьшению масштабов таких явлений, как нищета, безработица, беспризорность, бытовая неустроенность.

Также были выделены такие меры как, подавление пьянства и наркомании, бродяжничества, бедности, нелегальной миграции, межнациональных и прочих конфликтов (58,3 %) и меры, направленные на укрепление экономики (50 %).

Литература:

1. Антонян, Ю. М. Криминология: учебник для вузов / Ю. М. Антонян. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 388 с.
2. Жаров, А. А., Лыскова В. Э Поддержка принятия решений по снижению преступности в России // *Sociologie člověka*. 2016. № 1. с. 72–82.
3. Козлова, А. А. Безработица как фактор роста преступности // *Научное сообщество студентов. Междисциплинарные исследования*. 2019. № 3 (62). с. 95–98.
4. Статиров, М. М. Безработица как источник преступности: криминологические взаимосвязи и предупреждение // *Теоретические аспекты юриспруденции и вопросы правоприменения*. 2020. № 8 (38). с. 70–73.

Новеллы кредитных правоотношений

Пугарчева Анастасия Юрьевна, студент
Саратовская государственная юридическая академия

В статье автор проводит анализ нововведений кредитных правоотношений, выявляет их значимость, положительные и отрицательные черты.

Ключевые слова: кредитные правоотношения, кредитный договор, кредит.

В современной России широко распространены кредитные договоры. Такая популярность данных правоотношений отчасти обосновывается неустойчивым положением экономики нашего государства, стремлением

Заключение

Таким образом, проблемы безработицы носят отрицательный характер на личность и на общество в целом. Повышение преступности лишает государство необходимого уровня безопасности граждан. Низкий уровень материального обеспечения некоторых групп населения наблюдается всегда и повсеместно и непременно сказывается на выбор того или иного поведения (порядочного или аморального). В то же время, данный фактор абсолютизировать не следует. Неверно утверждать, что все преступления совершаются исключительно бедными людьми, тем не менее, «нищета» наиболее подвержена криминальным проявлениям. Проблема отсутствия места работы у гражданина должна решаться эффективной политикой государства, иначе лишь придется наблюдать негативную тенденцию развития общества.

Следует подчеркнуть высокую значимость государственного регулирования сферы труда и занятости в России. Необходимость развития данной сферы позволит сократить уровень преступлений, так как основная причина совершения противоправных деяний будет ликвидирована, следовательно, повысится общий уровень безопасности страны. [3, с. 95–98]

В результате снижение показателей безработицы закономерно снижает общую социально негативную массу населения, а вместе с ней, — криминально активную её часть, что, безусловно, позитивно сказывается в целом на минимизации масштабов преступности.

людей осуществлять свои цели, как коммерческие, так и некоммерческие и, конечно, необходимостью удовлетворения различных потребностей.

Кредитный договор имеет очевидную схожесть с договором займа, так как он опосредует один и тот же экономический интерес, сущность которого раскрывается во временном использовании капитала других лиц. Именно поэтому к кредитному договору по умолчанию применяются правила Гражданского кодекса РФ о договоре займа.

По кредитному договору банк или иная кредитная организация (кредитор) обязуются предоставить денежные средства (кредит) заемщику в размере и на условиях, предусмотренных договором, а заемщик обязуется возвратить полученную денежную сумму и уплатить проценты за пользование ею, а также предусмотренные кредитным договором иные платежи, в том числе связанные с предоставлением кредита [1, 452]. Сравнивая последнюю редакцию положений гражданского кодекса о кредитном договоре с предыдущей, следует рассмотреть изменения, введенные Федеральным законом N 212-ФЗ. В новой редакции законодатель ввёл в пункте 1 статьи 819 Гражданского кодекса следующее: «... а также предусмотренные кредитным договором иные платежи, в том числе связанные с предоставлением кредита». Рассматриваемое нововведение означает, что теперь помимо обязанности заемщика выплачивать проценты за пользование кредитом, возникла обязанность в уплате и иных платежей. Исключение составляет потребительский кредит. Несмотря на то, что указанное дополнение приобрело силу закона лишь недавно, банки и иные кредитные организации использовали такую практику ещё до изменений законодательства. В первую очередь стоит выяснить, что же может относиться к иным платежам, которые должен вернуть заемщик. Кредитные учреждения довольно-таки часто кроме процентов требуют у заемщиков оплатить дополнительные услуги при предоставлении кредита, то есть различные банковские комиссии, которые, по мнению законодателя, подпадают под понятие иных платежей. Гражданский кодекс РФ предусматривает истребование платы за предоставление заемщику самостоятельной услуги, именно она будет являться законной в рамках нововведения [1, 466].

В качестве примера следует привести правомерные банковские комиссии, которые связаны с предоставлением кредита. К таким относятся: услуга по предоставлению информации заемщику о размере текущей задолженности, датах произведенных и предстоящих платежей, документарные операции, снятие наличных с кредитных карт.

Рассмотрев нововведение в кредитном договоре, можно сделать вывод, что оно было вызвано узакониванием определённых договором платежей, которые связаны с предоставлением кредита. Иными словами, законодатель прямо предусматривает возможность установления таких платежей. Соответственно, Федеральный закон № 212-ФЗ, который ввёл дополнение касательно обязанности заемщика уплатить иные платежи, связанные с предоставлением кредита в пункте 1 статьи 819 ГК РФ, лишь закрепил сложившийся подход банков.

Еще одним нововведением в регулировании правоотношений в сфере кредита является положение, регламентирующее требование кредитора о досрочном возврате кредита. Данная статья была введена в Гражданский кодекс РФ Федеральным законом N 212-ФЗ. Кредитор вправе требовать досрочного возврата кредита в случаях, предусмотренных Гражданским кодексом РФ, другими законами, а при предоставлении кредита юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю также в случаях, предусмотренных кредитным договором [1, 480].

Стоит отметить, что к указанным правоотношениям по кредитному договору применимы правила Гражданского кодекса РФ о займе. Рассматриваемая норма является общей по отношению к уже имеющимся правилам в Гражданском кодексе (договор займа) и в других федеральных законах. Причины досрочного возврата кредита по желанию кредитора регламентируются положениями параграфа о займе, к ним относятся: нарушение заемщиком срока, установленного для возврата очередной части займа, если договором займа предусмотрено возвращение займа по частям; невыполнение заемщиком предусмотренных договором займа обязанностей по обеспечению возврата займа, а также утрата обеспечения или ухудшение его условий по обстоятельствам, за которые заимодавец не отвечает; невыполнение заемщиком условия договора займа о целевом использовании займа, а также воспрепятствование заемщиком кредитору в контроле за целевым использованием кредита.

Помимо ГК РФ, основания досрочного возврата потребительского кредита предусмотрены Федеральным Законом «О потребительском кредите (займе)» от 21.12.2013 № 353-ФЗ. Часть 12 статьи 17 указанного федерального закона гласит, что «кредитор может потребовать досрочного расторжения потребительского кредита в том случае, если заемщик свыше 30 календарных дней не исполнял обязанность по страхованию, предусмотренную условиями договора потребительского кредита» [2, 266].

Нужно обратить внимание на то, что введённая статья Гражданского кодекса не регламентирует процесс уведомления кредитором заемщика о досрочном возврате кредита, помимо этого не определен и не указан срок, в течение которого заемщик должен выполнить обязательство по возврату долга. Поэтому, стоит обратиться к общей норме, которая определяет порядок возврата суммы займа (пункт 1 статьи 810 ГК РФ). В соответствии с указанной нормой, сумма займа должна быть возвращена заемщиком в течение тридцати дней со дня предъявления заимодавцем требования об этом, если иное не предусмотрено договором в том случае, когда срок возврата договором не установлен или определён моментом востребования.

Рассмотренное новшество не имеет особого значения на практике, ввиду того, что ранее, до принятия этой статьи право о досрочном возврате в принципе осуществлялось кредитором, и это было правомерно и законно, поскольку кредитор аргументировал свои требования аналогичными

нормами о займе. Можно лишь подчеркнуть то, что законодатель в параграфе о кредитном договоре предусмотрел право кредитора требовать досрочного возврата кредита от заёмщика, но порядок такого возврата по-прежнему регулируется правилами договора займа.

Таким образом, нововведения в правоотношениях, возникающих при заключении кредитного договора, вносят более детальную регламентацию в реализацию прав и обязанностей участников данных правовых отношений. Нововведение, затрагивающее платежи, которые стали частью предмета договора кредита, является положительным в большей степени для кредитных организаций. Указанное новшество позволит банкам и иным кредитным организациям прямо ссылаться на норму о кредитном договоре в Гражданском кодексе при возникновении возможных споров относительно иных платежей, связанных с предоставлением кредита. С практической точки зрения это изменение не столь существенно, поскольку и до нововведения банки взимали иные платежи за предоставление кредита, и суды признавали их в качестве правомерных и законных.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. От 09.03.2021) // Собрание законодательства РФ.-1996.-№ 5.
2. Федеральный закон от 21.12.2013 № 353-ФЗ (ред. от 03.04.2020) «О потребительском кредите (займе)» // «Собрание законодательства РФ», 06.10.2003, № 40

Проблемы правового регулирования товарных знаков в Российской Федерации и странах ЕС

Тимофеева Александра Вячеславовна, аспирант
Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова (г. Москва)

Актуальность темы исследования обусловлена проблемами правового регулирования бренда в российской экономической действительности, она возникает с начала 90-х годов XX века. Количество зарегистрированных в Российской Федерации за последние годы значительно возросло. Переход нашей страны к рыночным отношениям и потребность отдельных лиц в продукции большого числа производителей требуют от коллегии права и механизмов их применения. Значительно возросло количество судебных споров в сфере применения бренда.

Проблема недобросовестной конкуренции стала особенно серьезной за последние 15 лет. Бренд очень важен в обеспечении конкуренции товаров на рынке. Они призваны выступать в качестве меры по предотвращению недобросовестной конкуренции, поскольку основная функция товарного знака как объекта промышленной собственности-возможность дифференцировать и персонализировать продукцию конкретного производителя

Норма о требовании кредитора о досрочном возврате кредита, которая также является относительно новой в Гражданском кодексе, особой значимости и существенности не имеет. До введения рассматриваемой нормы данные правоотношения регулировались параграфом о договоре займа, и после введения особо ничего и не изменилось, ввиду того, что законодатель просто дал право кредитору требовать досрочный возврат кредита. Никаких новых правил, касающихся процедуры реализации этого права именно в договоре кредита не предусмотрено. И получается, что все вопросы, которые возникают при осуществлении рассматриваемой нормы, такие как основания досрочного возвращения кредита, порядок уведомления, срок и т. д. решаются с помощью положений договора займа. Можно сделать вывод, что эти новшества в целом не внесли каких-либо кардинальных изменений в кредитные правоотношения, а лишь частично регламентировали определенные права кредиторов. При этом по-прежнему для регулирования отношений по поводу кредита применяются правила о договоре займа.

от продукции других производителей. Этикетка ассоциируется с сознанием потребителя продукции, обеспечивающей поставку потребителю сочетания качества, ценности и сервиса. Поэтому производителям придется прилагать немалые усилия для продвижения своих брендов и поддержания необходимого качества маркируемого товара, вкладывать средства в модернизацию производства.

Российская Федерация, основной внешнеторговый партнер стран ЕС, осуществляет деятельность в области единого законодательства этих стран. Экономический и политический союз России и Европейского Союза все ближе подходит к необходимости интеграции их правовых систем, в том числе и в области товарных знаков. В 1994 году в Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Российской Федерацией и Европейским союзом было включено положение, регулирующее российское законодательство и законодательство ЕС о защите прав ин-

теллектуальной собственности, то есть нормы. Все это говорит о дальнейшем развитии российского и европейского законодательства в области постепенной гармонизации законодательства о товарных знаках и нормативных актов, направленных на взаимовыгодные экономические отношения.

До сих пор положения законов и нормативных актов в России и странах ЕС о товарных знаках примерно одинаковы. Еще в 2002 году были внесены существенные изменения в закон «О товарных знаках Российской Федерации», который также совпал с требованиями, необходимыми для присоединения России к Всемирной торговой организации. Это нововведение связано с необходимостью согласования законодательства с соглашением 1994 года о коммерческих аспектах прав интеллектуальной собственности (TRIPS), которое является обязательным для членов ВТО. Эти изменения впоследствии были отражены в части IV Гражданского кодекса Российской Федерации, который вступил в силу с 1 января 2008 года.

В то же время принятие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации не решило всех вопросов, хотя и способствовало решению вопроса правового сопровождения практики использования товарного знака. Самое слабое звено-практика использования товарных знаков правоохранительными органами. В России до сих пор существуют некоторые проблемы с правовым регулированием товарных знаков: механизм защиты прав правообладателя на товарный знак в интернете; слабое регулирование отношений между сторонами на основе лицензионного соглашения о товарных знаках; отсутствие возможности предоставления юридической защиты определенному товарному знаку на основании решения суда, интеллектуальная собственность в дополнение к возможности предоставления такой защиты на основании решения федерального органа исполнительной власти и т. д. В правовых режимах товарных знаков России и стран Европейского Союза до сих пор существуют определенные различия.

Зачем нужен товарный знак? Это уникальный персонаж, функция которого заключается в передаче индивидуальности определенному продукту или услуге, распределение их из множества предложений конкурентов.

Отличительная черта бренда. К производителю, продукту, упаковке и т. д. значок, символ, указанный на нем, дает возможность указать через изображение. Эта функция предназначена для того, чтобы потребитель мог видеть свой бренд, предпочитая продукт по-другому, потому что у вас есть мнение о конкретном производителе из разных источников и собственного опыта. Следует отметить, что для того, чтобы эта функция бренда работала, она должна быть запоминающейся и запоминающейся. Это требование относится не только к графике и изображениям, но и к устным товарным знакам.

Функция идентификации бренда (или информации). Она почти неразрывно связана с жанровыми особенностями. Суть этого заключается в том, чтобы использовать

бренд, чтобы дать потребителю представление о том, что такое продукт, кто его производитель и каково качество этого продукта. Бренд будет сопоставим с самим продуктом, в соответствии с контекстом, представленностью и позицией продукции, квалифицированной на рынке. Именно выбранные слова или сам образ не должны быть случайными, они должны выполнять информационные функции.

Индивидуальной функцией товарного знака. Необходимо отличить продукт от других, предотвратить его смешивание с конкурирующими продуктами.

Рекламная функция бренда. Это, как и идентификация, почти неразрывно связано с характерными признаками товарного знака. Суть этой функции заключается в том, что раскрученный бренд уже предан всем товарам, которые рекламируют добро сами по себе. Потребители с большей вероятностью предпочтут новые продукты с известными брендами, чем знакомые, но они продаются под неизвестными торговыми марками. Важную роль здесь играют ассоциации и образы, формируемые рекламой.

Стимулирующая (качественная, гарантийная) функция бренда. Эта функция работает, потому что известная компания в некотором смысле является гарантией качества. Хорошо зарекомендовавшие себя компании гарантируют, что их продукция производится в соответствии с высокими требованиями. Потребители тоже это знают, поэтому есть торговая марка известной компании, ибо они означают гарантию качества компании, этим продуктам можно доверять.

Охранная (защитная) функция товарного знака. Официально зарегистрированный товарный знак принадлежит только одному владельцу, а значит, никто другой не имеет права продавать товары под тем же брендом. В противном случае нарушителей можно будет привлечь к ответственности и принудить выплатить компенсацию за причиненный их деятельностью ущерб.

Исследование, проведенное по законодательству о товарных знаках Российской Федерации и стран Европейского Союза, показывает, как правило, соблюдение этих законов в сфере правового регулирования товарных знаков. Исследование российского законодательства о товарных знаках показывает, что первые законы, связанные с защитой товарных знаков, появились в России чуть позже, чем в странах Западной Европы. Однако развитие системы законодательства о товарных знаках в России и странах Западной Европы проводится одновременно.

Следует отметить, что, как правило, положения нормативных правовых актов, связанных с товарными знаками в Российской Федерации и странах Евросоюза, совпадают. Владелец товарного знака в России и странах Европейского Союза имеет три права собственности в отношении фирменное наименование: пользование, распоряжение и запрещение любого неправильного использования товарного знака.

Однако есть и различия. В частности, в Гражданском кодексе РФ не содержатся товарные знаки такого типа, как

сертификационные знаки; невозможно зарегистрировать в качестве цветных знаков сами товарные знаки; отсутствует механизм защиты прав владельца при нарушении товарных знаков в сети Интернет, позволяющий проанализировать эти вопросы и внести соответствующие изменения и дополнения в Гражданский кодекс РФ.

Правила Российской Федерации по сертификации товарных знаков должны быть включены в Гражданский кодекс. Это позволяет установить более жесткий контроль за качеством продукции, требующей сертификации. В частности, это касается торговых марок, используемых производителями алкогольных напитков. Необходимость использования сертифицированных товарных знаков конечного назначения позволит сократить количество контрафактной продукции. По мнению автора, определение товарного знака, утвержденное Гражданским кодексом РФ, может быть следующим: «сертифицированный товарный знак-товарный знак, утвержденный владельцем товарного знака, источник, материал, способ производ-

ства или обслуживания такого товара, его качество, точность или другие характеристики».

Анализ судебной практики в странах Европейского Союза показывает положительный опыт возможности правовой охраны товарных знаков, как это принято судом. Необходимо предусмотреть возможность такой правовой охраны товарного знака, известного в Российской Федерации, помимо его существующей возможности, и обеспечить его защиту по усмотрению федерального органа исполнительной власти по вопросам недвижимости. В связи с этим необходимо внести изменения в Гражданский кодекс Российской Федерации 1509 г. Европейским парламентом и Советом Европейского Союза, По мнению автора, в Гражданском кодексе РФ 1509.статья может быть выражена следующим образом: «Известный товарный знак подлежит правовой охране федеральным органом исполнительной власти в сфере недвижимости по решению суда 1509. предоставляется на основании решения, принятого в соответствии со статьей 87 (1) договора ЕС».

Литература:

1. Закон Чешской республики о товарных знаках № 137 от 21 июня 1995 года/CZECH REPUBLIC, Law on Trademarks (№ 137 of June 21,1995)// Industrial Property and Copyright.-1996.-4.-3-001.
2. Закона Ирландии о товарных знаках 1996 года /Законы зарубежных стран по товарным знакам и географическим указаниям. Т.2.М.,2004.
3. Закон Финляндии о товарных знаках № 7 от 10 января 1964 года (с изменениями от 22 декабря 1995 года) / FINLAND, Trademarks Act № 7 on January 10, 1964 (as amended by Act № 1715 of December 22, 1995)//Intellectual Property Laws and Treaties.-1998/4.-3-002.
4. Закон Румынии по товарным знакам и географическим указаниям № 84 от 15 апреля 1998 года /ROMANIA, Law on Marks and Geographical Indications (№ 84 of April 15,1998)//Intellectual Property Laws and Treaties.-1999/7.-8.-3-001.
6. Ануфриева, Л. П. Международное частное право. Том 2. Особенная часть: Учебник/ 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Изд-во БЕК, 2002. 656 с.

ИСТОРИЯ

Чиновничество XIX — начала XX века: исторические условия возникновения института чиновничества

Конырбаева Арай Мырзагаликызы, студент магистратуры
Казахский национальный университет имени Аль-Фараби (г. Алматы, Казахстан)

Данная статья раскрывает понятие чиновничества в XIX — начале XX в. как особую часть социальной структуры. Ключевые слова: чиновничество, бюрократия, государственный аппарат, чин, чиновник.

Чиновничество как особая часть социальной структуры общества в XIX — начале XX в. имело важное значение в государственной и повседневной жизни. Изучение этой категории населения необходимо, чтобы понять стабильность и динамику общества в целом, через изучение стремлений определенной социальной группы в соответствии с идеалами и ценностями, преобладающими в обществе, внутригрупповых идей и ценностей. На каждом отдельном этапе исторического развития меняется положение представителей данной группы в большей или меньшей степени привилегированных, которые пытаются сохранить свой социокультурный облик, либо улучшить его путем обособления от остального общества и создания ореола исключительности, а также путем монополизации какого-либо вида возможностей, властных, экономических, культурных.

Начало образования понятия «чиновничества» возникает в России как особой группы, наделенной рядом прав и преимуществ, было положено изданием в 1722 г. закона, введшего «Табель о рангах», которая установила 14 классов государственной службы, соответствовавших определенным должностям. [1]. Введение «Табели о рангах» имело принципиальное значение, оформив формально-юридический статус государственных служащих и положив начало оформления в России особого общественного слоя — чиновничества. Само понятие «чиновник» характерно для традиционно российского восприятия государственной службы, и является исключительно отечественным термином. Во второй половине XIX века, «чиновный человек, чиновник», по определению Толкового словаря В. И. Даля — это «служащий государю или жалованный чином. Чин — степень на коей человек стоит в обществе, звание, сан, сословие, состояние, класс, коих у нас 14» [2]. Проведение параллели со словом «чинить» в значении «что-либо делать, распоряжаться, творить, устраивать» дает основание для характеристики чиновника как человека, который в соответствии со своим по-

ложением осуществляет определенные функции в системе государственной службы.

Чиновный человек или чиновник, по определению В. И. Даля — «служащий государю или жалованный чином, обер- или унтер-офицер, хотя высшие чиновники более зовутся сановниками» [2]. Определены также десять однокоренных понятий, из которых, на наш взгляд, наиболее интересно определение понятия «чиновница» — жена чиновника, что косвенно подтверждает существующую практику брать на службу только мужчин. И понятия «чинничать» — быть не меру чинным, обрядливым — взыскательным на внешние приемы [3, с.1353]

Чиновник был, по сути, конкретизированным субъектом, отражающим всю специфику государственной службы в целом, главнейшими признаками которой являются ее публично-правовой характер, определяемый исключительно соображениями государственной пользы («юридическая обязанность, хотя бы и добровольно принятая, чем и отличается от служения отечеству журналиста, историка») [4, с.375]. При этом исторически государственная служба возникает как понятие деятельности, призванной осуществить на практике идею общего блага (в чем конкретно оно заключается и какими средствами достигается, зависит от взглядов самих правителей), что является фундаментом различных несостыковок и разногласий в среде представителей государственной службы.

В некоторых исследованиях по истории в дореволюционной историографии и в современных работах, посвященных анализу социальной истории России XIX в., часто можно встретить совмещение понятия «чиновник/ чиновничество» и понятия «бюрократ/ бюрократия». Отождествляя термины «бюрократия» и «чиновничество», ряд авторов понимает под ними «совокупность лиц, занятых в сфере гражданского управления, имевших определенный чин, пост, ранг и получавших за свою работу жалованье», при этом чиновник в данных работах выступает как «представитель государственной власти» [5, с.11]. Близость данных понятий совершенно очевидна, но, тем

не менее, они не являются тождественными. Общность функций: управление обществом, социальная интеграция и медиаторская роль в границах «большого общества» является неотъемлемой характеристикой «бюрократии» как определения абстрактной совокупности лиц административных органов государства и «чиновничества» как конкретных представителей системы власти. «Соборный нравственный идеал» присущий российскому обществу противостоит всякому чиновнику, который живет вне локального мира, а именно бюрократии, оторванной от нужд основной массы населения через социальное дистанцирование.

Параллельно в европейском варианте встречаем совсем иную характеристику чиновничества, прежде всего — как совокупности трудящихся, высокоспециализированных специалистов духовного труда, профессионально вышколенных многолетней подготовкой, с высокоразвитой словесной честию, «гарантирующей безупречность, без чего возникла бы чудовищная опасность коррупции и низкого мещанства, что поставило бы под угрозу чисто техническую эффективность государственного аппарата, значение которого для хозяйства, особенно с возрастающей социализацией, усиливалось и будет усиливаться впредь [6, с. 657]. Такое определение было обусловлено тем, что чиновничество в Европе формировалось постепенно, в ходе постепенного эволюционирования общественной системы. Обращаясь к французской государственно-административной практике, Вебер говорит о том, что профессиональный чиновник может быть в любой момент времени перемещен, уволен либо «направлен в распоряжение». В Англии в компетентностное поле чиновника входит общее внутреннее управление, а составной частью «политической» деятельности в первую очередь является сохранение политического порядка в стране. Специфиче-

ский признак немецкого чиновника — обязательное наличие высшего образования. [6, с.661]

Понятие «чиновник» не может быть ограничено характеристикой людей, только наделенных чином в соответствии с общегосударственной системой. Основой группы было служилое сословие, на долю которого выпало проведение новой культурной традиции в обществе, и таким образом сложилась особая социальная общность.

На рубеже XIX–XX вв. чиновничество имело определенную цель и осознавало цель своей деятельности. Отсюда и внутригрупповое общение, групповые ценности, мнения, «общий язык» между членами группы.

Деятельность чиновников определяется законом, а возникновение законов нельзя отнести ни к сфере деятельности чиновников, ни к их компетенции. Чиновник отождествляет позитивный порядок, предписанный конкретным законом, с порядком как таковым и не понимает, что любой рационализированный порядок есть не что иное, как особый вид порядка, компромисс между силами, борющимися в данном социальном пространстве. [7, с.102]

Таким образом, чиновник как неотъемлемая часть государственного аппарата обладал всеми чертами, присущими государственной службе. Его профессиональная деятельность носила публичный характер, правовое положение определялось исключительно соображениями государственной пользы. Служащее лицо имело определенный круг прав и обязанностей. В местных структурах власти губернатор официально был признан «хозяином губернии»; он возглавлял губернское правление и был председателем до полутора десятков различных совещательных учреждений губернии: присутствий, комитетов, комиссий, иногда с привлечением деятелей земского и городского самоуправления.

Литература:

1. Лейкина-Свирская, В. Р. Интеллигенция в России во 2-ой половине XIX века. М., 1971;
2. Даль, В. И. Толковый словарь в 4-х тт. М., 1991, с. 605;
3. Большой энциклопедический словарь. М., 1998. с. 1353;
4. Коркунов, Н. М. Русское государственное право. СПб., 1901. Т.1. с. 375;
5. Карнович, Е. П. Русские чиновники в былое и настоящее время. СПб., 1897. с. 4;
6. Вебер, М. Избранные произведения. М., 1990. с. 657;
7. Манхейм, К. Диагноз нашего времени. М., 1997. с. 102;
8. Миронов, Б. Н. Социальная история России периода империи (XVIII — начало XX века). Генезис личности, демократической семьи, гражданского общества и правового государства. СПб., 2003.Т. 2.

К вопросу о деятельности земских учреждений по развитию виноградарства и садоводства в Таврической губернии

Моргунов Кирилл Георгиевич, аспирант

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского (г. Симферополь)

В статье рассмотрены основные направления работы органов земского самоуправления по развитию садоводства и виноградарства. Обозначены основные сельскохозяйственные проблемы региона, а также пути их преодоления. Отражена региональная специфика работы земств.

Ключевые слова: органы земского самоуправления, народное хозяйство, сельское хозяйство, виноградарство, садоводство, Таврическая губерния.

Деятельность по развитию сельского хозяйства не была основным направлением в работе земских учреждений Таврической губернии, поэтому в большей степени она сосредоточивалась на решении только самых актуальных проблем региона. Одной из основных проблем губернии, по мнению земских органов самоуправления, являлась проблема отставания Таврической губернии в аграрном производстве. В первую очередь особого внимания требовали такие сельскохозяйственные отрасли как виноградарство и садоводство. Таким образом, решение данных проблемы в работе Таврического земства являлось наиболее приоритетным направлением.

К моменту создания в 1866 г. земских учреждений в Таврической губернии, виноградарство и садоводство, за исключением материковых Мелитопольского и Бердянского уездов, находилось в тяжелом положении и требовало особого внимания [1, с. 68]. В тоже время, в Перекопском и Евпаторийском уездах данные отрасли сельского хозяйства вообще отсутствовали. Основными рынками сбыта урожая для губернии являлись города Николаев, Екатеринославль и Херсон, куда местная продукция доставлялась водным транспортом по Днепру [1, с. 71].

Одним из первых к работе по восстановлению аграрного потенциала приступило Симферопольское уездное земское собрание. Так, уже на сентябрьском заседании уездного земского собрания в 1866 г. гласными активно обсуждались способы модернизации сельского хозяйства. В аграрном секторе данного уезда весомую роль играли сады, а также виноградные и табачные плантации, но все они находились в запустении [5, л. 23]. Органы земского самоуправления приступили к изучению причин этого упадка и разработке мер и способов по улучшению их состояния [5, л. 24]. Для этого уездным земством была организована комиссия из числа гласных и членов управы, которая приступила к своей работе в 1867 г. [6, л. 91]. Основными причинами кризиса в сельскохозяйственном секторе комиссия выделила неспособность земледельцев активно развивать своё хозяйство ввиду высокой цены на рабочую силу и недостаток рынков сбыта, а соответственно — спроса на товары уездных производителей [6, л. 98].

Для решения обозначенных трудностей Симферопольское земство ходатайствовало перед правитель-

ством об открытии земледельческого кредита в городском коммерческом банке. К решению проблемы подключилось и губернское земство, которое в 1869 г. организовало сельскохозяйственный капитал для финансовой поддержки производителей. На эти цели из сумм губернского земства было израсходовано 200 000 рублей. Ссуду из данного капитала, под залог готовой продукции — вина, фруктов и т. д., мог получить любой землепользователь. Срок кредитования зависел от размера ссуды: кредит сроком до 12 месяцев давался в размере 500 рублей, и сроком до 120 месяцев в размере 5000 рублей [3, л. 366]. Займы более мелких сумм были организованы ссудо-сберегательными обществами, созданными при управах уездных земств с 1871 г. [7, с. 355]. Таким образом, уездные земства становились посредниками между покупателями и продавцами земельного фонда и продукции в регионе [2, с. 63].

Губернское земское собрание уделяло особое внимание и поддерживало развитие виноградарства в Таврической губернии. К моменту создания земств, губерния, в хозяйственном отношении, занимала третьем место в России по объемам виноградных плантаций и выпускаемой винной продукции [1, с. 15]. Однако состояние данных угодий не давало возможности крымским производителям осуществлять достойную конкурентную борьбу с импортным винопроизводством. Так, в 1869 г., для оказания поддержки отечественным хозяйствам, губернское земство постановило о повышении таможенного тарифа для иностранной продукции [4, л. 140].

Особое внимание развитию садоводства и виноградарства уделяло Ялтинское уездное земство, силами которого на территории уезда с 1867 г. на регулярной основе проводились сельскохозяйственные съезды, где обсуждались основные проблемы аграрного производства. Как правило, это были вопросы о способах борьбы с садовыми и виноградными насекомыми-вредителями [8, с. 367]. Кроме этого, силами съезда в уезде было открыто сельскохозяйственное училище в селе Магарач, где велась подготовка садоводов и виноделов для нужд уезда и губернии. Для популяризации продукции местных производителей съезды проводили сельскохозяйственные выставки, создали «Общество садоводов и виноделов», а также заботились об оказании финансовой поддержки местным произ-

водителям, для чего организовали «Общество взаимного кредита» [4, л. 141].

Еще одной проблемой в развитии садоводства в Таврической губернии была нехватка в регионе собственных саженцев надлежащего качества. К решению этой проблемы губернским земским собраниям были привлечены материковые земства Днепропетровского и Бердянского уездов. Так, постановлением Днепропетровского уездного земского собрания на территории уезда в 1886 г. был открыт первый питомник посадочных материалов, располагавшийся в с. Большие Копани. Уже через год после открытия данный питомник был способен к выдаче более 60 000 саженцев по минимальным ценам. Стоимость одного плодового саженца не превышала пяти копеек за единицу [1, с. 71]. Аналогичная работа была проведена и в Бердян-

ском уезде, здесь в г. Ногайск в 1887 г. также был организован питомник фруктовых деревьев. При этом, земство Бердянского уезда приняло решение об открытии питомника полностью за счет собственных средств, поэтому посадочные материалы из данного питомника выдавались жителям уезда на безвозмездной основе [9, с. 408].

Таким образом, подводя итог обзора работы Таврического земства по развитию садоводства и виноградарства, как основополагающих отраслей аграрного потенциала губернии, можно сделать вывод о том, что данная деятельность не всегда была выдержанной, но однозначно была направлена на восстановление и развитие хозяйственно-экономического ресурса региона, что, в свою очередь, оказало большое воздействие на развитие коммерческих отношений в сельском хозяйстве губернии.

Литература:

1. Вернер, К. А. Памятная книга Таврической губернии. — Симферополь, 1889, 679 с.
2. Веселовский, Б. Б. История земства. — СПб.: Издательство О. Н. Поповой, 1909. — Т. 2. — 703 с.
3. Государственный архив Республики Крым (ГАРК), ф. 60, оп. 1, д. 7.
4. ГАРК, ф. 60, оп. 1, д. 14.
5. ГАРК, ф. 61, оп. 1, д. 3.
6. ГАРК, ф. 61, оп. 1, д. 13.
7. Зак, Л. С. Систематический свод постановлений Таврического губернского земского собрания со времени открытия земских учреждений в Таврической губернии / сост. Л. С. Зак. — Симферополь, 1909. — 764 с.
8. Постановления Ялтинского уездного земского собрания 1871 года. — Симферополь, 1872. — 367 с.
9. Сборник постановлений Бердянского уездного земского собрания с 1866 по 1908 года. — М., 1910. — Т. 3. — 732 с.

Отголоски германской конституции 1871 г. в Конституции РФ 1993 г.

Семелькина Полина Дмитриевна, студент

Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России) (г. Москва)

В статье рассматриваются основные положения Конституции Германии, созданной «железным канцлером», и проводится сравнение с Конституцией РФ 1993 года. Выявляется генезис развития конституционализма и схожие аспекты в развитии данного феномена в обеих странах.

Ключевые слова: конституция, германский конституционализм, власть, Отто фон Бисмарк, Конституция РФ.

В условиях глобализации современного мира в конце XX — начале XXI века вопрос о поиске идеальной модели политического развития многих стран стал крайне актуальным. Г. Дж. Берман, уверен, что термин «конституционализм» возник в Америке, так во время создания Конституции США 1787 года этим термином называли верховенство писаной конституции над всеми иными законами и правовыми актами [4, с. 370]. О. Е. Кутафин метко подчеркивает, что в дальнейшем в правовых и научных исследованиях значение этого понятия расширилось и его стали применять для характеристики демократизма общественного строя различных государств [9, с. 8].

Конституционализм — это правовая категория, которая находится в постоянном развитии. Термин «конституционализм» является производным от термина «конституция», но это чуть более широкая категория, чем конституция. Однако конституционализм включает в себя не только формальную часть конституции, т. е. наличие в государстве нормативной основы. Он включает также и фактическую конституцию, политико-правовые идеи, взгляды, которые оказали влияние на конституционное устройство, правовые институты, построенные на определенных принципах и механизмы защиты конституционных норм. Помимо формального соблюдения конституции в содержании конституционализма присут-

ствуется еще ряд элементов, обеспечивающих реальное ограничение могущества государственной власти: разделение властей — система сдержек и противовесов, демократический политический режим, многопартийность, идеологический плюрализм, неотъемлемые права личности.

Баев говорит, что конституционализм предполагает верховенство конституции как основного закона в системе действующего законодательства, опосредованность политических отношений конституционно-правовыми нормами, конституционную регламентацию государственного строя и политического режима, конституционное признание прав и свобод личности, правового характера взаимоотношений гражданина и государства [3, с 20]. Вместе с тем, главным признаком конституционализма является не просто наличие конституции, а реальная связанность ее нормами всех органов государственной власти. Так, М. В. Баглай считает, что конституционализм — это жизнь конституции, реальность, которая может быть не лучше самой конституции [5, с 10]. Однако исторический аспект возникновения, формирования и развития конституционализма в разных странах существенно менял масштаб, формы проявления и трактовки данного понятия. Рассмотрим становление конституционализма на примере Германии XIX в.

Не стоит забывать, что в этом веке происходило объединение Германии на основе признаваемой всеми государствами Франкфуртской конституция 1849 г. или объединение под началом одного из крупнейших государств (Австрии или Пруссии) стало к середине XIX в. довольно сложной дилеммой в Союзе германских государств, вобравшем в себя одну империю (Австрию), пять королевств (Пруссия, Саксония, Бавария, Ганновер, Вюртемберг), десятки герцогств и княжеств, вольные города.

Объединением Германии в то время занимался известный «железный» канцлер, Отто фон Бисмарк. Именно Франко-германская война смогла объединить народ и 18 января 1871 года состоялось торжественное провозглашение империи. Можно подчеркнуть тот факт, что становление германского конституционализма неразрывно связано с национальным движением.

Конституция 1871 года наконец-то провозгласила национальное единство. Особенностью этой конституцией является то, что в ней отсутствует раздел о правах, фактически это был документ, в котором была расписана организация власти. Она не провозглашала даже формально принципа «народного суверенитета».

Имперская конституция провозгласила государство федерацией. В нее вошло 25 субъектов и закрепилась «жесткая» модель федеративно-административно-политического устройства. Федеральное собрание имело законодательную компетенцию по вопросам флота, внешней политики, таможни, торговли и других.

Полномочия монарха были строго прописаны в тексте конституции и свои полномочия он мог осуществлять

строго с согласия парламента. Как президент Союза, император должен был выступать от имени всей империи в отношениях с другими государствами: от имени империи он решал вопросы войны и мира, вступал в союзы, подписывал договоры, однако эти полномочия выполнялись им только при согласии Бундесрата, который играл роль органа, представляющего интересы всех субъектов федерации. Так, глава государства был главой исполнительной власти и должен был назначать должностных лиц империи, в первую очередь канцлера. Он пользовался правом созывать, распускать Союзный совет и рейхстаг, а также разрабатывал законы и осуществлял надзор за ними.

Рейхстаг был нижней палатой и создавался он на основе всеобщих выборов и находился под контролем императора. В современной России он был бы похож на Госдуму. Рейхстаг имел право предлагать законы, но на протяжении лишь трех лет своей деятельности. Для роспуска рейхстага в течение этого периода необходимо решение союзного совета при согласии императора.

Имперское правительство было представлено в лице канцлера. Кабинета министров не существовало. Министры же находились в подчинении канцлера. Бисмарк писал: «Действительную ответственность в делах большой политики может нести ... только один-единственный руководящий министр, а не анонимная комиссия с мажоритарным голосованием» [6, с 30].

Граждане имели право осуществлять следующее:

- право постоянного проживания
- право заниматься ремёслами
- имели доступ к общественным должностям
- могли приобретать недвижимость
- имели защиту закона

Не стоит забывать, что и воинская повинность нашла отражение в данном законодательном документе, теперь все граждане с 20 до 27 лет обязаны были выполнять свой долг. Взаимоотношения между государствами в Союзе регулировались нормами Конституции. Судебная же власть осуществлялась по всей видимости судами отдельных государств, т.к. в документе нет четких указаний на нее. Существовал единый апелляционный суд и специальные суды, которые рассматривали преступления, совершающиеся против государства. Конституция 1871 года не закрепила статус исполнительной власти, которая регулировалась рейхсканцлером, а также не содержала глав, в которых мы могли бы увидеть перечень прав человека и элементы прямой демократии.

Таким образом, Конституция Германской империи 1871 г. закрепляла немногие принципы. Так, профессор Аренс говорил, что государственная деятельность должна ограничиваться установлением одних лишь условий осуществления интересов, предоставляя саму реализацию этих интересов заинтересованным лицам [10, т 1]. Сам О. ф. Бисмарк говорил, что Конституция «должна была дать немецкому народу свободное поприще; можно

довериться гению нашего народа, что он найдет на этом поприще путь, ведущий к его целям» [7, с 38].

Однако мы можем наблюдать и некоторые схожести Германской Конституции 1871 года и Конституции РФ 1993 года. Так, обе страны являются федерациями. В ст. 5 Конституции РФ сказано, что государство состоит из отдельных субъектов, а именно краев, республик, автономных округов и тд, то же мы видим и в первом документе [1]. В соответствии со ст. 80 Президент Российской Федерации как глава государства представляет Российскую Федерацию внутри страны и в международных отношениях, ст. 83 говорит, что Президент РФ утверждает военную доктрину Российской Федерации, назначает и освобождает высшее командование Вооруженных Сил Российской Федерации, назначает и освобождает полномочных представителей Президента Российской Федерации, формирует и возглавляет Совет Безопасности Российской Федерации, принимает решение об отставке Правительства Российской Федерации и многое другое [1].

Роль Рейхстага в РФ выполняет Госдума, которая также избирается на 5 лет в соответствии со ст. 96. Говоря про права граждан, так мы тоже можем наблюдать их закрепление в двух документах. Итак, мы можем сде-

лать вывод, что конституционализм развивался в разные эпохи и в разных государствах с определенной схожестью и имеет определенные «стандарты», но несмотря на весь идеализм, присутствующий в Конституции РФ 1993 в ближайшем будущем, возможно, имеет смысл ставить вопрос о разработке новой Конституции, хотя как утверждает В. Д. Зорькин [8, с 35], а потому, что еще не сложились определенные условия и предпосылки для принятия новой Конституции, основанной на традиционных для России цивилизационных ценностях и нормах. Не сложилась национально ориентированная политическая и административная элита, способная утвердить такие ценности и нормы в реальной жизни российского общества. Однако такое положение дел не должно означать неподвижность и неизменность настоящей Конституции. Ее концептуальное содержание необходимо постепенно менять по мере накопления в общественно-политической жизни соответствующих условий. Причем в силу чрезмерной жесткости действующей Конституции изменению в ней подлежит не текст, а смысл, и делать это лучше всего «через ее интерпретацию и толкование» Конституционным судом. И в то же время не стоит забывать о поправках, которые были внесены в Конституцию РФ в июле 2020 года.

Литература:

1. Конституция РФ. СПС КонсультантПлюс URL:<https://student2.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&ts=3182597840006752494053875235&cacheid=1577DF981F881D1801175D51B77AAAF5&mode=splus&base=NBU&n=2875&dst=100067&rnd=0.8156306699667202#b0l0asl7j0k> (дата обращения 27.03.2021)
2. Конституция Германской империи. URL:[https://de.wikisource.org/wiki/Verfassung_des_Deutschen_Reichs_\(1871\)](https://de.wikisource.org/wiki/Verfassung_des_Deutschen_Reichs_(1871)) (дата обращения 27.03.2021)
3. Баев, В. Г. Германский конституционализм (конец XVIII — первая треть XX вв.). Историко-правовое исследование: Монография. 2-е изд., доп. — М.: Юрлитинформ, 2010. — 352 с.
4. Берман Г.Дж. Западная традиция права: эпоха формирования: Пер. с англ. — М., 1994. — 624 с
5. Баглай, М. В. Конституционализм и политическая система в современной России. Журнал российского права. 2003. № 11. с. 10.
6. Гущина, Л. И. История государства и права зарубежных стран: учебное пособие.-КубГАУ, 2015,-350 с
7. Градовский, А. Германская конституция. Исторический очерк германских союзных учреждений в XIX в. Ч. 1. — СПб., 1875.-301 с
8. Зорькин, В. Д. Россия и Конституция в XXI веке. Взгляд с Ильинки / В. Д. Зорькин. — М.: Норма, 2007. — 400 с
9. Кутафин, О. Е. Российский конституционализм. — М., 2008. — 544 с
10. Коркунов Н.М. Сборник статей 1877–1879 общие вопросы права, истории права, государственное право. — СПб., 1898

Образ Мехмеда II в описаниях греческих историков

Швед Трофим Евгеньевич, студент;

Коюшева Варвара Валентиновна, студент

Сыктывкарский государственный университет имени Питирима Сорокина

Статья посвящена турецкому султану Мехмеду II, человеку, под руководством которого была взята столица Византийской империи — Константинополь. Именно во время тридцатилетнего правления Мехмеда государство османов превратилось в могущественную мировую державу. В статье, основанной на анализе четырёх греческих источников, повествующих о падении «Второго Рима», предпринимается попытка воссоздать образ турецкого султана.

Ключевые слова: Мехмед II, Османская империя, Дука, Михаил Критовул, Георгий Сфрандзи, Лаоник Халкокондил.

29 мая 1453 года является одной из ключевых дат периода Средневековья. В этот день турецкие войска под предводительством молодого султана Мехмеда II взяли Константинополь, что означало конец тысячелетней истории некогда могущественного государства — Византийской империи. Произошедшее событие оказало большое влияние на всю последующую мировую историю и заставило содрогнуться весь христианский мир.

Актуальность исследования обуславливается политическим курсом, проводимым авторитарным лидером Турецкой республики Реджепом Тайипом Эрдоганом. Фактически проводимый политический курс президента Эрдогана можно назвать политикой экспансии, а это, в свою очередь, возвращает нас к схожим идеям, которые пытались реализовать турецкие султаны в XV веке. Все это свидетельствует о том, что эти идеи получили вторую жизнь в современном Турецком государстве. Наглядно это проявилось в 2020 году, когда Айя-София вновь стала мечетью, лишившись, в свою очередь, статуса музея.

Одной из ключевых фигур событий, произошедших весной 1453 года, является турецкий султан Мехмед II, прозванный за свои военные успехи Завоевателем. Стоит сказать, что личность турецкого султана чрезвычайно противоречива. С одной стороны, он высоко ценил и любил искусство, а также занимался изучением точных наук. С другой же стороны он был неоправданно жесток. Показательным случаем такой жестокости является воровство дыни из султанского сада. Желая найти похитителя одной дыни, Мехмед II приказывает вспороть животы четырнадцати придворным слугам.

В первый раз Мехмед вступает на османский престол в 1444 году в возрасте 12 лет. Он был третьим сыном в семье, однако его братья погибли, поэтому отец, Мурад II, заключив сегодшний мирный договор с Венгрией (1444) и достигнув соглашения с анатолийским бейликом Караманидов, добровольно отрекается от престола в пользу сына. Но это царствование стало недолгим. Уже в 1446 году Мурад II после долгих уговоров со стороны своих подданных смещает Мехмеда II и вновь восходит престол.

Взойдя второй раз на престол после смерти своего отца Мурада II в 1451 году, новоиспеченный султан сразу же обозначает главную внешнеполитическую цель, а именно захват Константинополя. Эту цель преследовали и его

предшественники, в частности его отец, однако, реализовать её никто не мог. В начале правления Мехмеда II никому не могла прийти в голову идея, что этот молодой человек сможет сделать что-то существенное, учитывая его прошлый неудачный опыт управления государством. Поэтому первоначально поводов для волнения у европейских стран не было. О захвате Константинополя турками никто не мог и подумать. Поначалу султан проводил политику лояльности к христианам и даже оплачивал содержание потенциального претендента на свое место Орхана, жившего в Византии. Политический курс Мехмеда II вызывал недоумение со стороны Запада. Так Франческо Филельфо, итальянский гуманист XV века, писал королю Франции Карлу VII, что новый султан молод, неопытен и простодушен [4, с. 80].

Однако западноевропейские страны недооценили коварную личность Мехмеда II, в частности византийский император Константин XI Палеолог, который решил с помощью наследника Орхана надавить на турецкого султана и затребовал потенциальному претенденту на турецкий престол повышенное содержание. После этого опрометчивого решения византийского императора проявились истинные намерения Мехмеда II. Со временем султан начал проводить политику наступления на интересы Ромеев. И после того, как турки возвели крепость Румелихисар (Обрезающее горло) на выходе из Босфора в Черное море, фактически отрезавшую Константинополь от Черного моря, всем стало понятно, что султан идет ва-банк и готов брать город императоров в самом скором времени. Осознавая все это, Византия искала помощи со стороны Запада. Но какой-либо существенной помощи империя не получила и фактически была обречена на гибель. Так и произошло 29 мая 1453 года. В этот день Византийская империя прекратила свое существование.

Главными источниками греческого происхождения, повествующими об истории захвата Константинополя и гибели Византийской империи, являются труды четырех историков: Дуки [2], Лаоника Халкокондила [5], Георгия Сфрандзи [1] и Михаила Критовула [6].

Оценки, данные византийскими историками, по большей части носят отрицательный характер. Рассуждая о личности турецкого султана, историки выделяют жестокость и коварство. Так, например, Лаоник Халкокондил

и Георгий Сфрандзи, говоря о жестокости и коварстве турецкого султана, в своих трудах приводят случай, связанный с командующим Византийским флотом Лукой Нотарой. После захвата Константинополя Лука Нотара, надеясь подкупить султана, предлагает в обмен на все свои богатства получить свободу для себя и своих детей [1, с. 154]. Султан согласился на этот обмен и забрал деньги, тем самым оставив его в живых, однако, чуть позже его дети, а затем и он будут публично казнены [5, с. 123].

Дука, другой историк, придерживающийся провизантийской риторики, также отмечал жестокость, а также гедонизм Мехмеда, но в отличие от двух вышеупомянутых авторов в своем описании он указал, что эта жестокость проявилась чуть раньше событий весны 1453 года. В качестве доказательства Дука в своем произведении пишет об эпизоде, случившемся в 1452 году. Осенью 1452 года Мехмед II, обдумывая планы захвата Константинополя, часто прогуливался в солдатском облике по ночным улицам Адрианополя (на тот момент столица Османской империи). И если кто-то узнавал турецкого султана и приветствовал по обычаю, то этого человека немедленно убивали для того, чтобы не раскрыть его пребывания в столице: «И, если кто из толпы постигал в уме, что это вождь, и, по обычаю, добрым словом хотел приветствовать его, он тотчас, не щадя и не жалея, наносил смертельный удар: подобно тому, как иной, растирая блоху, чувствует некоторое удовлетворение, так и он, собственной рукой убивая — сам достойный смерти — находил в этом наслаждение» [2, с. 78]. В 42 главе своего произведения, когда уже произошел захват Константинополя турками-османами, Дука по отношению к Мехмеду применяет целый ряд ярко выраженных эпитетов, подчеркивающих его крайне негативное отношение к персоне турецкого султана: «нечестивый тиран», «непримиримый враг», «губитель рода Византийского» [2, с. 109].

Совершенно иных позиций придерживался Михаил Критовул — поздневизантийский историк, теолог и философ. В его произведении Мехмед представлен исключительно в положительном ключе. Именно такая трактовка в свое время послужила тому, что его считали предателем и главным Византийским туркофилом [3, с. 4], однако, в современной историографии произошел пересмотр этой позиции, и все историки сойдутся на мнении, что Критовула можно считать патриотом Византии и одновременно верноподанным султана [8, с. 311].

Восхваления в адрес Мехмеда II начинаются уже с письма [7, с. 251–254], где Критовул предлагает воспеть его подвиги, сопоставив со знаменитым произведением

Арриана под названием «Анабасис Александра». Образ Александра Македонского был выбран неспроста. Именно Александр Македонский являлся кумиром Мехмеда II.

Критовул в самом начале письма применяет по отношению к турецкому султану такие эпитеты как «Величайший самодержец», «Император императоров», при этом называя себя его рабом [7, с. 251]. Прославляя Мехмеда, Критовул воспевал его доблесть, мужество, стратегический талант, а также военный опыт: «Поистине, ты — единственный из императоров или в числе немногих, кто соединил поступки и слова, любовь к мудрости и императорскую власть, ты есть тот самый «и добрый василевс, и сильный воин» [7, с. 251].

На деле стратегический талант проявился турецкого султана во время осады Константинополя. После первой неудачной попытки осады города, Мехмед II приказывает создать оружейникам пушку концепт, которой придумал лично султан: «Он [Мехмед II] сказал, что, если они постараются, можно построить другую пушку, немного изменив ее и придав ей форму «гаммы», так чтобы она выстреливала камень вверх, а он падал в гущу судов и топил их; но прежде должно тщательно рассчитать ее размер, вес, пропорции и в соответствии с ними правильно установить пушку напротив грузовых судов; и царь объяснил ее устройство» [6, с. 50]. Принятое решение впоследствии помогло в борьбе с флотом врага. Многие корабли были потоплены, а оставшаяся часть отступила.

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, что личность Мехмеда II греческими историками оценивается по-разному. Условно говоря, оценки даваемые личности турецкого султана можно разделить на два лагеря: отрицательные и положительные. У каждого из лагерей была своя мотивация давать ту или иную оценку. Историки, негативно отзывающиеся о персоне Мехмеда II, по большей части давали такую оценку из-за захвата Константинополя и последующего разрушения Византийской империи. И это, в целом, оправдано. Именно под руководством турецкого султана их родина была уничтожена навсегда. Историки лоялисты, оценивавшие турецкого султана положительно, делали так, чтобы сохранить жизнь. Зачастую они шли на службу к Мехмеду II и, выполняя социальные заказы, воспевали его, сравнивая с такими великими личностями древнего мира как Гай Юлий Цезарь и Александр Македонский. Безусловно, Мехмед со всеми совершенными деяниями остается неоднозначной фигурой, но и в тоже время одной из ключевых личностей периода Средневековья.

Литература:

1. Георгий Сфрандзи. Хроника / Византийские историки о падении Константинополя в 1453 году. СПб., 2006. с. 125–156
2. Дука. Историческое сочинение / Византийские историки о падении Константинополя в 1453 году. СПб., 2006. с. 76–110.
3. Жигалова, Н. Э. Византийское туркофильство: течение или увлечение? // Вестник ННГУ. 2017. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vizantiyskoe-turkofilstvo-techenie-ili-uvlechenie> (дата обращения: 25.04.2021)

4. Кроули, Р. Константинополь: последняя осада. 1453; — М.: АСТ, 2008. 346 с.
5. Лаоник Халкокондил. Историческое повествование / Византийские историки о падении Константинополя в 1453 году. СПб., 2006. с. 110–124
6. Михаил Критовул. Историческое сочинение (гл. 6–72) / Византийские историки о падении Константинополя в 1453 году. СПб., 2006. с. 18–75.
7. Сметанин, В. А. Византийское общество XIII—XV вв. (по данным эпистографии). — Свердловск, 1987. 288 с.
8. Reinsch, D. R. Kritovoulos of Imbros. Learned Historian, Ottoman Raza and Byzantine Patriot // Zbornik Radova Vizantinoloskogo Instituta. 2003. vol. 40. P. 297–311.

ПСИХОЛОГИЯ

Сравнительный анализ особенностей развития и формирования учебной мотивации у младших школьников с задержкой психического развития и их сверстников с нормальным развитием

Шевелева Кристина Михайловна, студент магистратуры
Тюльский государственный педагогический университет имени Л. Н. Толстого

В статье приводятся результаты сравнительного анализа особенностей развития учебной мотивации у младших школьников с задержкой психического развития и их сверстников с нормальным развитием. Сравнивается содержание (направленность) и состояние (уровень сформированности) мотивации. Учебная мотивация выполняет важную функцию в жизни каждого ученика, побуждает его к деятельности, влияет на ее успешность. Если учебная мотивация не сформирована, у школьника появляются проблемы и затруднения в обучении, нарушается процесс формирования потребностей и интересов. Это обуславливает актуальность проблемы исследования, которой посвящена статья.

Ключевые слова: мотив, учебная мотивация, содержание, направленность мотивации, состояние мотивации, внутренняя мотивация, внешняя мотивация, личностный смысл, младший школьник, задержка психического развития.

Продуктивно и эффективно включиться в учебную деятельность школьникам помогает сформированная учебная мотивация. Для активизации деятельности требуется, чтобы каждым учеником были поняты и приняты учебные задачи, чтобы они приобрели для них личностный смысл.

Многие психологи рассматривают учебную мотивацию через категорию учебного мотива. Л. И. Божович определяет его как побуждение, характеризующее личность школьника, ее основную направленность, воспитанную на протяжении предшествующей жизни семьей и школой [2]. Также учебный мотив можно рассматривать как направленность школьника на отдельные стороны учебной работы, которая связана с его внутренним отношением к ней (А. К. Маркова) [6].

Мотивацию младших школьников изучали многие отечественные психологи и педагоги, среди которых Л. И. Божович, Л. С. Выготский, В. В. Давыдов, Е. П. Ильин, В. А. Крутецкий, А. М. Липкина, А. К. Маркова, Л. С. Славина, Н. Ю. Синягина, Н. Ф. Талызина и другие. Среди зарубежных ученых, изучавших мотивацию, наиболее известны работы У. Макдауголла, М. Маслоу, Г. Мюррея, Х. Хекхаузена и других.

Учебная мотивация выполняет важную функцию в жизни каждого ученика, потому что побуждает его к деятельности, во многом определяет ее успешность. Она складывается из потребностей и смысла учения, мотивов, целей, интересов, эмоций ученика. Уровень ее сформированности является показателем развития личности школьника.

Процесс формирования и развития учебной мотивации происходит в ходе учебной деятельности. Появление и закрепление учебных мотивов зависит от структуры учебной деятельности, которую выполняет школьник. Вместе с этим, пишет Б. Г. Ананьев, большое значение имеют словесные подкрепления, оценки, характеризующие учебную деятельность [1]. А. К. Маркова говорит о важной роли в этом процессе содержания учебного материала, организации учебной деятельности, коллективных форм учебной деятельности, оценки учебной деятельности, стиля педагогической деятельности учителей [6].

Если учебная мотивация у школьника не сформирована, то это приводит к появлению проблем и затруднений в обучении. Это нарушает процесс формирования потребностей и интересов ребенка.

Часто бывает снижен интерес к обучению у детей с задержкой психического развития. Для них проблематично справляться с возникающими затруднениями в обучении, иногда дети могут на проблемы реагировать остро, агрессивно, могут обижаться, о чем пишет И. В. Крупенникова [5, с. 83]. В своих исследованиях она выяснила, что у таких детей учебная мотивация формируется так же как и у их сверстников с нормальным развитием. Но имеет определенные различия.

Изучением особенностей мотивации у детей с задержкой психического развития занимались Т. А. Власова, И. В. Крупенникова, В. И. Лубовский, В. Г. Петрова, У. В. Ульяновская, Н. В. Чаркина, Д. В. Чернев, Е. А. Черенева, С. Г. Шевченко и другие.

М. В. Матюхина пишет о том, что мотивация характеризуется определенным содержанием (направленностью) и состоянием (уровнем сформированности), которое характеризуется мерой осознанности мотивов, пониманием их значимости, мерой действенности мотива [8]. Деятельность школьника зависит от множества взаимосвязанных мотивов. Некоторые доминируют, другие имеют второстепенное значение [7, с. 107].

Сравним учебную мотивацию у младших школьников с задержкой психического развития и их нормально развивающихся сверстников по критериям, выделенным М. В. Матюхиной. Уровень сформированности (состояние) мотивации у детей с задержкой психического развития обычно ниже, чем у нормально развивающихся сверстников. Сама учебная мотивация обычно неустойчивая, подвержена влиянию ситуации, легко изменяется, о чем пишут И. В. Крупенникова, Н. В. Чаркина, Е. А. Черенева и другие. У таких детей часто бывает снижен интерес к обучению. Положительное отношение к обучению в школе у них бывает реже, чем у сверстников с нормальным развитием, которые хотят ходить в школу, носить школьную форму, портфель, занять новое положение среди окружающих [3].

Н. В. Чаркина выяснила, что особенности познавательной и эмоциональной сферы детей с задержкой психического развития, их социального окружения обуславливают высокие показатели внешней мотивации и низкие показатели внутренней мотивации [9, с. 137]. Даже к концу младшего школьного возраста у них внешние факторы мотивации практически не трансформируются во внутренние, в отличие от их сверстников с нормальным развитием [5, с. 84]. Дети по-прежнему стремятся учиться потому, что этого требует от них социум, а не потому, что им нравится получать новые знания или овладевать способами их получения, в отличие от их сверстников с нормальным развитием.

К отрицательным чертам мотивации детей обеих групп относится ее угасание без поддержки учителя, ситуативность, низкая действенность интересов. Развитие устойчивой учебной мотивации младших школьников тормозит характерная для них невысокая целеустремленность в борьбе с учебными трудностями.

Содержание (направленность) мотивации у школьников с задержкой психического развития обычно более бедное, чем у их сверстников с нормальным развитием. Из-за того, что у них долго доминирует игровая мотивация, учебные мотивы формируются замедленно. В свою очередь, у детей с нормальным развитием учебная мотивация начинает формироваться еще к моменту поступления в первый класс, на что указывают Л. И. Божович и Л. С. Славина [3].

В своих исследованиях И. В. Крупенникова выяснила, что у детей с задержкой психического развития обычно бывают взаимосвязаны игровой и учебный мотивы. Чем выше один, тем выше и другой. Это проявляется в том,

что познавательный интерес у них наиболее высок, когда сам интерес связан с игровой, а не с познавательной деятельностью. Постепенно игровой мотив трансформируется в учебный, но приобретает склонность подменять его [4, с. 83]. Собственно учебный мотив развивается слабо. Из-за этого собственно учебная мотивация у детей не формируется [4, с. 84].

Важным отличием мотивации младших школьников с задержкой психического развития является разрозненность мотивов. Ведущую роль могут играть два мотива, но когда активизируется один мотив, второй как бы угасает [4, с. 82].

Обычно преобладает мотив избегания неудач [10, с. 180]. В то же время И. В. Крупенникова выявила, что большую роль играет социальный мотив, который еще имеет расплывчатые черты [4, с. 83]. У многих детей с нормальным развитием преобладает мотив достижения успеха, реже — мотивация избегания неудач. Социальный мотив доминирует обычно в первом классе, о чем пишет М. В. Матюхина. По этому поводу Л. И. Божович пишет, что в именно социальные мотивы могут вызвать у школьников положительное отношение к деятельности, которая не вызывает у них познавательного интереса [3, с. 249]. Постепенно появляется интерес к процессу и содержанию учения, к способам получения знаний. Нормальным детям свойственна и оценочная мотивация, в отличие от школьников с задержкой психического развития. У некоторых детей группы нормы с завышенной самооценкой и лидерскими качествами может преобладать мотивация престижа, у детей с отклонениями в развитии она обычно не появляется. Учебно-познавательные мотивы редко развиваются у всех групп младших школьников.

Как установила И. В. Крупенникова, к четвертому классу структура учебной мотивации у детей с задержкой психического развития усложняется, появляются связи с ведущими мотивами. В свою очередь, у детей с нормальным развитием к этому времени в системе мотивации становятся устойчивыми два основных связанных мотива [4, с. 82].

Проводя анализ научной литературы, мы определили, что у младших школьников с задержкой психического развития долгое время продолжает доминировать игровая мотивация, учебные мотивы формируются медленно. Они часто бывают подвержены влиянию ситуации. Трудно формируется личностный смысл учебной деятельности и положительное отношение к обучению. Анализ показал, что отличительной особенностью учебной мотивации младших школьников с задержкой психического развития является ее неустойчивость, бедность содержания, преобладание внешних мотивов. Большую роль играют оценки и одобрение учителя, родителей. Становления прочных внутренних мотивов учения к концу младшего школьного возраста у них не происходит, в отличие от их нормально развивающихся сверстников.

Литература:

1. Ананьев, Б. Г. Познавательные потребности и интересы. СПб.: Питер, 2014. 254 с.
2. Божович, Л. И. Изучение мотивации поведения детей и подростков. М.: АСТ-Пресс, 2015. 256 с.
3. Божович, Л. И. Личность и ее формирование в детском возрасте. СПб.: Питер, 2009. 311 с.
4. Выготский, Л. С. Педагогическая психология. М.: Астрель, 2008. 671 с.
5. Крупенникова, И. В. Проблема формирования учебной мотивации младших школьников с задержкой психического развития // Ярославский педагогический вестник. 2008. № 2. с. 79–86.
6. Маркова, А. К. Формирование мотивации учения в школьном возрасте: пособие для учителя. М.: Астрель, 2010. 97 с.
7. Матюхина, М. В., Михальчик Т. С., Прокина Н. Ф. Возрастная и педагогическая психология: учебное пособие для студентов высших пед. учреждений. М.: Академия, 2016. 256 с.
8. Матюхина, М. В., Спиридонова С. Б. Развитие личности и познавательных процессов в младшем школьном возрасте: учебное пособие. Волгоград: Перемена, 2009.
9. Чаркина, Н. В. Особенности мотивации учебной деятельности младших школьников с задержкой психического развития // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. 2015. № 8. с. 136–138.
10. Якобсон, П. М. Психологические проблемы мотивации поведения человека. М.: Наука, 2015.

ПЕДАГОГИКА

Перспективы развития инновационной образовательной технологии дистанционного обучения в системе среднего профессионального образования

Горюнова Валерия Юрьевна, студент магистратуры
Забайкальский государственный университет (г. Чита)

В статье рассматривается дистанционное обучение как одно из перспективных и инновационных направлений работы при подготовке высококвалифицированных кадров в условиях среднего профессионального образования, сущность, особенности организации, методы контроля обучающихся при использовании данной технологии.

Ключевые слова: дистанционное обучение, инновационные технологии, Интернет, профессиональное образование, зачетно-рейтинговая система.

Prospects for the development of innovative educational technology of distance learning in the system of secondary vocational education

Goryunova Valeria Yurievna, undergraduate
Transbaikal State University (Chita)

The article considers distance learning as one of the promising and innovative areas of work in the preparation of highly qualified personnel in the conditions of secondary vocational education, its essence, features of the organization and methods of monitoring students when using this technology.

Keywords: distance learning, innovative technologies, Internet, vocational education, credit-rating system.

Современное профессиональное образование требует эффективной подготовки высококвалифицированных кадров, готовых к профессиональной деятельности в постоянно меняющемся мире. Новые запросы общества к уровню профессионализма специалистов предполагают внедрение инновационных технологий в профессиональную подготовку обучающихся. В этой связи особая роль отводится дистанционному обучению как одному из перспективных направлений работы с обучающимися.

Теме становления и развития дистанционного обучения в России уделяли большое внимание многие ученые и педагоги-практики. Существуют различные определения данного понятия. Е. С. Полат дает следующую трактовку: «Дистанционное обучение — это новая форма обучения, которая уже существует наряду с очной формой, заочной, экстернатом и предусматривает взаимодействие учителя и учеников между собой на расстоянии посредством ИКТ и интернет-технологий» [2]. А. В. Хуторской определяет дистанционное обучение как «заочное, корреспондентское обучение, экстернат; все эти способы получения образования претендуют на звание дистанционных, поскольку означают обучение на расстоянии» [3].

Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» (ст. 16) трактует дистанционные технологии как «образовательные технологии, реализуемые в основном с применением информационно-телекоммуникационных сетей при опосредованном (на расстоянии) взаимодействии обучающихся и педагогических работников». Согласно приказу № 137 Министерства образования и науки РФ от 06.05.2006 «Об использовании дистанционных образовательных технологий», итоговый контроль при обучении с помощью ДОТ (дистанционных образовательных технологий) можно проводить как очно, так и дистанционно. Дистанционное обучение претендует на отдельную форму обучения (наряду с очной, заочной, вечерней, экстернатом) и занимает всё большую роль в модернизации образования.

Принципиальным отличием дистанционного образования от традиционных видов является то, что в его основе самостоятельная познавательная деятельность обучающегося. Самостоятельное приобретение знаний не должно носить пассивный характер — обучающийся с самого начала должен быть вовлечен в активную познавательную деятельность, предусматривающую применение

знаний для решения разнообразных проблем практической деятельности. Дистанционное образование, индивидуализированное по своей сути, не должно вместе с тем исключать возможности коммуникации не только с преподавателем, но и с другими партнерами образовательного процесса.

Выделяют следующие особенности, присущие дистанционному обучению, которые можно рассматривать как несомненные плюсы данной технологии:

1. Гибкость. Обучающиеся, как правило, не посещают регулярных занятий в виде лекций, семинаров, а занимаются в удобное для себя время, месте и в своем темпе. Каждый может учиться столько, сколько ему индивидуально необходимо для освоения учебного курса, той или иной дисциплины и получения необходимых знаний по выбранному направлению.

2. Модульность. В основу программ дистанционного обучения закладывается модульный принцип. Каждый учебный курс адекватен по содержанию определенной предметной области, что позволяет из набора независимых, но логически взаимосвязанных учебных курсов формировать учебный план, отвечающий индивидуальным или групповым потребностям.

3. Параллельность. Совмещение с основной профессиональной деятельностью или учебой.

4. Дистанционность. Расстояние между обучающимся и образовательным учреждением не является препятствием для эффективного образовательного процесса.

5. Массовость. Количество обучающихся не становится критичным параметром. Все обучающиеся имеют полноценный доступ к источникам учебной и справочной информации, а также могут общаться друг с другом и с преподавателем через различные средства связи.

6. Рентабельность. Оценка специалистов показывает, что дистанционное обучение обходится приблизительно в 1,5–2 раза дешевле других форм получения образования.

7. Социальность. Равная возможность получения образования, независимо от места и условий проживания, материального положения.

8. Интернациональность. Экспорт и импорт образовательных услуг.

Организация дистанционного обучения в условиях СПО реализуются с помощью практически всех доступных телекоммуникационных сервисов, таких как электронная почта, тематические рассылки, электронные журналы, чат, веб-конференции, доски объявлений и т. п. Подробнее остановимся на системе видеоконференцсвязи ClassPoint. Преподаватель видит одновременно до 12 видеоизображений, удаленных от него обучающихся, и может позволить им видеть столько же. Каждый из участников может говорить и его будут слышать во всем «классе». Это совместная голосовая дискуссия — до четырех участников могут говорить одновременно. Педагог объясняет материал на общей «классной доске». Так называемый «центр внимания» позволяет преподавателю «вызвать» одного или нескольких студентов для ответа, а студентам — по-

просить преподавателя вызвать их. Возможно запрашивать у преподавателя «центр внимания», при этом они указывают статус запроса (срочно, не срочно). Преподаватель, видя запросы всех участников, отслеживает их активность [1]. Например, предлагается лекционный материал, в котором ставится образовательная проблема. Каждый решает её индивидуально, а результаты рассылает всем однокурсникам. Эти решения обсуждаются с помощью электронной почты — происходит обмен вопросами, мнениями. Результат — коллективный отбор главных проблем по теме, их размещение на учебный веб-сервер.

Практика показывает продуктивность использования следующих видов занятий при ДО: вводное занятие (проводится с целью охвата всего курса в целом, обзора его проблематики, предстоящих занятий; его целесообразно оформлять в виде набора веб-страниц на образовательном сервере); индивидуальное занятие-консультация (проводится с учетом особенностей каждого обучающегося); дистанционная конференция по электронной почте (требует разработки структуры и регламента обсуждения одной проблемы в рамках дистанционной переписки); чат-занятие (проводится в реальном времени и требует четкого расписания и формулировки вопросов-проблем, а также возможности записи текста занятия для анализа и использования в дальнейшем); веб-занятие (дистанционные уроки на основе веб-квестов (специально подготовленных страниц со ссылками по изучаемой теме), конференций в виде форума, семинаров, деловых игр) [1].

Особую популярность приобретают мультимедийные информационные технологии. Разработка мультимедийных учебно-методических пособий является сложной профессиональной задачей, требующей знания предмета проектирования и наличия навыков разработки мультимедийного программного обеспечения. Мультимедийные учебные пособия могут быть представлены на электронном носителе информации или быть доступны через сеть Интернет. Основные этапы разработки мультимедийных образовательных ресурсов включают в себя структурирование учебно-методического материала, техническую подготовку видеоматериала на уровне объединения отдельных модулей и тестирование разработанного проекта. В этой связи актуальным в системе СПО является применение и новейшей системы оценивания знаний — переход на зачетно-рейтинговую систему. Она позволяет вести систематический учет знаний и умений обучающихся, создает свободу выбора вида заданий и продолжительности его выполнения, приучает отвечать за свою подготовку самим, не накапливать долги к концу года. При переходе на данную систему оценивания появляется возможность реализовать такие аспекты, как единство на практике всех функций обучения: образовательной, воспитательной и развивающей; поднятие на новый, более высокий уровень процесса обучения; обновление содержания работы и повышение познавательной активности обучающихся.

Таким образом, дистанционное обучение позволяет создать атмосферу, при которой в доступной форме эффективнее усваивается учебный материал, появляются дополнительные возможности для социализации и адаптации лиц с ограниченными возможностями здоровья. При правильной организации дистанционного обучения в условиях СПО становится возможным оптимизировать про-

цесс обучения, освобождая преподавателей от рутинных операций по разработке и сопровождению учебных материалов, упрощая процедуру контроля и другие процессы, которые можно автоматизировать. Система дистанционного обучения — это хороший, актуальный и высокоэффективный инструмент в руках опытного преподавателя.

Литература:

1. Алешкина, О. В., Миналиева М. А., Рачителева Н. А. Дистанционные образовательные технологии — ключ к массовому образованию XXI века. Актуальные задачи педагогики: материалы VI международной научной конференции. Чита: Молодой ученый, 2015. — с. 63–65.
2. Полат, Е. С. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования. Учебное пособие для студентов педагогических вузов. М.: Академия, 2002. — 272 с.
3. Хуторской, А. В. Интернет в школе. Практикум по дистанционному обучению. — М.: ИОСО РАО, 2009. — 304 с.

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ

Развитие физических данных военнослужащих в рамках физподготовки

Лямзин Евгений Николаевич, преподаватель;
Мальцев Артем Денисович, курсант
Военный университет Министерства обороны РФ (г. Москва)

В данной статье теоретически разобран вопрос влияние физической подготовки на благополучное развитие антропометрических данных военнослужащих.

Ключевые слова: физические параметры, изменения тела, антропометрические данные, физические нагрузки, тренировка.

В различной литературе рассматриваются вопросы о изменениях человеческого тела в процессе онтогенеза. Этот вопрос достаточно интересен и мне бы хотелось поговорить об одной из сторон этого вопроса, а именно о изменении тела военнослужащего в рамках физической подготовки в армии. Измерения тела или по-другому, антропометрические данные, под этим понятием можно объединить такие параметры человеческого тела как вес, рост, так и размеры отдельных его частей (окружность головы, размер грудной клетки, стопы и т. д. [1])

Развитие — это непрерывно протекающие процессы обмена веществ и энергии в организме человека, опре-

деляют особенности его развития. Темпы изменений массы, роста, окружностей тела в различные периоды жизни не одинаковы. Об этом может судить каждый из Вас, если вспомнит свое развитие в дошкольном и школьном возрасте. Отличительные особенности имеются у юношей и девушек, людей в зрелом возрасте и пожилым.

Рост, масса, последовательность в увеличении различных частей тела, его пропорции запрограммированы наследственными механизмами, а также могут определяться внешними условиями. [4]

Внешние	Внутренние
неблагоприятное внутриутробное развитие; социальные условия; нерациональное питание; малоподвижный образ жизни; вредные привычки; режим труда и отдыха; экологический фактор;	наследственность; наличие заболеваний

Сначала следует сказать, что рост и вес являются основными антропометрическими показателями и их величина может многое сказать о состоянии организма военнослужащего. Например, в том случае, если у военнослужащего присутствует избыточная масса тела при определённом росте, то это может свидетельствовать о том, что у данного человека нарушен метаболизм в организме.

При систематическом выполнении упражнений физической подготовки военнослужащий положительно влияет на состояние своего тела. Особенно заметно это проявляется в возрасте до 25 лет и влияет на внешний вид. [3] Проявляется это в том, что формы рук, ног, грудной клетки плеч, шеи становятся более пропорциональными, правильными, более естественными для конкретного военнослужащего. Рост мышц влияет на его

походку (она становится более легкой), осанку, которая в свою очередь исправляется, изгибается под более правильным углом, соответствующим пропорциями военнослужащего. Немного подробнее о осанке: кроме вышеперечисленного на ее формирование оказывает влияние исполнение военнослужащим принятых в системе физического совершенствования сохранения исходных и конечных положений тела, которые выполняются при исполнении определённого списка упражнений по гимнастике. [3] Также благодаря этому тело становится более рельефным, фигура максимально гармоничной, стабилизируется вес тела. Все это в конечном итоге может даже помочь в исправлении каких-либо врождённых внешних недостатков телесного развития. Конечно, помимо внешних изменений происходят и внутренние.

Внутренние можно поделить, так скажем, на 2 подкатегории: психические или эмоциональные и физиологические. В случае с эмоциональными изменениями у человека благодаря тренировкам улучшается настроение в последствии организмом вырабатываются гормоны счастья, а также адреналин. С повышением настроения могут и повышаться результаты тренировок что в итоге влияет на изменение тела в положительную сторону. Человек чувствует себя отлично имеет большое количество энергии в распоряжении и настроен на плодотворное ее потребление. В таком случае это влияет на вторую подкатеорию(физиологические), в процессе тренировок кровь разгоняется сердцем и таким образом проходит своеобразный процесс тренировки, это в свою очередь увеличивает срок его работы, кроме того, улучшается работа внутренних органов, увеличивается объем лёгких, повышается выносливость всего организма и т. д. [2] Рассмотрим один из таких аспектов поподробнее, улучшение общего самочувствия, в этот список можно включить также отдельные стороны, такие как тонус всегда присутствующая энергия. Следствия из этого:

- увеличивается выносливость организма;
- общая работоспособность и ее длительность;
- увеличивается объем и сила мышц рук, ног и других частей тела;
- укрепляется сердечная мышца, увеличивается ее объем, вследствие частота сердечных сокращений, а также максимальное кровяное давление уменьшается;
- сокращается время восстановления после организма военнослужащего после физических нагрузок;
- в лучшую сторону изменяется состав крови, а следовательно, защитные свойства организма, что в свою очередь положительно влияет на все системы органов человека.

Литература:

1. <https://yandex.ru/turbo/fb.ru/s/article/114288/osnovnyie-antropometricheskie-dannyye-cheloveka>
2. <https://cyberleninka.ru/article/n/metodika-primeneniya-odnonapravlennyh-trenirovochnyh-nagruzok-v-protssesse-fizicheskoy-podgotovki-kursantov-vuzov-pogranichnyh-voysk>
3. oks.grsu.by/fiz_voen/10-metodika-sovershenstvovaniya-pokazatelej-fizicheskogo-razvitiya-voennosluzhashchikh-v-protssesse-fizicheskoy-podgotovki.htm
4. https://cde.osu.ru/demoversion/course94/glava_1_1.html
5. <https://cyberleninka.ru/article/n/antropometricheskie-parametry-yunoshey-prizyvno-go-vozrasta-prozhivayushchih-na-severo-zapade-rossii>

И это далеко не весь список того, на что могут повлиять систематические занятия физической подготовкой, при условии усердной работы военнослужащего.

Так же существуют различные методики совершенствования антропометрических данных. О упражнениях и результатах их использования я сейчас расскажу. Рассмотрим улучшение пропорций тела и укрепление костно-мышечной системы. Как уже говорилось ранее систематическое и интенсивное выполнение физических упражнений постепенно влияет на состав костно-мышечной структуры организма. Это вызывает определённый перечень положительных изменений. К ним относятся. Увеличение плотности и прочности костей, изменение их формы, места крепления сухожилий костей способствуют появлению новых бугров, шероховатостей, которые непосредственно связаны с развитием мышц. Наиболее эффективными упражнениями для улучшения и укрепления костно-мышечной системы подойдут множество различных упражнений например:

- бег по пересечённой местности;
- прыжки в длину, высоту;
- упражнения с разнообразными тяжёлыми предметами и т. д.

Также следует обратить внимание на время перестройки организма, для того чтобы внутренние и внешние системы органов существенно видоизменились требуется от одного года до полутора лет.

Исходя из выше сказанного хотелось бы сказать, что выполнение военнослужащими различных комплексных тренировок для методов совершенствования в рамках физической подготовки обеспечивает совершенствование, развитие физических и специальных качеств, состояние функциональных систем организма и прогрессивное изменение их антропометрических данных, что в свою очередь является положительной стороной, к которой нужно стремиться.

ФИЛОЛОГИЯ И ЛИНГВИСТИКА

Тема самопожертвования в произведениях русской и немецкой литературы

Глухова Виктория Викторовна, студент

Научный руководитель: Лысова Елена Борисовна, кандидат филологических наук, доцент

Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых

В статье авторы пытаются раскрыть сущность самопожертвования на примере произведений русской и немецкой литературы.

Ключевые слова: самопожертвование, мотивы, война, любовь, пороки.

Во все времена тема самопожертвования тесно переплеталась с темой личной ответственности. Самопожертвование определяется как готовность отказаться от удовольствий, от личных жизненных целей, от собственной жизни ради защиты интересов других людей. Человек, как высокоорганизованное существо, знаком с понятиями морали, сострадания, милосердия. Цель самопожертвования заключается в достижении благополучия для другого человека, родины, планеты.

Мотивы для совершения подобных поступков могут быть абсолютно разные: военный долг, любовь, альтруизм и т. п. Чтобы ответить на вопрос, ради чего люди отказываются от своих интересов или рискуют жизнью, рассмотрим некоторые произведения мировой литературы.

Война. Сколько ужасов и горечи содержит в себе это понятие. Однако, война помогает людям переосмыслить себя, свои ценности и взгляды на мир. Ошибочно полагать, что человек является жертвой войны. Любая война порождается людьми и главной задачей каждого человека является осмыслить себя, а также все происходящее вокруг. Тем не менее, война может не только расколоть народ, но и сплотить его. Одним из ярких примеров является Вторая мировая война. Каждый народ отстаивает свои интересы, но часто люди бывают вовлечены в войну против своей воли. Именно в таких условиях проявляются их нравственные качества.

В романе «Седьмой крест» Анна Зегерс [1] показывает историю бегства семи заключенных из концентрационного лагеря. В произведении подробно показано отношение простых немцев, находящихся в тылу, к фашистской идеологии. Зегерс поднимает вопрос моральных ценностей. В ходе повествования Зегерс ставит каждого из своих персонажей перед необходимостью выбора. Одна часть немецкого населения поддерживает политику фашизма, другая часть — это люди, смилившиеся со своей участью, которые всячески пытаются подстроиться под новую идеологию. Тем не менее, находятся люди, которые рискуют своей жизнью, всеми силами помогают сбежавшим.

Еще одним примером самопожертвования в военное время является роман Эрих Марии Ремарка «Триумфальная арка» [2]. Главный герой — немецкий беженец, талантливый хирург, вынужденный нелегально жить во Франции. За свое неповиновение, а именно укрытие двух беженцев, Равик попадает в гестапо, где переносит мучительные пытки и теряет свою возлюбленную. Следует обратить внимание на то, что люди, спасенные Равиком не являются для него ни друзьями, ни родственниками, ни даже знакомыми. Однако, осознавая, что их ожидает, Равик рискует своей жизнью, чтобы спасти их. После герой сбегает и оказывается в Париже, где незаконно работает в клинике. По пути на работу он видит, как у одного здания обрушилась леса. Равик понимает, что одну женщину ранило. Перед ним стоит нелегкий выбор: пройти мимо или помочь пострадавшей. Он осознает, какие последствия для человека без документов может понести за собой это действие. Однако после недолгих раздумий, он принимает решение помочь. Равиком движет чувство долга, он не может стоять в стороне, видя, как окружающие его люди страдают.

Стоит также упомянуть, что не только на войне люди жертвуют своими интересами. Очень часто люди готовы пожертвовать собой ради того, кого они любят. Это может быть любовь не только в ее романтическом проявлении, но также любовь к родным. Примером может послужить Антония Будденброк из произведения Томаса Манна «Будденброки» [3]. Антония влюблена в сына лощмана Моргена. Однако, возвращаясь однажды домой, она случайно находит семейную тетрадь и понимает, что она должна содействовать возвышению своего рода. Ставя интересы семьи выше своих собственных, Антония вписывает в тетрадь еще одну строчку, где сообщает об обручении с господином Грюнлихом. Антония — не единственный пример в данном произведении, кто идет против воли своего сердца в угоду помощи семье. Том тоже вынужден оставить любимую женщину, продавщицу цветочного магазина.

В подобном самопожертвовании отображается буржуазия того времени, когда был написан роман. Суть буржуазии заключается в знании своего рода, своих корней и традиций. Антония также несет в себе это ощущение принадлежности к роду.

В русской литературе также прослеживается подобная тематика. Одним из известных примеров является роман Ф. М. Достоевского «Преступление и наказание» [4]. Соня Мармеладова ставит нужды семьи выше своих. Для того, чтобы прокормить семью: пьяницу-отца, мачеху и ее детей, Соня добровольно решается пойти по «желтому билету». Несмотря на весь ужас данной «профессии», девушка не жалеет о своем решении, не думает о своих интересах.

Возвращаясь к теме войны, следует отметить еще одно произведение Ремарка «Ночь в Лиссабоне» [5]. Ремарк создает историю чистой, искренней, бескорыстной любви Иосифа и Елены, полной самопожертвования. Елена изображена в произведении как сильная волевая женщина, готовая пойти на все, чтобы обеспечить безопасность своему мужу. Гонимые, героини не теряют жизненной энергии и азарта. У Иосифа и Елены ничего нет, и в то же время есть все. Но никакие невзгоды им не страшны, так как они есть друг у друга.

Однако всегда ли люди жертвуют своими интересами, свободой или жизнью ради других людей? В некоторых случаях самопожертвование исходит из человеческих

пороков: стыда, страха или гордыни. Так в произведении Бернхарда Шлинка «Чтец» [6] главный герой узнает тайну своей возлюбленной Ханна. Ханна безграмотна и этот факт объясняет большую часть ее поступков: она меняет работу, боясь повышения, так как новая должность требует от нее умения читать. Из-за страха раскрытия своего секрета Ханна берет вину на себя и говорит, что это она написала объяснение происшествия с заключенными, чтобы скрыть настоящий ход событий. Для Ханна гораздо важнее скрыть свою неграмотность, чем отстаивать собственную невиновность и свободу. Из-за стыда, страха быть осмеянной Ханна готова обречь себя на большее наказание, чем она заслуживает.

Таким образом, на примере всего вышеизложенного, можно увидеть, что мотивы для самопожертвования могут быть разнообразными. Большое значение имеют обстоятельства, время и душевное состояние человека. Немаловажную роль играют и личные качества людей. Они могут быть как положительными (альтруизм, гуманность, добросердечность), так и отрицательными (боязнь, высокомерие, стыдливость).

Необходимо подчеркнуть, что примеры самопожертвования людей можно увидеть в литературе любой страны, так как независимо от места проживания, менталитета и культуры, черты характера людей и их мотивы являются схожими.

Литература:

1. Зегерс, А. Седьмой крест — М: Правда, 1982.
2. Ремарк, Э. М. Триумфальная арка — М: АСТ, 2017.
3. Манн, Т. Будденброки — М: АСТ, 2020.
4. Достоевский, Ф. Преступление и наказание — М: Эксмо, 2018.
5. Ремарк, Э. М. Ночь в Лиссабоне — М: АСТ, 2019.
6. Шлинка, Б. Чтец — М: Азбука СПб, 2016.

ПРОЧЕЕ

Оборудование площадки для дрессировки и тренировки служебных собак

Имангажинов Досболат Токтаубаевич, преподаватель;
Люковец Владимир Петрович, преподаватель;
Самиков Альберт Забинович, преподаватель
Уфимская школа по подготовке специалистов-кинологов МВД РФ

В статье авторы пытаются обосновать необходимость тренировочных площадок с тренажерами и их использование для эффективной работы и достижения желаемых результатов при дрессировке и тренировке служебных животных (собак) необходимых для успешного выполнения оперативно-служебных и служебно-боевых задач.

Ключевые слова: служебная собака, тренажер, площадка.

Оборудование площадки для тренировки и дрессировки служебных собак является одной из основных составляющих в развитии специалистом кинологом его питомца. Существует множество тренажеров для обучения служебных животных, как по их направлению, так и для занятия с ними в спортивных целях. Оснащенная площадка с тренировочными снарядами — это одна из лучших технологий обучить собаку и выработать у нее тягу к победе. Площадка для дрессировки представляет собой комплекс снарядов, расположенных последовательно, и предназначенные для отработки упражнений по различным направлениям применения служебных собак.

Оборудование площадки для тренировки и дрессировки служебных собак является одной из основных составляющих в развитии специалистом кинологом его питомца. Существует множество тренажеров для обучения служебных животных, как по их направлению, так и для занятия с ними в спортивных целях. Оснащенная площадка с тренировочными снарядами — это одна из лучших технологий обучить собаку и выработать у нее тягу к победе. Площадка для дрессировки представляет собой комплекс снарядов, расположенных последовательно, и предназначенные для отработки упражнений по различным направлениям применения служебных собак.

Основными целями подобных тренажеров является отработка упражнений на первоначальном этапе дрессировки служебных собак, эффективной работы и достижение желаемых результатов.

В данной работе раскрывается практическая значимость оборудования площадок для тренировки и дрессировки служебных животных (собак). Рассмотрены разновидности тренажеров, находящихся на той или иной площадке и раскрыто их предназначение.

Актуальность темы исследования обусловлена необходимостью повышения эффективности процесса дресси-

ровки и тренировки служебных собак в целях повышения результативности их применения в оперативно — служебной деятельности органов внутренних дел.

Понятие площадки для дрессировки и тренировки служебных собак

В последнее время в кинологических кругах все большую популярность набирают оборудованные площадки для подготовки служебных собак. Проводятся соревнования различного уровня. Осуществляется моделирование площадок с помощью разнообразных тренажеров. В образовательных организациях МВД России проводятся научно — практические конференции, посвященные актуальным вопросам служебной кинологии. Большой объем материала, публикуемого в сборниках, отведен поиску по улучшению рабочих качеств служебных собак. За рубежом, как и в России, всегда стояла проблема повышения готовности кинологических расчетов к выполнению ими специальных задач.

Оборудованные площадки благодаря своей эффективности и направленности на практическое применение, в скором времени привлекли пристальное внимание различных военных и полицейских кинологов. В центрах кинологической службы оборудуются площадки для занятия со служебными животными.

Площадка для дрессировки и тренировки С. С. — это лучший метод обучить служебное животное и выработать необходимые навыки. Располагая оборудованными площадками, можно отрабатывать упражнения одно за другим.

Площадка для дрессировки и тренировки С. С. — это система специальных тренажеров, предназначенных для улучшения координации деятельности мышц и функции всех систем, обеспечивающих формирование устойчивых двигательных и поисковых навыков.

Специфика оборудованных площадок заключается именно в тренажерах, находящихся на площадках, ко-

торые позволяют внести разнообразие и сделать дрессировочный и тренировочный процесс намного интереснее и эффективней.

Целью оборудованных площадок является достижение определенных результатов, отработка упражнений на первоначальном этапе дрессировки служебных собак для эффективной работы и достижения желаемых результатов.

В подготовке собак выделяется два типа оборудованных площадок:

1. Для физической подготовки и развития выносливости у служебных собак (полоса препятствий).
2. Для отработки приемов специального курса дрессировки целевых веществ по их запаху.

Площадка для физической подготовки и развития выносливости у служебных собак (полоса препятствий)

Выносливость и физическая тренированность — это важнейшие качества служебного животного, обеспечивающие высокую работоспособность и результативность применения его в реальных условиях служебной деятельности, а также характеризующиеся повышенным уровнем устойчивости организма к неблагоприятным воздействиям окружающей среды. Физическая подготовленность и выносливость служебных собак улучшается под воздействием регулярного применения многообразных упражнений. Это находит отражение в подъеме уровня развития, выносливости, силы, быстроты и ловкости, в формировании и совершенствовании у животного разнообразных двигательных навыков. В результате целенаправленного применения физических упражнений улучшается координация деятельности мышц и функции всех систем, обеспечивающих формирование устойчивых двигательных навыков. Таким образом, одной из задач дрессировки и тренировки служебных собак является развитие и совершенствование физического развития и выносливости.

Основным эффективным средством обеспечения физической подготовки и развития выносливости у служебных собак являются всевозможные площадки (полоса препятствий), оборудованные снарядами. Площадка для физической подготовки и развитие выносливости у служебных собак (полоса препятствий) представляет собой комплекс препятствий, расположенных последовательно. Они могут иметь различные параметры, размеры, угол наклона, высоту, и многое другое. Снаряды для дрессировки и тренировки собак классифицируются на контактные (контактно-прыжковые) и бесконтактные.

Контактные снаряды — это снаряды, с которыми у животного происходит непосредственный контакт. К ним относятся:

«**Горка (Глухой наклонный барьер)**» представляет собой конструкцию в виде наклонных щитов, соединенных верхними краями. На наклонных щитах имеются поперечные планки высотой 2–3 см, на расстоянии 30–35 см друг от друга. Высота конструкции — от 160 см до 200 см. Ширина, не менее 150 см. Внутренний угол наклона щитов относительно горизонтальной поверх-

ности — 30°–40°. Препятствие относится к категории контактно-прыжковых, так как для его преодоления необходимы прыжковые качества собаки, а также способность цепляться за верхнюю грань снаряда. Данный снаряд, может быть переносным, или стационарным (капитальным). Все ходовые части данного снаряда должны быть не скользкими.

«**Бум**» представляет собой конструкцию горизонтально расположенное и закрепленное на опорах бревно, доску с плоским верхом для движения и два трапа подъема и спуска. Снаряд может быть модернизирован, габариты и размеры изменены.

«**Качели (Балансир)**» представляет собой горизонтально расположенную одну или несколько досок, закрепленные по центру на опоре для наклона при движении по снаряду (изготовлен по аналогии детских качелей). Преодолевая качели, собака балансирует собственным весом и учится контролировать движения своего тела.

«**Глухой забор**» представляет собой конструкцию в виде вертикально установленного щита высотой 2 метра и шириной не менее 2 метров. Данная конструкция состоит из основания, которая представляет собой устойчивую станину в виде двух столбов с пазами высотой 2 метра и на расстоянии друг от друга не менее 2 метров. Станину, как правило, изготавливают из деревянных и (или) цельносварных металлических деталей. Конструкцию завершает наборный щит из горизонтально расположенных досок, вставленных в пазы столбов. Составная часть конструкции препятствия (деревянный щит) позволяет регулировать её по высоте.

Препятствие относится к категории контактно-прыжковых, так как для его преодоления необходимы прыжковые качества собаки, а также способность цепляться за верхнюю грань снаряда. Данный снаряд, может быть переносным, или стационарным (капитальным).

«**Лестница**» представляет собой две лестницы, которые вверху с противоположенных сторон примыкают к горизонтальной площадке. Все части снаряда должны быть не скользкими.

Бесконтактные снаряды предполагают преодоление препятствий посредством прыжка в высоту или в длину, а также при помощи бега. Самые популярные в этой категории:

«**ШТАКЕТНИК**» Классический «штaketник» представляет собой один из типов заборов в виде невысокой ограды, который выполнен с равномерно расположенными вертикальными досками, имеющие одинаковый промежуток между собой и прикреплённых к горизонтальным лагам, которые, в свою очередь, монтируются к вертикальным стойкам с устойчивым основанием, если снаряд переносной, или вкопанных в землю, в случае, когда снаряд стационарный.

Размеры снаряда:

- высота — 1 метр;
- ширина, не менее 1 метра;
- промежуток между досками — примерно 5–7 см.

В начальной дрессировке, рекомендуется использовать переносной снаряд. Препятствие относится к категории прыжковых, так как для его преодоления необходимы прыжковые качества собаки.

«КУСТАРНИК» Классический снаряд «кустарник» представляет собой натуральные кустарниковые растения, или их имитацию, с плотно сомкнутыми кронами, которые помещены в устойчивый каркас.

Размеры снаряда:

- высота — 1 метр;
- ширина, не менее 1,5 метров
- длина, не более 1 метра.

В начальной дрессировке, рекомендуется использовать переносной снаряд. Препятствие относится к категории прыжковых, так как для его преодоления необходимы прыжковые качества собаки. Данный снаряд, развивает у собаки высокий прыжок в длину;

«ЯМА» Классический снаряд «Яма» представляет собой два помоста — первый для разбега перед прыжком, второй для приземления после прыжка. Как правило, помосты изготавливаются одинаковыми, поэтому они вполне взаимозаменяемые. Каждый из них состоит из двух щитов — горизонтального и наклонного.

Размеры снаряда:

- высота — 1 метр;
- ширина, не менее 1,5 метров;
- длина, не более 2 метров.

В начальной дрессировке, рекомендуется использовать переносной снаряд, вследствие того, что их будет необходимо сдвигать и раздвигать.

Препятствие относится к категории контактно-прыжковым, так как для его преодоления необходимы прыжковые качества собаки и производство толчка и приземления контактируя со снарядом конечностями. Данный снаряд, развивает у собаки высокий прыжок в длину.

«Колесо, кольцо» является разновидностью барьера, имеющего конфигурацию кольца, который в подвешенном виде крепится тросами или цепями между двумя опорными столбами. Роль колеса может выполнять обычная автомобильная крышка. Подобное препятствие собака преодолевает в прыжке.

Занятия по физической подготовке и дрессировке собаки приносят неоценимую пользу и самому специалисту-кинологу. Ему приходится часто и подолгу проводить время с собакой на свежем воздухе, много при этом двигаться. Все эти действия укрепляют здоровье, улучшают самочувствие, делают владельца собаки крепче и выносливее. Значительная по своему объему работа по подготовке собаки дисциплинирует сотрудника, развивает у него силу воли, выдержку, терпение, творческое мышление и многие другие качества, которые очень необходимы в служебной деятельности.

Площадка, оборудованная учебно-материальной базой максимально приближенная к реальным условиям применения служебных собак в служебной деятельности по направлениям применения

Помимо площадки, оборудованной тренажерами для развития физических показателей и выполнения трюковых элементов, необходимы площадки с тренажерами (учебно-материальная база), которые помогают развивать поисковые качества служебной собаки, подготавливать молодое поголовье, поддерживать рабочее состояние прошедших проверку готовности служебных собак. К таким площадкам относятся: специальные полигоны, оборудованные тренажерами для проведения дрессировки и тренировки служебных собак в условиях, имитирующих работы по обследованию местности, обследованию транспортных средств различного вида, обследованию помещений различного типа, по поиску людей, пропавших в безлюдной местности, а также поисково-спасательных работ в ходе ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций. Оборудованные площадки основными тренажерами, предназначенных для отработки упражнения на первоначальном этапе дрессировки по поиску.

Многофункциональная площадка для дрессировки и тренировки служебных собак крытая

Многофункциональная площадка для дрессировки и тренировки служебных собак, которая разделена на учебные места с тренажерами имеющая большую площадь в крытом здании, что позволяет организовать работу практически в любую погоду и оптимизировать время на занятии.

Описание тренажеров, входящих в многофункциональную площадку:

Тренажер «малогабаритные предметы» предназначен для подготовки собаки к тщательному обследованию малогабаритных предметов и выработки поискового алгоритма досмотра малогабаритных предметов (ящики, коробки, ручная кладь, чемоданы). Данный тренажер предназначен для приучения собак исследовать в определенной последовательности, не пропуская отдельные предметы, тщательно и максимально полно именно со всех сторон: по длине, ширине и высоте. В связи с этим тренажер помогает дрессировщикам подготовить собаку к эффективному досмотру самых разнообразных предметов независимо от их количества и расположения.

Работа на тренажере позволяет:

1. Фиксировать запах целевого вещества в долговременной памяти у служебного животного.
2. Вырабатывать поисковый стереотип при обследовании отдельного предмета и ряда предметов.
3. Закреплять сигнальное поведение, при необходимости его корректировать.
4. Формировать способность работать как на поводке, так и без него.
5. Образовывать у животного «рабочие» взаимоотношения с проводником (человеком).
6. Жесткая конструкция тренажера позволяет исключить на начальном этапе дрессировки контакта с объектом (нажатию, деформацию, сдвиганию) и помогает сформировать у собаки в дальнейшем бесконтактное обследование объекта.

Тренажер «Карусель» — это вращающийся, лучевидный, округленной формы тренажер, на окончании которого содержатся емкости для помещения различных запахов, в том числе и искомым. Служит удобным приспособлением для различения запахов, для выработки последовательного поиска, мобильна и удобна в использовании. Карусель представляет из себя металлическую, деревянную или пластиковую конструкцию. Размеры 2 м.в диаметре и 50 см. в высоту (но возможны варианты с изменением высоты самого тренажера и ячеек). Возможны разнообразные варианты изготовления данных тренажеров, к примеру, опоры, на которых устанавливаются механизмы вращения, часто выполняются в виде обычных труб (круглых или квадратных), основания — в виде крестовин или плоских круглых площадок (в ряде случаев основания вкапываются в землю или бетонируются), контейнеры (ячейки) — разной формы и высоты.

Достоинством тренажера «Карусель» является:

1. Удобство в размещении контейнеров: требуется мало места и времени.

2. Тренажер позволяет быстро изменить положение контейнера с целевым веществом относительно старта и делает это случайным, независимым от внутреннего стереотипа проводника служебной собаки, для изменения месторасположения ячейки с целевым веществом достаточно придать вращательное движение карусели как по часовой стрелке, так и против.

3. Данный тренажер позволяет легко отрабатывать сигнальное поведение служебной собаки, продолжительность сигнального обозначения (выдержка), дифференциация целевого запаха от других запахов и алгоритм исследования объектов — последовательное движение от одного объекта к другому.

Пользоваться данным тренажером «Карусель» можно по следующему алгоритму:

- 1) поместить целевое запаховое вещество в любую ячейку;
- 2) не нужно переставлять, а достаточно лишь повернуть запах в нужную сторону;
- 3) самостоятельная остановка тренажера;
- 4) подход кинолога с собакой с любой стороны;
- 5) начать обследование ячеек, двигаясь вокруг тренажера (обычно — против часовой стрелки);
- 6) при обнаружении искомого запахового предмета продолжить движение с повторным обследованием контейнеров;
- 7) усложнять процесс дрессировки и тренировки;
- 8) раскладка в ячейки различных запаховых предметов (раздражителей);
- 9) работа без поводка;
- 10) приучение служебной собаки двигаться за ячейкой с целевым запахом.

Таким образом, достоинствами тренажера «Карусель» для дрессировки служебных собак является:

- большие функциональные возможности;
- простота технической реализации;

- возможность изготовления из подручного материала;

- минимальные временные и экономические затраты на изготовление;

- тренажер увеличивает мотивацию, энергичность поведения животного.

«Стена» — тренажер, предназначенный для подготовки служебной собаки при работе в помещении. Это оборудование внешне выглядит как стена, в которой имеются отверстия для помещения туда целевого вещества. Приблизительные размеры 6 м. в длину и 2 м. высоту, толщина полотна около 2 см. Виды тренажера «Стена» переносной, стационарный, складной.

Занятия на тренажере «Стена» позволяет отработать следующее:

- добиться точного обозначения места заложенного целевого вещества;

- служебная собака приучается обследовать как вертикально, так и горизонтально;

- служебная собака и проводник быстро обучаются управлению жестами, то есть кинолог учится управлять собакой, а служебная собака управлению жестами;

- развивает концентрацию (внимание на точке обнаружения) на источнике запаха целевого вещества и нахождения собаки на источнике в течении длительного периода времени;

- сосредотачивает обучение служебного животного на поиске маленькие по размеру и источников запаха с высокой интенсивностью.

Таким образом тренажер «Стена» позволяет решить следующие задачи:

1. Развить высокую интенсивность поиска на объектах.
2. Развить сосредоточенность, концентрацию, координацию.
3. Развить работу в течение долгого периода времени без утомления.
4. Сохранить мотивацию.

Контейнеры сравнительного ряда для занюхивания предназначена для формирования сигнального поведения у служебных собак. Преимуществом данного тренажера является удобство конструкции, что позволяет помещать запахи целевого вещества с исключением прямого контакта с ним собаки, обеспечивает целостность и чистоту целевого запахового вещества. Можно использовать при отработке различных объектов (помещения, местность). Контейнеры сравнительного ряда для занюхивания изготавливаются из металла или из пластика, но также могут использоваться обычные стеклянные банки, устанавливаемые в специальные ячейки.

Помещения различного типа, наиболее часто встречающиеся в работе специалиста — кинолога в повседневной служебной деятельности (жилые, нежилые, складские, производственные помещения, помещения имитирующих зал ожидания, камеры хранения вокзала, зрительские места).

Помещения оборудуются необходимой мебелью и предметами интерьера, также с различными напольными покрытиями (плитка, линолеум, ламинат и т. д.), различные крупногабаритные предметы, урны, стеллажи, оргтехника, пожарные щиты.

Площадка для дрессировки и тренировки по специальному курсу дрессировки служебных собак находящаяся на открытой местности

Площадка для дрессировки и тренировки по специальному курсу дрессировки служебных собак находящаяся на открытой местности — это площадки для размещения крупногабаритных тренажеров для отработки каких-либо приемов.

Площадка для подготовки и тренировки собак по поиску людей, пропавших в безлюдной местности, а также поисково-спасательных работ в ходе ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций.

Описание полигона с тренажерами:

- сильнопересеченная овражисто-холмистая местность с ямами, рытвинами;
- имитация поваленного ветром лес, лесной завал;
- подлесок с густой растительностью;
- участок, заросший травой выше 1–2 метра;
- участок, поросший густым, колючим кустарником, заросли;
- каменная осыпь;
- сель;
- имитация болотистой местности (уровень воды от 4 до 20 см);
- имитация берега водоема с заросшими берегами;
- песчаные дюны;
- глубокий снег;
- разрушенные здания.

Одним из условий выше перечисленных оборудованных площадок является то, что она должна представлять собой участки местности, на которых в настоящей чрезвычайной ситуации обнаружение пострадавшего без применения специальных средств поиска (в нашем случае служебные собаки) невозможно.

Площадка, оборудованная тренажерами имитирующие транспортные средства разнообразного вида

Тренажеры имитирующие транспортные средства различного вида позволяют научить служебную собаку последовательному обследованию как снаружи, так и внутри транспортного средства, обследовать труднодоступные места автотранспорта, наиболее часто используемые для провоза запрещенных веществ, и установки опасных (взрывоопасных) предметов.

Описания тренажера: салон и внешний периметр тренажера оборудуются скрытыми нишами на разных уровнях для установки запаха целевого вещества, при этом внутреннее содержание транспортных средств должно быть максимально сохранённым.

Тренажеры должны быть закреплены к поверхности, чтобы исключить их передвижения.

Площадка, оборудованная тренажером для приучения собаки обследованию местности

«Коридор» — этот тренажер предназначен для работы на местности. Он служит для выработки у собаки тщательного проноживания земельных участков, а также служит для закрепления у животного стереотипа хождения зигзагообразным образом, что позволяет проработать определенный участок более точно, не пропуская больших промежутков. Тренажер представляет собой деревянные или пластиковые барьеры небольшой высоты, установленные в виде коридоров.

Площадки должны быть с естественной растительностью, а также с комбинированными и твердыми покрытиями.

Вариант площадки с естественной растительностью — участок местности с растительным покрытием, наличием деревьев, кустарников, искусственно сооруженных углублений, возвышенности и навалом бревен.

Вариант площадки с комбинированными покрытиями — грунт, асфальт, трава, наличием построек, навалов различных материалов.

Интервьюирование

Интервьюирование мнения слушателей ФГКУ ДПО УШ ПСК МВД России. В задачи интервьюирования входило:

1. Установить необходимость в оборудованных площадках для дрессировки и тренировки служебных собак.
2. Какие цели ставят, при отработке приемов на площадках.

Всего в интервьюировании приняло участие 15 слушателей ФГКУ ДПО УШ ПСК МВД России. Анализ интервьюирования позволил разделить ответы на четыре блока.

Для 33 % опрошенных оборудованные площадки для дрессировки и тренировки служебных собак это интересная совместная работа с животным, приносящая удовлетворение и необходимая составляющая при работе и подготовке собак.

Для 20 % опрошенных оборудованные площадки для дрессировки и тренировки служебных собак — это возможность воспитать собаку послушной и сдать нормативы подготовленности собак на местах несения службы.

Для 46 % опрошенных оборудованные площадки для дрессировки и тренировки служебных собак — это широкий спектр возможностей, в первую очередь необходимых для выполнения служебных задач с применением служебных собак. Отмечается важность таких площадок в коррекции поведения у собак с проблемным поведением, большие функциональные возможности, а также дают возможность развития особенностей служебного животного, которая обеспечивает высокую работоспособность и результативность применения его в реальных условиях служебной деятельности, а также характеризует уровнем устойчивости организма к неблагоприятным воздействиям окружающей среды, и достижения спортивных успехов межведомственных, всероссийских соревнованиях по многоборью специалистов — кинологов.

Заключение

Таким образом, при проведении исследования по теме «Оборудование площадки для дрессировки и тренировки служебных собак» мы пришли к следующим выводам:

1. Что достоинствами площадок для дрессировки и тренировки служебных собак являются:

- большие функциональные возможности;
- простота технической реализации;
- возможность изготовления из подручного материала;
- минимальные временные и экономические затраты на изготовление;
- площадки с тренажерами увеличивают мотивацию, энергичность поведения животного.

2. Занятия на подготовленных площадках разрешает позволяют:

- добиться точного обозначения места заложенного целевого вещества;
- приучить служебную собаку к реальной работе;
- быстро и качественно обучать служебную собаку и проводника управлению жестами, то есть кинолога

учится управлять собакой, а служебная собака управлению жестами;

— развивать концентрацию (внимание на точке обнаружения) на источнике запаха целевого вещества, обеспечивать нахождение собаки на источнике в течении длительного периода времени;

— сосредотачивать обучение служебного животного на поиске маленьких источников запаха с высокой интенсивностью.

В связи с этим, можно предположить, что оборудованная правильно тренажерами площадки позволяют решить следующие задачи:

1. Развить высокую интенсивность поиска на объектах.
2. Развить сосредоточенность, концентрацию, координацию.
3. Развить работу в течение долгого периода времени без утомления.
4. Сохранить мотивацию.

Литература:

1. Арасланов, Ф. С. Дрессировка служебных собак / Ф. С. Арасланов, А. А. Алексеев, В. И. Шигорин. — Алма-Ата: Кайнар, 1987.
2. «С. Золотникова «КЛИК-НЯМ. Кликер-дрессировка для начинающих»: «ФлайС»; 2007
3. Дрессировка собак с помощью кликера / Карен Прайор; пер с англ. Е.Б Махияновой — М.: Аквариум-Принт, 2005. — 110, [2] с.: ил.
4. Журавленко, Н. И. Обучение специалистов-кинологов и подготовка служебных собак: учебное пособие / Н. И. Журавленко, Х. Х. Мухаметгалиев, Р. Н. Хатыпов. — М.ЦОКР МВД России, 2005.
5. Гук, В. А., Катриченко А. А. Основы служебной кинологии: учебное пособие / В. А. Гук, А. А. Катриченко. — Уфа, 2008.
6. Методические рекомендации ФКУ «ЦКО МВД России», М. 2019.

Научное издание

ИССЛЕДОВАНИЯ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

Выпускающий редактор Г. А. Кайнова
Ответственные редакторы Е. И. Осянина, О. А. Шульга, З. А. Огурцова
Оформление обложки Е. А. Шишков
Подготовка оригинал-макета П. Я. Бурьянов

Материалы публикуются в авторской редакции.

Подписано в печать 24.05.2021. Формат 60x84/8. Усл. печ. л. 4,65. Тираж 300 экз.

Издательство «Молодой ученый». 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25